



***RELAZIONE FINANZIARIA
ANNUALE
AL 31 DICEMBRE 2022
NVP S.p.A***



INFORMAZIONI GENERALI SULL'IMPRESA

DENOMINAZIONE		NVP S.P.A.
SEDE		VIA G. GRANDE, 1/B - 98066 S. PIERO PATTI (ME)
CAPITALE SOCIALE I.V.		810.488,06
PARTITA IVA		02916630839
CODICE FISCALE		02916630839
NUMERO REA		ME-201584
FORMA GIURIDICA		SOCIETÀ PER AZIONI
SETTORE ATTIVITÀ PREVALENTE (ATECO)		59.11
SOCIETÀ IN LIQUIDAZIONE	<input checked="" type="checkbox"/>	NO
SOCIETÀ CON SOCIO UNICO	<input checked="" type="checkbox"/>	NO
SOCIETÀ SOTTOPOSTA AD ALTRUI ATTIVITÀ DI DIREZIONE E COORDINAMENTO	<input checked="" type="checkbox"/>	NO
APPARTENENZA A UN GRUPPO	<input checked="" type="checkbox"/>	SI

 WWW.NVP.IT  INFO@NVP.IT  0941.660301

NVP

INDICE

COMPOSIZIONE ORGANI SOCIALI	5
LETTERA AGLI AZIONISTI	7
RELAZIONE SULLA GESTIONE DELLA NVP SPA AL 31 DICEMBRE 2022	
UN PERCORSO DI SUCCESSO	11
NVP E LA FORZA NELL'INNOVAZIONE	13
PROSEGUE LA CRSCITA PER LINEE STRATEGICHE	15
LA CRESCITA DEL BUSINESS	16
ANDAMENTO DELLA GESTIONE ED EVENTI SIGNIFICATIVI DI PERIODO	18
SITUAZIONE PATRIMONIALE DI NVP SPA	22
SITUAZIONE FINANZIARIA NETTA DI NVP SPA	25
SITUAZIONE ECONOMICA DI NVP SPA	27
PRINCIPALI RISCHI ED INCERTEZZE	33
ALTRE INFORMAZIONI DI INTERESSE	47
ATTIVITÀ DI RICERCA, SVILUPPO E INNOVAZIONE	47
EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE	55
SEDI SECONDARIE E UNITA' LOCALI	56
BILANCIO CONSOLIDATO E INFORMAZIONI GRUPPO NVP	56



COMPOSIZIONE ORGANI SOCIALI

Il Consiglio di Amministrazione

Il "Team" di NVP mette in "campo" le proprie competenze, la comprovata conoscenza del settore e l'elevata professionalità con l'obiettivo di far crescere la l'azienda verso traguardi sempre più ambiziosi. L'attuale Consiglio di Amministrazione è stato nominato dall'Assemblea degli Azionisti del 16 maggio 2022.



NATALINO PINTABONA
Presidente Consiglio di Amministrazione



MASSIMO PINTABONA
Amministratore Delegato



IVAN PINTABONA
Amministratore



PAOLO TARGIA
Consigliere



PAOLO FIORENTINO
Consigliere Indipendente



Il Collegio Sindacale

Il Collegio Sindacale è stato nominato dall'Assemblea degli Azionisti del 16 maggio 2022.

LUIGI REALE

Presidente

ANTONIO PARISI

Sindaco effettivo

ALBERTO STAGNO D'ALCONTRES

Sindaco effettivo

ENRICO PARISI

Sindaco supplente

PAOLA GIOVANNUZZI

Sindaco supplente

La Società di Revisione

La Società di revisione incaricata al controllo legale dei conti è stata nominata dall'Assemblea degli azionisti del 16 maggio 2022.



Lettera agli Azionisti

Prosegue il percorso di crescita della Società iniziato nel 2007 e maturato con la quotazione al mercato Euronext Growth Milan (già AIM Italia di Borsa Italiana) nel mese di dicembre 2019.

Su questo presupposto preme ringraziare gli Azionisti, che continuano a credere nella Società e nelle sue attività, investendo nel capitale di rischio, e soprattutto nelle potenzialità di crescita.

Nel settore del broadcasting televisivo e cinematografico siamo consapevoli che la competitività di un'impresa si possa misurare sulla possibilità di disporre di tecnologia avanzata a supporto del business.

La dotazione finanziaria reperita in sede di quotazione ha permesso di attuare il processo di crescita ed espansione, attivato sin dai primi mesi del 2020, con l'obiettivo di rafforzare la posizione di leadership nel mercato nazionale ed espandere la presenza nel mercato europeo ed internazionale nel settore della produzione e trasmissione worldwide di eventi televisivi tramite l'utilizzo di tecnologie avanzate nonché di implementare internamente lo sviluppo tecnologico per servizi innovativi tailor-made.

E' all'interno di questa cornice che abbiamo inserito la nostra visione strategica, volendo offrire ai nostri clienti prodotti e servizi personalizzati sempre più innovativi ad alto contenuto tecnologico.

Gli investimenti sostenuti mirano a garantire alla Società un futuro costruito sulla stabilità, crescita e innovazione attraverso un'adeguata e consapevole politica di investimento in tecnologia necessaria per affrontare le sfide di un imminente futuro, per accrescere la quota di mercato e pertanto rafforzare la posizione di leader nel settore del broadcasting italiano ed internazionale.

Gli investimenti in tecnologia hanno incrementato le dotazioni tecnologiche e pertanto ampliato la capacità produttiva. Il percorso è stato rafforzato con lo sviluppo e la successiva realizzazione dell'ammiraglia OB7 4K HDR e proseguito con una serie di investimenti nelle più innovative dotazioni tecnologiche che hanno permesso e continueranno a garantire elevati standard di qualità.

Le acquisizioni aziendali iniziate nel 2021 e proseguite nel 2022 con l'ultimo ingresso nel Gruppo della E.G. Audiovisivi S.r.l., con sede a Moncalieri (TO), hanno consentito la crescita dimensionale ma soprattutto di incrementare il livello di



esperienza e competenza nelle produzioni, di ampliare il portafoglio dei rapporti commerciali con prestigiosi clienti, tra i quali il Napoli Calcio, la Juventus e la Lega Volley e Fremantle, senza dimenticare l'incremento delle dotazioni tecnologiche e pertanto aumentare la capacità produttiva.

Le acquisizioni realizzate fino ad oggi sono rappresentate di seguito:

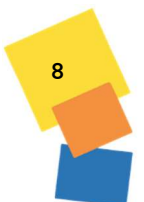
(-) il ramo d'azienda dedicato alla produzione di eventi sportivi di Xlive S.r.l., azienda di service televisivo dinamica e competitiva, con ventennale esperienza nella produzione di eventi sportivi, in particolare calcio e volley. Nasce la NVP Napoli S.r.l. che successivamente, nel mese di dicembre 2021, è stata incorporata per fusione nella NVP S.p.A.;

(-) il ramo d'azienda di Mediacam S.r.l., azienda attiva da oltre 40 anni nel settore della realizzazione di programmi televisivi da studio e da esterno specializzata nelle produzioni live multicamera con le proprie regie mobili su OB Van e in Flight Case, vanta un portfolio di grandi eventi musicali, talentshow, talk-show, trasmissioni di intrattenimento, format culturali, documentari, eventi e format sportivi. Nasce la NVP Roma S.r.l. controllata totalmente dalla NVP S.p.A. che successivamente nel mese di dicembre 2022 è stata incorporata per fusione nella NVP S.p.A.;

(-) partecipazione al 50% nella JV HiWay Media S.r.l., start-up innovativa dedita alla gestione, lo sviluppo e l'utilizzo commerciale di tecnologie informatiche, applicazioni internet, mobili, web e digitali, per la produzione, promozione e diffusione di contenuti multimediali e tecnologie correlate, anche mediante blockchain e video data analysis AI e IoT, con finalità multiplatforma e multiverso comprendendo l'utilizzo di diversi mezzi di comunicazione compreso quello televisivo, dal monocamera fino alle complesse regie con Ob-Van in 4K utilizzate da NVP, passando per la piattaforma di "Digital Asset Management " proprietaria e lo sviluppo di piattaforme OTT completamente personalizzabili e flessibili, con particolare focus alla gestione dello streaming video da parte degli utenti finali e l'obiettivo, mediante la valorizzazione della "user experience", di integrare e sviluppare nuove modalità di fruizione e interazione tra gli utenti il contenuto e gli universi virtuali futuri. La partecipazione nella JV permette al Gruppo NVP di consolidare ulteriormente la propria posizione di leader nel settore broadcast con l'aggiunta di servizi innovativi di streaming su piattaforme OTT.

(-) partecipazione nel capitale della start-up innovativa Soccerment S.r.l..

(-) acquisizione avvenuta nel mese di ottobre 2022 della partecipazione totalitaria della società E.G. Audiovisivi S.r.l. con sede a Moncalieri (TO), attiva nel settore dei servizi audiovisivi con specializzazione nello sport e nei servizi verso società



calcistiche, in particolare, nella ideazione e produzione di contenuti sportivi attraverso le riprese audiovisive, il montaggio, l'editing, la gestione di studi televisivi e la distribuzione di tali contenuti su piattaforme multimediali e la gestione delle stesse. Con tale acquisizione NVP amplia il portafoglio contratti e la capacità produttiva con una nuova unità SNG e la possibilità di fornire un'offerta di servizi sempre più completa, alle società sportive fornendo contenuti audiovisivi finiti, pronti alla distribuzione, garantendo anche la loro distribuzione su piattaforme OTT e canali multimediali.

La strategia di crescita passa anche dalla prosecuzione ed il rafforzamento nell'attività di ricerca e sviluppo orientata all'ideazione di servizi sempre più innovativi anche attraverso la partnership con i poli Universitari presenti nel territorio.

Senza dimenticare i successi commerciali nazionali che internazionali che hanno accompagnato il processo di crescita aziendale anche nel corso del 2022, non solo sport ma anche musica e moda, tra i quali la realizzazione del *Canoe Slalom World Tour* e per la prima volta il *Canoe World Sprint Championship 2022*, la prestigiosa competizione del *World Equestrian Championships 2022 (WEC)*, la 40ª edizione del *concerto di Radio Italia* tenuto nella splendida cornice di Piazza Duomo a Milano, la 36ª edizione dei *Campionati Europei delle discipline acquatiche*, il nuovo programma televisivo musicale "*Tim Summer Hits 2022*", le sfilate di moda della *Milano Fashion Week 2022*.

Concludiamo citando la produzione dell'intero *campionato di calcio Serie B per la stagione 2022/2023* grazie alla partnership con SKY.

La società intende raggiungere un posizionamento di mercato ancora più solido attraverso una gamma di servizi innovativi personalizzati.

Siamo consapevoli che siamo di fronte a un programma ambizioso, ma siamo altrettanto consapevoli che nel corso degli anni abbiamo imparato a capitalizzare il valore delle nostre conoscenze e competenze.

Un ringraziamento a tutti coloro che collaborano quotidianamente con l'azienda, ai dipendenti, ai collaboratori, ai fornitori, ai clienti, a tutti gli stakeholders che hanno permesso che una passione si sia tramutata in successo imprenditoriale.

Presidente del Consiglio di Amministrazione

Natalino Pintabona



*RELAZIONE SULLA GESTIONE
DELLA NVP SPA
AL 31 DICEMBRE 2022*



UN PERCORSO DI SUCCESSO

Le tappe del successo

Le tappe emblematiche che caratterizzano il percorso di successo di NVP S.p.A. (di seguito anche "NVP") sono rappresentate da:

2007 – 2010: NVP S.p.A. nasce nella provincia di Messina dall'intuizione di successo nonché dalle specifiche competenze maturate precedentemente nel settore delle trasmissioni televisive e del broadcasting di Natalino, Massimo e Ivan Pintabona. Il valore della produzione in quegli anni si attesta in circa 227 mila euro. Inizia a seguire le partite di calcio di Serie A per i principali clienti. Si completa la progettazione e successiva realizzazione del primo Obvan in HD.

2011 – 2014: Viene realizzata la prima trasmissione in studio. Il valore della produzione cresce significativamente e si attesta in circa 1,5 milioni di euro. Iniziano le prime produzioni a carattere internazionale, tra le quali la Champions League, Europa League, WSBK Championship, FIVB Volleyball. Il valore della produzione continua a crescere raggiungendo i 2,5 milioni di euro alla fine del 2015.

2015 – 2018: Prosegue la crescita aziendale oltre che la reputazione presso i principali clienti internazionali. La Società si rafforza nelle produzioni di elevato standard qualitativo anche attraverso lo svolgimento degli Europei di Calcio tenuti in Francia. Si completa la progettazione e successiva realizzazione dell'Obvan 4 HD. Si consolida la reputazione aziendale tra i principali player di settore grazie al posizionamento di mercato riconducibile alla clientela TOP, ovvero dei principali network televisivi nazionali ed internazionali, dei principali produttori di contenuti oltre che alle principali federazioni sportive internazionali. Aumentano le produzioni sportive, tra le quali lo Speed Skating Championships, gli Internazionali di Tennis a Roma, oltre ad eventi di caratura mondiale come il G7 di Taormina. Vede la luce la prima produzione in 4K HDR della competizione sportiva Juventus – Milan, seguita dalle ulteriori produzioni sempre in 4K HDR per le prestigiose squadre spagnole del Real Madrid e Barcellona. Aumentano i contratti per il calcio di Serie A, Mondiali Pattinaggio Artistico FISM e nuove competizioni sportive di prestigio come la Formula-E. Prosegue la crescita del valore della produzione raggiungendo i 5,1 milioni di euro.

2019 - 2022: Arriva la quotazione sul mercato Euronext Growth Milan (già AIM ITALIA di Borsa Italiana), il 5 dicembre 2019 suona la campanella a Palazzo Mezzanotte sede di Borsa Italiana. Viene prodotta la prima edizione del format televisivo Drive up commissionato da Mediaset e andato in onda sul canale nazionale Italia 1. Si è completata la realizzazione della nuova ammiraglia OB7 prima regia al mondo con un'area dedicata alla gestione HDR WCG dei segnali ed alla gestione di nuove funzionalità interattive, finalizzate alla gestione della trasmissione media tramite cloud network ed Machine Learning, IoT e Content Lake per poter fare un Data Enrichment in Real Time dei contenuti video. Una prestigiosa casa automobilistica ci affida la produzione e post-produzione TV del Campionato Europeo Monomarca. OBS ci seleziona quale fornitore di servizi per alcune competizioni olimpiche e pertanto con i nostri Obvan ci imbarchiamo per Olimpiadi di Tokyo, proseguendo con ulteriori prestigiose competizioni a carattere internazionale, tra le quali per il secondo anno consecutivo, la realizzazione del Canoe Slalom World Tour e per la prima volta il Canoe World Sprint Championship 2022, il 42° campionato mondiale di canoa di velocità, competizioni sportive che hanno fatto tappa dalla Slovacchia per giungere in Repubblica Ceca, Polonia, Slovenia, Germania ed infine arrivare in Francia.

La produzione di servizi innovativi si completa con la partnership con SKY e Fastweb per sperimentare l'uso della tecnologia 5G nella produzione di eventi live, in modo da renderli sempre più immersivi. Grazie al progetto "Immersive Basket Experience" nel corso delle partite casalinghe dell'Olimpia Milano nell'edizione 2022/23 dell'Eurolega e in corso di sperimentazione la produzione in modalità immersiva.

Prosegue il percorso di sviluppo, ricerca, innovazione e applicazione di ulteriori processi e servizi innovativi da come la "Full Remote Production" grazie alla collaborazione con Sky per la produzione di alcune partite della Serie B. Tale tecnologia altamente innovativa, avrà l'obiettivo di adattarsi ad ogni esigenza di produzione ottimizzando i costi e mantenendo elevato lo standing dei contenuti.

NVP E LA FORZA NELL'INNOVAZIONE

***Il profilo di un
Società che ha
fatto
dell'innovazione
la propria forza
competitiva***

Alla base di ogni forma di innovazione c'è un approccio creativo.

La NVP S.p.A. opera nel settore dei servizi di produzione video principalmente per network televisivi e per proprietari o gestori di diritti televisivi.

L'attività si concretizza nella progettazione e sviluppo, con regie mobili (Ob-Van) ad alto contenuto tecnologico, di eventi televisivi, in particolare sportivi, cinematografici, programmi tv di entertainment, fiction e spettacoli.

La Società attiva fin dal 2007 nasce dall'intuizione dei soci fondatori per tradurre in impresa un'intuizione innovativa accompagnando la crescita con la propria competenza e professionalità ed ottenendo in poco tempo un ruolo da protagonista, raggiungendo la leadership per tecnologia in Italia e posizionandosi in Europa tra i primi gruppi internazionali ad utilizzare le regie mobili 4K, nonché utilizzando attrezzature high-tech ad alto contenuto tecnologico e personale altamente specializzato per la progettazione e la realizzazione di importanti eventi televisivi.

Alla luce del know-how acquisito, NVP è in grado di proporre al mercato una vasta gamma di servizi, volti ad intercettare le esigenze della clientela, italiana ed internazionale.

Oggi NVP si presenta come una realtà affermata nel proprio mercato di riferimento, sviluppa vantaggio competitivo e promuove la crescita di nuovi servizi da proporre ai propri clienti offrendo soluzioni innovative sempre adeguate alle esigenze dei fruitori finali, grazie alla disponibilità di un parco mezzi ed attrezzature d'avanguardia.

La forza nell'innovazione passa anche attraverso la capacità di investire in tecnologia incrementando costantemente negli anni la quota di capitale destinata al potenziamento della propria struttura produttiva e tecnologica.

In tale prospettiva, NVP investe costantemente in attività di ricerca, sviluppo e innovazione, con lo scopo di definire nuovi standard tecnologici e di qualità dei servizi offerti nel settore di riferimento.

L'attività di R&S ed innovazione è proseguita anche nel corso del 2022 e si pone come obiettivo il posizionamento di NVP tra i massimi sviluppatori di tecnologie e piattaforme finalizzate al broadcast produttivo e pertanto di reale innovatore e creatore di modelli evoluti con funzionalità di interazione in visione immersiva e realtà aumentata, oltre alla più recente "Remote Production".



La possibilità di abilitare le piattaforme infrastrutturali, già presenti negli Obvan, alla creazione di contenuti interattivi con la possibilità di sviluppare maggiori funzionalità destinate ai fruitori finali garantirà a NVP un importante vantaggio competitivo in termini di innovazione tecnologica.

L'innovazione quale fattore chiave di crescita ha portato NVP a progettare l'ammiraglia OB7, prima regia al mondo con un'area dedicata alla gestione HDR WCG dei segnali ed alla gestione di nuove funzionalità interattive, finalizzate alla gestione della trasmissione media tramite cloud network ed Machine Learning, IoT e Content Lake per poter fare un Data Enrichment in Real Time dei contenuti video.

L'innovazione sempre al servizio dei nuovi servizi da offrire ai clienti, come il sistema di distribuzione su fibra ottica spenta delle telecamere con totale gestione remota degli apparati, con l'obiettivo della copertura di eventi di livello mondiale su grandi distanze, come circuiti automobilistici o competizioni stradali.

Questa ulteriore innovativa infrastruttura che si basa su circa 40 KM di fibra ottica spenta e sistemi CWDM consente di posizionare a distanze rilevanti le telecamere e consentire con un solo OBVAN la copertura di lunghissimi percorsi in formato 4k HDR.

NVP è fra i pochi player di settore al mondo a vantare un sistema così innovativo che consente di economizzare al massimo di costi di allestimento e smontaggio e nello stesso tempo di poter acquisire commesse di eventi particolari ed inaccessibili senza la dotazione infrastrutturale altamente tecnologica in possesso della Società.

Da ultimo la creazione dell'Innovation Hub di Cologno Monzese (MI), centro di ricerca, sviluppo, innovazione e sperimentazione di nuovi processi e servizi innovativi tra i quali la sperimentazione della produzione di eventi sportivi in realtà aumentata, in modalità immersiva, ed attraverso il sistema di "Remote Production".

Il Know How maturato dalla NVP nel settore Broadcast Televisivo Live renderà agevole la capacità di utilizzare, sviluppare ed orchestrare le tecnologie informatiche, di controllo e creative legate alla Realtà Aumentata. La programmazione dei sistemi di Realtà Aumentata (in fin dei conti si tratta di sofisticati elaboratori capaci di sviluppare enormi calcoli matematici per l'elaborazione in tempo reale delle immagini reali e virtuali) consentirà la realizzazione di nuovi prodotti e servizi distribuibili, senza trasporti e viaggi, mediante le connessioni remote ad alte prestazioni già operative presso l'Innovation Hub.

L'Innovation ospiterà uno studio attrezzato con le più innovative tecnologie di X-Reality; sarà in grado di fornire prodotti e servizi a 360 gradi per qualunque esigenza di "Esperienza Immersiva" oltre allo sviluppo di altre innovazioni nel campo della Remote Production Televisiva Broadcast Televisiva e Cinematografica.

PROSEGUE LA CRESCITA PER LINEE STRATEGICHE

Tecnologia e acquisizioni le leve per la crescita

Fin dalla quotazione sul mercato Euronext Growth Milan il processo di crescita ed espansione vede NVP attuare la propria strategia attraverso opportuni e mirati investimenti finalizzati a rafforzare la propria posizione di leadership nel mercato italiano ed espandere la propria presenza nel mercato internazionale nel campo della produzione e trasmissione worldwide di eventi televisivi e tramite l'utilizzo delle più avanzate tecnologie (4K HDR) IP Based.

Il percorso di crescita vede coinvolta NVP S.p.A. sia per linee interne che esterne.

- ✓ Investimenti in tecnologia: incrementare le dotazioni tecnologiche e pertanto accrescere la capacità produttiva. Il percorso è stato avviato con lo sviluppo e la successiva realizzazione dell'ammiraglia OB7 4K HDR e proseguito con una serie di investimenti nelle più innovative dotazioni tecnologiche per esperienze immersive o di realtà aumentata.
- ✓ Acquisizioni di partecipazioni: opportunità di crescita mediante l'acquisizione di partecipazioni di maggioranza in società operanti nel mercato di riferimento che offrono competenze complementari e sinergiche compresi i servizi innovativi nel broadcasting sportivo. NVP nel corso del 2021 ha acquisito la partecipazione totalitaria della società NVP Napoli S.r.l. (oggi fusa nella NVP S.p.A.), costituita dal ramo d'azienda della Xlive S.r.l.; della società NVP Roma S.r.l., costituita dal ramo d'azienda della Mediacam S.r.l. (oggi fusa nella NVP S.p.A.), la partecipazione del 50% della JV Hiway Media S.r.l., la partecipazione nella società Soccerment S.r.l. e da ultima l'acquisizione della partecipazione totalitaria della E.G. Audiovisivi S.r.l.

LA CRESCITA DEL BUSINESS

Le acquisizioni, elemento fondamentale per la crescita del business

L'espansione per linee esterne è il motore per la crescita del business dalla NVP.

Diverse le operazioni portate iniziate nel 2021 e proseguite anche nel 2022 generando un volano di crescita che proseguirà nei prossimi esercizi, di seguito elencate cronologicamente:

- ✓ NVP Napoli S.r.l.: nel mese di febbraio 2021 è stato acquisito il 100% del ramo d'azienda della società Xlive S.r.l., confluito appunto nella newco NVP Napoli S.r.l. L'acquisizione ha consentito di ampliare il portafoglio con nuovi clienti di primaria importanza, tra i quali si segnalano i più importanti: il Napoli Calcio e la Lega Volley. L'operazione è risultata strategica anche per gli assets confluiti nella NVP: la tecnologia con le 3 regie mobili in HD e le relative dotazioni tecniche, la professionalità con la struttura produttiva e le competenze con il personale altamente qualificato. NVP, grazie all'operazione di acquisizione di NVP Napoli S.r.l. è operativa a Napoli con la nuova sede logistica per il sud Italia. La società è stata successivamente fusa nella NVP S.p.A.
- ✓ HiWay Media S.r.l.: nel mese di aprile 2021 è stato concluso l'accordo per l'acquisizione del 50% delle partecipazioni nelle società HiWay Media S.r.l. e Tangram Technologies S.r.l., successivamente fuse in un'unica entità denominata Hiway Media S.r.l. nella quale NVP detiene il 50%. La società è specializzata in servizi digitali innovativi e di streaming su piattaforme OTT, con un posizionamento unico nel mercato che permetterà la gestione, lo sviluppo e l'utilizzo commerciale di tecnologie informatiche, applicazioni internet, mobili, web e digitali, per la produzione, promozione e diffusione di contenuti multimediali e tecnologie correlate, anche mediante blockchain e video data analysis AI e IoT, con finalità multiplatforma e multiverso comprendendo l'utilizzo di diversi mezzi di comunicazione compreso quello televisivo, dal monocamera fino alle complesse regie con Ob-Van in 4K utilizzate da NVP, passando per la piattaforma di "Digital Asset OTT Management" proprietaria e lo sviluppo di piattaforme completamente personalizzabili e flessibili, con particolare focus alla gestione dello streaming video da parte degli utenti finali con e l'obiettivo di valorizzazione la "user experience".



✓ Soccerment S.r.l.: nel mese di luglio 2021 è stata acquisita una partecipazione nella startup innovativa Soccerment S.r.l. specializzata nello sviluppo di strumenti di raccolta e analisi di dati di performance calcistiche. Nello specifico, la startup opera in tre ambiti:

- 1) progettazione e produzione di wearable devices, che generano dati di elevata qualità in modo scalabile e completamente automatizzato;
- 2) sviluppo di strumenti innovativi di data analytics, che supportano i processi decisionali in modo veloce e intuitivo attraverso algoritmi di machine learning;
- 3) servizi di consulenza alle società calcistiche e ai relativi stakeholders, con il trasferimento di know-how strategico e operativo, in un settore che tende ad essere sempre più "data-driven".

L'investimento nella società Soccerment S.r.l. risulta strategico per l'affinità del settore sportivo di riferimento.

✓ NVP Roma S.r.l.: nel mese di luglio 2021 è stato acquisito il 100% del ramo d'azienda della società Mediacam S.r.l., confluito appunto nella newco NVP Roma S.r.l. L'acquisizione ha consentito di ampliare il portafoglio con nuovi clienti di primaria importanza in particolare nel settore della realizzazione di programmi televisivi da studio. L'operazione è risultata strategica anche per gli assets acquisiti: la tecnologia con le 3 regie mobili di cui 2 regine in 4Ke le relative dotazioni tecniche, la professionalità con la struttura produttiva e le competenze con il personale altamente qualificato. Grazie all'operazione di acquisizione di NVP Roma S.r.l. la NVP amplia la sua operatività su Roma, già presente con il polo logistico nazionale, con gli uffici di produzione e gli uffici commerciali. La società è stata successivamente fusa nella NVP S.p.A.

✓ E.G. Adiovisivi S.r.l.: nel mese di ottobre 2022 è stato acquisita la partecipazione totalitaria nella E.G. Audiovisivi S.r.l. di Moncalieri (TO), società attiva nel settore dei servizi audiovisivi e, in particolare, nella ideazione e produzione di contenuti sportivi attraverso le riprese audiovisive, il montaggio, l'editing, la gestione di studi televisivi e la distribuzione di tali contenuti su piattaforme multimediali. Attraverso l'operazione di acquisizione NVP amplia il portafoglio contratti e la capacità produttiva con una nuova unità SNG e la possibilità di fornire un'offerta di servizi sempre più completa, alle società sportive fornendo contenuti audiovisivi finiti, pronti alla distribuzione, garantendo anche la loro distribuzione su piattaforme OTT e canali multimediali.

ANDAMENTO DELLA GESTIONE ED EVENTI SIGNIFICATIVI DI PERIODO

Risultati ampliamenti positivi registrati da NVP

Prosegue il trend dei risultati positivi; l'esercizio 2022 registra un ulteriore significativo balzo dei ricavi e chiude con un risultato in utile; pertanto, prosegue il percorso di crescita ed espansione della società che, unitamente ad un'attenta gestione delle risorse, hanno determinato importanti benefici sia in termini di rafforzamento della leadership nel contesto del settore del *broadcasting* nonché in termini di rafforzamento del patrimonio aziendale e di risultato economico di esercizio della Società. A conferma di quanto rappresentato i ricavi si attestano a euro 17.407 migliaia, +34% rispetto a euro 12.952 migliaia del 2021.

Il Valore della produzione ammonta a euro 20.008 migliaia, +24% rispetto a euro 16.105 euro migliaia del 2021. L'aumento dei ricavi e del volume della produzione è stato interessato da un incremento dei costi di produzione soprattutto per costi direttamente correlati con l'attività produttiva nonché del costo del personale (dal mese di febbraio 2022 sono entrati a far parte del team di NVP S.p.A. i collaboratori della ex NVP Roma S.r.l.) che complessivamente in termini di incidenza hanno determinato la lieve diminuzione della crescita del Margine Operativo Lordo (EBITDA) rispetto l'esercizio precedente.

L'EBITDA al 31 dicembre 2022 pari a euro 5.610 migliaia, +15% rispetto il valore dell'esercizio precedente (euro 4.872 migliaia), si attesta al 32% rispetto al volume dei ricavi delle vendite e delle prestazioni (EBITDA Margin). Si rappresenta che a seguito della valutazione aziendale di modificare la vita utile delle regie mobili (Ob-van), delle attrezzature ed impianti dedicati alla produzione, come descritto in seguito e nella nota integrativa al bilancio, la voce "Altri ricavi", rispetto l'esercizio precedente, ha subito una diminuzione di circa euro 700 migliaia, come peraltro descritto anche nella nota integrativa, per effetto della rimodulazione delle quote di competenza dei contributi in conto capitale correlato al minore impatto degli ammortamenti. In continuità di valutazione con l'esercizio precedente l'indicatore EBITDA Margin si sarebbe attestato ad oltre il 40%.

Di contro, per quanto riguarda la voce ammortamenti si rappresenta che l'impatto è rimasto sostanzialmente il medesimo rispetto all'esercizio precedente a seguito della scelta aziendale di allungare la vita utile degli impianti dedicati alla produzione, compresi gli Ob-van, dai precedenti 7 anni agli attuali 12 anni.

L'EBIT al 31 dicembre 2022 ammonta a euro 1.201 euro migliaia (euro 1.044 migliaia nel 2021) e si conferma al 6 % rispetto al valore della produzione.

A conclusione di quanto rappresentato il Risultato netto al 31 dicembre 2022 ammonta a 228 euro migliaia in diminuzione rispetto l'esercizio precedente.

A seguito di quanto appena esposto si rappresentano i principali "highlight" economici e finanziari unitamente ai principali indicatori dell'andamento economico della NVP al 31 dicembre 2022.

Euro/ooo	31/12/ 2022	31/12/2021
Ricavi delle vendite e delle prestazioni (B)	17.407	12.952
Altri Ricavi	2.600	3.152
Valore della Produzione	20.007	16.104
EBITDA (A)	5.610	4.872
EBITDA MARGIN (A/B)	32%	38%
EBIT	1.226	1.044
Risultato Netto	228	345

Euro/ooo	31/12/ 2022	31/12/2021
Posizione Finanziaria Netta	8.867	8.687
Patrimonio Netto	12.168	11.565

Al fine di rappresentare l'andamento della gestione si descrivono i principali eventi che hanno caratterizzato la produzione per l'esercizio 2022.

A supporto dei dati economici registrati nell'esercizio 2022 si rappresenta come prosegue il consolidamento di NVP quale azienda a vocazione internazionale; infatti, NVP si è aggiudicata la produzione del World Equestrian Championships 2022 (WEC), i campionati mondiali di Completo e di Attacchi, organizzati dalla Federazione Internazionale per gli Sport Equestri (FISE). La comprovata esperienza maturata nel settore, in particolare a seguito della realizzazione delle Olimpiadi di Tokyo 2020 (tenuti nel 2021) in cui la Società aveva messo a disposizione del Comitato Olimpico n.3 OB Van, ha permesso a NVP di consolidare ulteriormente la sua presenza nella realizzazione di eventi sportivi di primaria importanza. Inoltre, la Società si è aggiudicata per il secondo anno consecutivo, la realizzazione del Canoe Slalom World Tour e per la prima volta il Canoe World Sprint Championship 2022, il 42° campionato mondiale di canoa di velocità attraverso l'utilizzo di tecnologia altamente innovativa quali le Mini Cams waterproof, al fine di garantire un'elevata qualità video e il coinvolgimento dello spettatore a 360°.

Con la ripresa degli eventi e delle manifestazioni esterne la Società si aggiudica la gara di Formula E a Roma, il concerto Radio Italia a Milano, alcune rappresentazioni Arena di Verona oltre le riprese esterne della famosa fiction "Un posto al sole" in onda su Rai 3.

NVP cresce nel settore dei programmi da studio. Oltre all'ormai consolidata partnership con ITV Movie per la realizzazione di alcuni degli show in prima serata quali "Di Martedì" e "Un'Ora Sola Vi Vorrei", si rafforza la collaborazione con Fremantle, leader mondiale nella produzione e distribuzione di programmi d'intrattenimento e serie televisive, con la quale si consolidano i rapporti con l'appuntamento settimanale in onda su La7 con "Non è l'Arena" e la realizzazione del talent show "Italia's Got Talent".

La partnership pluriennale con Atlantis continua a crescere e vede i due partner collaborare su più fronti. Il 2022 si apre con le sfilate della Milano Fashion Week ed NVP calca le passerelle per i più rinomati brand a livello internazionale quali, ad esempio, Prada, Bottega Veneta, Diesel, Jil Sander e Missoni. La collaborazione con Atlantis prosegue sul fronte programmi TV. NVP realizza il nuovo game musicale "Don't Forget the Lyrics" in onda sul canale 9 e fornisce un'importante dotazione tecnica per la produzione del reality show "La Pupa e il Secchione" oltre al programma Masterchef.

NVP prosegue ad occuparsi della dodicesima edizione di "Master Chef Italia", lo show culinario più amato.

L'ormai comprovata esperienza nel settore studi e show televisivi fa crescere il portafoglio clienti aziendali; nascono nuove collaborazioni con Ballandi, azienda storica nel settore entertainment e format di successo e NVP realizza il reality "Drag Race Italy", in onda in prima tv assoluta su Real Time.

Sintetizzando, NVP mantiene la propria leadership in ambito calcistico seguendo alcuni delle più importanti squadre del campionato di serie A e rafforza la sua presenza sia in ambito di altre manifestazioni sportive sia in ambito moda e programmazione in studio.

Oltre alla crescita derivante dalle prestigiose produzioni aggiudicate nel corso del 2022 si rammenta la crescita derivante dalle acquisizioni in partecipazioni ritenute strategiche e propedeutiche per il consolidamento delle attività della Società. Nel corso del 2022 si è conclusa l'operazione di acquisizione della partecipazione nella E.G. Audiovisivi S.r.l.

*ANALISI DEI RISULTATI ECONOMICI,
PATRIMONIALI E FINANZIARI
DI NVP S.P.A.
AL 31 DICEMBRE 2022*



SITUAZIONE PATRIMONIALE DI NVP SPA

*Significativa
crescita del
patrimonio di
NVP S.p.A.*

Di seguito viene illustrata la situazione patrimoniale e finanziaria riclassificata della NVP S.p.A. al 31 dicembre 2022.

Stato Patrimoniale Riclassificato (Valori in Euro)	31/12/2022	31/12/2021	Variazione	Variazione %
Immobilizzazioni nette immateriali	3.801.164	2.568.545	1.232.620	48%
Immobilizzazioni nette materiali	19.392.842	13.902.565	5.490.287	39%
Immobilizzazioni nette finanziarie	4.128.304	6.317.028	(2.188.723)	-35%
Attivo fisso netto	27.322.321	22.788.138	4.534.183	20%
Crediti commerciali	5.039.088	4.770.173	268.915	6%
Debiti commerciali	7.014.885	4.199.623	2.815.262	67%
Capitale Circolante Commerciale	(1.975.797)	570.550	(2.546.347)	-446%
Altre Attività correnti	4.554.174	6.592.471	(2.038.299)	-31%
Altre Passività correnti	1.020.635	1.396.620	(375.985)	-27%
Ratei e Risconti netti	(6.522.502)	(7.131.521)	609.018	-9%
Capitale Circolante Netto	(4.964.761)	(1.365.119)	(3.599.642)	264%
Altri Fondi	108.944	39.788	69.156	174%
Fondo TFR	300.714	227.546	73.168	32%
Altre passività non correnti	913.458	903.636	9.822	1%
Capitale Investito Netto	21.034.444	20.252.050	782.394	4%
Debiti Finanziari vs banche e altri finanziari a breve termine	2.998.019	3.931.811	(933.792)	-24%
Debiti Finanziari vs banche e altri finanziari a m/l termine	8.289.975	6.698.830	1.591.145	24%
Disponibilità liquide	1.802.068	454.147	1.347.921	297%
Crediti finanziari ed attività finanziarie	619.158	1.489.158	(870.000)	-58%
Posizione Finanziaria Netta	8.866.767	8.687.336	179.432	2%
Capitale Sociale	810.488	810.488	0	0%
Riserve	11.129.182	10.409.421	719.761	7%
Utile (perdita) esercizio	228.006	344.805	(116.798)	-34%
Patrimonio Netto	12.167.677	11.564.714	602.963	5%
Totale fonti e PN	21.034.444	20.252.050	782.394	4%

Le immobilizzazioni nette ammontano a complessivi euro 27.322 migliaia. Il patrimonio immobilizzato di NVP registra la significativa crescita grazie agli importanti investimenti che hanno interessato l'esercizio 2022 sia attraverso l'acquisizione di nuove dotazioni tecnologicamente avanzate nonché attraverso gli investimenti in attività immateriali, compresa l'attività di ricerca e sviluppo per euro 644 migliaia. Si rappresentano anche gli avviamenti derivanti dalle operazioni di fusione della NVP Napoli S.r.l e NVP Roma S.r.l., quest'ultima avvenuta nel mese di dicembre 2022, per complessivi euro 773 migliaia, mentre le immobilizzazioni immateriali in corso per progetti in fase di sviluppo ammontano a euro 1.005 migliaia.

Gli investimenti effettuati aumentato la capacità produttiva e pertanto rafforzano la posizione di leadership nel campo della produzione e trasmissione world wide di eventi televisivi sia con riferimento al mercato nazionale che a quello internazionale.

Gli investimenti hanno continuato ad interessare la nuova sede di Patti (ME), in corso di costruzione, e la nuova sede di Cologno Monzese (MI).

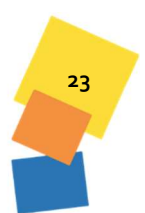
Gli investimenti hanno anche riguardato la crescita per linee esterne mediante il perfezionamento di acquisizioni di partecipazioni di maggioranza in società e/o rami d'azienda nazionali operanti nel mercato di riferimento e in attività affini.

A tali fine, gli incrementi delle immobilizzazioni finanziarie nette hanno interessato sostanzialmente l'acquisizione nella partecipazione totalitaria della E.G. Audiovisivi S.r.l.; la suddetta acquisizione consente alla Società di poter crescere rafforzando sia la capacità produttiva sia l'integrazione su settori particolarmente affini al business.

L'incremento dei crediti commerciali è riconducibile sostanzialmente dall'aumento dei volumi dei ricavi rispetto all'esercizio 2021, mentre per i debiti commerciali, in significativo aumento rispetto l'esercizio precedente, l'estinzione di buona parte è avvenuta nei primi mesi del 2023 utilizzando le disponibilità liquide presenti alla fine dell'esercizio. Si segnala che nei debiti sono ricompresi circa euro 2.600 migliaia verso il principale fornitore per acquisto di dotazioni tecnologiche, in parte per circa 750 migliaia finanziati da Simest, e circa euro 800 mila per lavorazioni riferite al completamento della nuova sede di Patti (ME). Per tali suddette circostanze il Capitale Circolante Commerciale registra un valore negativo di euro 2.20 migliaia.

Le altre attività correnti hanno registrato una diminuzione complessiva di euro 2.039 migliaia rispetto l'esercizio precedente sostanzialmente per effetto dell'utilizzo dei crediti d'imposta maturati sugli investimenti effettuati negli esercizi precedenti. Si rappresenta che i crediti d'imposta maturati nell'esercizio per nuovi investimenti si riferiscono per circa euro 860 migliaia a beni strumentali 4.0, per circa euro 140 migliaia al credito d'imposta per ricerca, sviluppo ed innovazione.

Le altre passività correnti hanno registrato un incremento complessivo di euro 376 migliaia



rispetto l'esercizio precedente sostanzialmente per effetto di un maggiore carico tributario di imposte correnti ai fini Irap.

I ratei e risconti netti hanno registrato una diminuzione rispetto l'esercizio precedente di euro 609 migliaia sostanzialmente rappresentati dalla rimodulazione dei risconti passivi sui contributi in conto capitale per effetto della valutazione aziendale di aumentare la vita utile dei beni strumentali.

Le altre passività non correnti ammontano a euro 913 migliaia e si riferiscono sostanzialmente alla parte oltre 12 mesi della quota di saldo prezzo relativo all'acquisizione della partecipazione in NVP Roma S.r.l.

L'esposizione finanziaria per debiti a breve termine ha registrato una diminuzione di euro 934 migliaia rispetto all'esercizio precedente sostanzialmente per effetto al minor impatto degli strumenti di anticipazione su fatture e factoring al termine dell'esercizio per circa euro 790 migliaia. Si segnala la crescita della parte corrente dei debiti finanziari derivanti da contratti a m/l termine per effetto del termine della fase di preammortamento su alcuni mutui.

Mentre, l'esposizione finanziaria per debiti a m/l termine ha registrato un incremento di euro 1.591 migliaia derivante sostanzialmente da nuove erogazioni ricevute da primari istituti di crediti di euro 4.600 migliaia ed erogazione da Simest per euro 300 migliaia per la gestione di investimenti utilizzando fondi del PNRR al netto dei rimborsi di quote capitale avvenuto nel corso del 2022.

La Posizione Finanziaria Netta negativa per euro 8.867 migliaia, in incremento di euro 179 migliaia rispetto l'esercizio precedente.

POSIZIONE FINANZIARIA NETTA DI NVP SPA

*La misura degli
investimenti
effettuati da
NVP*

Al fine di una migliore comprensione della posizione finanziaria della NVP S.p.A., nonché la ripartizione della relativa esposizione, si fornisce di seguito un prospetto di dettaglio della Posizione Finanziaria Netta al 31 dicembre 2022.

La Posizione finanziaria Netta al 31 dicembre 2022 ammonta a euro 8.867 migliaia in incremento rispetto l'esercizio precedente per euro 179 migliaia.

Rappresentiamo che al 31 dicembre 2022 vi sono le disponibilità di cassa della controllata E.G. Audiovisivi S.r.l. di circa 0,1 milioni, pertanto la posizione finanziaria netta di gruppo ammonta a euro 8.748 migliaia.

Nel corso del 2022 sono state utilizzate le risorse finanziarie per operazioni straordinarie riferite all'acquisizione della partecipazione nella E.G. Audiovisivi S.r.l. per complessivi euro 0,7 milioni. Inoltre, alla fine del 2022 al fine di rispettare la normativa sugli investimenti 4.0 ed avere una maggiore quota di agevolazione in crediti d'imposta sono state utilizzate risorse finanziarie per acconti su operazioni di investimento in beni materiali 4.0 il cui completamento è previsto nel 2023 per circa euro 0,8 milioni.

Nei primi giorni gennaio 2023 è stato incassato fatturato in scadenza a fine dicembre 2022 da un importante cliente per circa euro 0,6 milioni. Inoltre, sempre nei primi mesi del 2023 saranno svincolate a favore della Società parte delle somme vincolate nel conto escrow derivante dall'operazione di acquisizione della NVP Roma S.r.l. per circa 0,1 milioni.

Tenuto conto di quanto scritto sopra si avrebbe la Posizione finanziaria di gruppo ammonterebbe a euro 6.5 milioni.

Le risorse finanziarie liquide sono state utilizzate in parte nel corso dei primi mesi del 2023 per il pagamento dei debiti commerciali.

La parte di indebitamento per finanziamenti a m/l termine si è incrementato nell'esercizio per circa euro 2,1 milioni a seguito di erogazioni complessive per euro 4,9 milioni e rimborso quote capitali per euro 2,8 milioni. L'ottenimento di liquidità da parte del sistema bancario è servito sostanzialmente a supporto degli investimenti in tecnologia innovativa. Tra i finanziamenti ottenuti si menzionano euro 300 migliaia ottenuti da Simest a fronte di investimenti su piani del PNRR.

A fronte degli investimenti effettuati, anche negli esercizi passati, la Società detiene circa 3,8 milioni di euro di contributi / crediti fiscali che verranno utilizzati nei prossimi 3 anni per la copertura di oneri contributivi o fiscali.



Posizione Finanziaria Netta (Valori in Euro)	31/12/2022	31/12/2021	Variazione
Disponibilità liquide	1.802.068	454.146	1.347.922
Attività finanziarie non immobilizzate	619.158	589.158	30.000
Liquidità	2.421.226	1.043.304	1.377.922
Crediti e attività finanziarie correnti	0	900.000	(900.000)
Debiti bancari a breve termine	670.645	600.469	70.175
Parte corrente dell'indebitamento m/l termine	2.149.436	1.634.649	514.787
Altri debiti finanziari correnti	189.486	1.682.294	(1.492.808)
Posizione finanziaria netta a breve termine	588.341	1.974.109	(1.385.768)
Debiti bancari non correnti	8.278.427	6.713.228	1.555.919
Indebitamento finanziario non corrente	8.269.147	6.713.228	1.565.199
Posizione finanziaria Netta	8.866.767	8.687.336	179.432
Indeb. finanziario da contratti di leasing finanziario non iscritti in bilancio in scadenza entro 12 mesi	953.860	993.504	(39.644)
Posizione finanziaria complessiva a breve termine	1.542.201	2.967.109	(1.425.412)
Indeb. finanziario da contratti di leasing finanziario non iscritti in bilancio in scadenza oltre 12 mesi	1.814.072	2.464.210	(650.138)
Posizione finanziaria complessiva	11.634.699	12.145.050	(510.350)

SITUAZIONE ECONOMICA DI NVP SPA

*Significativa
crescita dei
ricavi*

Di seguito viene illustrata la situazione economica riclassificata della Società NVP S.p.A. al 31 dicembre 2022.

Ai fini informativi si rappresenta che nella definizione del conto economico riclassificato l'indicatore EBITDA rappresenta il risultato della gestione operativa prima dei proventi e oneri finanziari, delle imposte, degli ammortamenti delle immobilizzazioni, degli accantonamenti, dei canoni di leasing e dei proventi e oneri non ricorrenti. L'EBITDA così definito rappresenta l'indicatore utilizzato dagli amministratori per monitorare e valutare l'andamento operativo dell'attività aziendale. In particolare, si rileva che la Società, in ossequio ai principi contabili nazionali, rappresenta nel proprio bilancio d'esercizio gli effetti dei contratti di leasing finanziario con il metodo patrimoniale. Purtroppo, nella tabella di conto economico riclassificato, ai fini della rappresentazione della grandezza economica intermedia EBITDA, i costi connessi ai canoni di locazione finanziaria sono stati esclusi da detta grandezza, in modo da rappresentare l'EBITDA come se la Società applicasse il metodo finanziario ai contratti in questione, intendendo il costo dei canoni come approssimazione del valore di ammortamenti ed oneri finanziari. L'EBIT indica il risultato prima degli oneri finanziari, degli oneri non ricorrenti e delle imposte dell'esercizio compresa la fiscalità anticipata. L'EBIT rappresenta pertanto il risultato della gestione operativa prima della remunerazione del capitale sia di terzi che proprio. L'EBIT rappresenta un indicatore utilizzato dalla Società per monitorare e valutare l'andamento operativo dell'attività aziendale. Si rappresenta che dall'esercizio 2022 la Società ha ritenuto di effettuare la rivisitazione della durata di vita utile dei beni aziendali dedicati e destinati all'attività di produzione, quali Ob-van e attrezzature ed impianti specifici, portando la stessa dai precedenti 7 anni agli attuali 12 anni. Tale scelta ha comportato un minore impatto delle quote di ammortamento ed allo stesso tempo un minore effetto delle quote di competenza dei contributi in conto capitale. Per meglio comprendere il risultato della gestione della NVP S.p.A., si fornisce di seguito il prospetto della situazione economica riclassificata al 31 dicembre 2022.



CONTO ECONOMICO RICLASSIFICATO (Valori in Euro)	31/12/2022	% incidenza	31/12/2021	% incidenza
(+) Ricavi delle vendite	17.407.070	87%	12.952.318	80%
(+) Costi capitalizzati	711.411	4%	567.428	4%
(+) Altri ricavi	1.889.286	9%	2.584.801	16%
A) Valore della produzione	20.007.767	100%	16.104.547	100%
(-) Costi per materie prime	348.767	2%	336.984	2%
(-) Costi per servizi	6.123.025	31%	3.916.744	24%
(-) Costi per godimento beni di terzi	2.171.167	11%	2.481.386	15%
(-) Costo del personale	5.697.715	28%	4.452.899	28%
(-) Oneri diversi di gestione	57.393	0%	44.650	0%
C) Costo della produzione	14.398.066	72%	11.232.663	70%
MARGINE OPERATIVO LORDO (EBITDA)	5.609.701	28%	4.871.884	30%
(-) Canoni leasing / noleggi con riscatto	1.851.636	9%	1.318.795	8%
(-) Ammortamenti e accantonamenti	2.531.746	13%	2.509.554	16%
RISULTATO OPERATIVO NETTO (EBIT)	1.226.319	6%	1.043.535	6%
(+/-) Proventi (oneri) non ricorrenti	(350.040)	-2%	(289.826)	-2%
(+/-) utili (perdite) su cambi	3.738	0%	0	0%
(+/-) Proventi (oneri) finanziari	(447.964)	-2%	(395.064)	-2%
RISULTATO ANTE IMPOSTE	432.054	2%	358.646	2%
(+/-) Imposte sul reddito	(204.048)	-1%	(13.841)	0%
RISULTATO NETTO	228.006	1%	344.805	2%

Il risultato positivo registrato nell'esercizio 2022, risultato netto di euro 228 migliaia, rappresenta sostanzialmente la naturale prosecuzione della crescita aziendale sia in termini di volume delle attività produttive sia in termini di sostanziale equilibrio gestionale.

A fronte della superiore premessa possiamo rappresentare che tutte le voci di ricavi e costi hanno registrato sostanzialmente variazioni prevalentemente significative, rispetto all'esercizio precedente, come di seguito rappresentate in dettaglio.

Il valore della produzione per l'esercizio 2022 si attesta a euro 20.007 migliaia, registrando un significativo incremento rispetto l'esercizio precedente (+3.900 mila), sostanzialmente in termini di ricavi delle vendite e delle prestazioni (+4.455 mila), compensato dal minore effetto in termini di competenza economica dei contributi in conto capitale che hanno registrato una diminuzione di circa euro 700 mila.

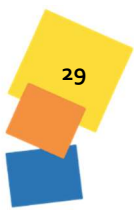
Prosegue anche nell'esercizio 2022 l'attività di investimento in R&S ed innovazione che ha comportato una costante attività interna dedicata allo sviluppo innovativo delle attività

per euro 711 migliaia, in aumento rispetto all'esercizio precedente a rappresentare la spinta innovativa che promuove, anno dopo anno, la divisione R&S ed innovazione della Società. Il personale dedica parte del tempo allo sviluppo delle soluzioni tecnologiche ed innovative che contraddistinguono l'operatività e l'ammmodernamento tecnologico della Società. Le attività di R&S ed innovazione svolte nel corso dell'esercizio 2022 hanno interessato lo sviluppo del progetto della "Remote Production" a supporto del settore del broadcasting.

La voce altri ricavi deriva sostanzialmente dalle agevolazioni e contributi, anche sotto forma di credito d'imposta, di competenza dell'esercizio per euro 1.889 migliaia, sugli investimenti in tecnologia ed immobilizzazioni effettuate anche negli esercizi passati, tra le quali si evidenzia il credito d'imposta per investimenti in tecnologia 4.0 per euro 383 migliaia, per contributi di cui alla L. 208/2015 per euro 525 migliaia, sulle spese di consulenza sostenute per la quotazione nel mercato Euronext Growth Milan per euro 100 migliaia, oltre i ricorrenti crediti d'imposta per R&S ed innovazione per complessivi per euro 28 migliaia. I contributi in conto capitale sono imputabili alla voce "altri ricavi" in proporzione alla durata del periodo di ammortamento; l'allungamento del periodo di ammortamento comporta perciò una minore incidenza degli altri ricavi nel singolo esercizio, anche se l'effetto cumulato è neutrale in quanto ripartito su più esercizi. Si registrano altresì i proventi derivanti dall'alienazione di alcuni cespiti aziendali per euro 15 migliaia.

I costi della produzione si attestano a euro 14.411 migliaia (euro 11.233 migliaia al 31 dicembre 2021) registrando un correlato incremento sostanzialmente, come già rappresentato, per il significativo incremento dell'attività di produzione comportando l'inevitabile e generalizzato sostenimento di spese dedicate e destinate prevalentemente alla gestione produttiva ed operativa oltre ai costi fissi aziendali. L'attenzione da parte del Management verso l'ottimizzazione dei costi di produzione variabili nonché del costo del personale, sostanzialmente invariato in termini percentuali pur aumentando il volume delle prestazioni di servizi, ha consentito soltanto in parte un effetto risparmio attestando il Margine Operativo Lordo (EBITDA) a euro 5.597 migliaia in calo in termini percentuali rispetto l'esercizio precedente.

I costi per servizi si attestano a euro 6.123 migliaia (euro 3.917 migliaia al 31 dicembre 2021) registrando un incremento di euro 2.206 migliaia sostanzialmente, come già rappresentato, per effetto dell'incremento delle attività di produzione comportando l'inevitabile e generalizzato sostenimento di spese dedicate e destinate prevalentemente alla gestione produttiva. In particolare, si registrano i costi per i servizi esterni destinati alla produzione, tra i quali si riportano in maniera non esaustiva i servizi erogati da soggetti



esterni, i trasporti destinati allo spostamento di risorse e mezzi aziendali, i pedaggi autostradali, le coperture assicurative, oltre ai servizi trasversali destinate alle consulenze continuative sia nell'ambito dell'attività produttiva che aziendale nel suo complesso.

I costi per godimento dei beni di terzi si attestano a euro 2.171 migliaia (euro 2.481 migliaia al 31 dicembre 2021) registrando un decremento di euro 310 migliaia, sostanzialmente per effetto del minore impiego di regie mobili e attrezzature di produzione prese a noleggio anche grazie all'aumento della capacità produttiva a seguito delle dotazioni tecnologiche entrate a far parte del parco aziendale per effetto delle acquisizioni aziendali. Come già affermato in precedenza, resta consolidata la politica della Società di ridurre l'utilizzo dello strumento del noleggio di beni e attrezzature da terzi grazie agli investimenti attivati sia nella realizzazione in "house" delle regie mobili sia nell'acquisto, anche tramite contratti di leasing, delle principali attrezzature strategiche oltre che alle dotazioni tecnologiche derivanti dalle acquisizioni di partecipazioni e/o rami d'azienda di aziende operanti nel medesimo settore di attività della Società.

Il costo del personale si attesta a euro 5.698 migliaia (euro 4.453 migliaia al 31 dicembre 2021) registrando un incremento di euro 1.245 migliaia, sostanzialmente per effetto dell'aumento delle collaborazioni a tempo determinato a seguito dell'incremento dell'attività produttiva oltre dall'incremento dei collaboratori fissi per effetto dell'inserimento della forza lavoro proveniente dalla ex controllata NVP Roma S.r.l.; comunque, si rappresenta l'ottimizzazione delle risorse correlate alle necessità produttive in quanto la spesa per il personale resta sostanzialmente invariata in termini percentuali pur aumentando il volume delle prestazioni di servizi.

L'EBITDA si attesta a euro 5,6 milioni con un *EBITDA Margin* (calcolato sul valore dei ricavi delle vendite e delle prestazioni) del 32% rispetto al 37% all'esercizio precedente principalmente per effetto della diminuzione degli altri ricavi e dell'incremento dei costi per servizi legato alla crescita delle attività di produzione. Grazie agli investimenti realizzati nell'hub di Cologno, e nonostante le nuove valutazioni contabili relative ai contributi in conto investimenti e al periodo di ammortamento, la società stima di recuperare redditività grazie ai minori costi delle produzioni grazie alla Remote Production attiva nell'hub di Cologno, produzioni iniziate solo nel 2023 per il campionato di Serie B e per altri clienti.

INDICE	12 2022	12 2021	12 2020
EBITDA MARGIN			
= <i>EBITDA / Ricavi delle vendite e delle prestazioni</i>	32%	38%	22%



Il valore dei canoni di leasing / noleggi con riscatto si attesta a euro 1.852 (euro 1.319 migliaia al 31 dicembre 2021) registrando un incremento di euro 533 migliaia per l'attivazione di ulteriori contratti di leasing oltre quelli provenienti dalla fusione per incorporazione della NVP Roma S.r.l.

Il valore degli ammortamenti e accantonamenti si attesta a euro 2.532 migliaia (euro 2.510 migliaia al 31 dicembre 2021) registrando una sostanziale stabilità derivante dalla scelta aziendale di procedere con la rivisitazione della vita utile dei principali beni aziendali utilizzati nell'attività produttiva, ovvero gli Ob-Van e le attrezzature ed impianti specifici. Infatti, a seguito di specifica perizia la vita utile delle dei suddetti beni aziendali è stata valutata in media in 12 anni, sostanzialmente peraltro uniformata alla media del settore del broadcating, rispetto ai 7 anni utilizzati fino all'esercizio precedente.

L'EBIT rappresenta un positivo indicatore che attesta il margine al 6% rispetto al valore complessivo della produzione.

L'EBIT Margin (calcolato sul valore dei ricavi delle vendite e delle prestazioni) registrato nel 2022 si allinea sostanzialmente al valore dell'esercizio precedente.

INDICE	12 2022	12 2021	12 2020
EBIT MARGIN			
= <i>EBIT / Ricavi delle vendite e delle prestazioni</i>	6%	8%	-17%

Nel corso dell'esercizio 2022 sono state registrate operazioni non ricorrenti che hanno generato un effetto netto (negativo) di euro 350 migliaia, in parte riconducibili ancora a spese sostenute in ambito produttivo per garantire la sicurezza del personale legate all'emergenza COVID richieste dai committenti e comunque, si presume, non ripetibili nel futuro business aziendale.

Nell'esercizio 2022 il risultato della gestione finanziaria registra un effetto netto (negativo) di euro 448 migliaia (euro 396 migliaia al 31 dicembre 2021), sostanzialmente per effetto nel maggior onere di interessi passivi su posizioni a breve termine.

Le imposte sul reddito di periodo hanno registrato un effetto netto negativo di euro 204 migliaia per effetto delle imposte correnti.

Il risultato netto della Società si attesta a euro 228 migliaia in diminuzione rispetto l'esercizio precedente.



*RISCHI ED INCERTEZZE
E ALTRE INFORMAZIONI*



PRINCIPALI RISCHI E INCERTEZZE CUI È ESPOSTA LA SOCIETÀ'

Ai sensi e per gli effetti del primo comma dell'art. 2428 del Codice Civile si fornisce, di seguito, una descrizione dei principali rischi e incertezze a cui la società è esposta. Per quanto riguarda l'analisi dei **rischi strategici** connessi all'operatività della NVP si ritiene di poter segnalare quanto segue:

Rischi connessi all'attuazione delle strategie e dei programmi futuri

La crescita di NVP e la capacità di incrementare i ricavi e la redditività dipendono, tra l'altro, anche dalla capacità di perseguire la propria strategia di crescita e di sviluppo.

NVP, anche attraverso il mantenimento della quotazione al mercato Euronext Growth Milan, intende proseguire nella sua strategia di crescita e sviluppo con l'obiettivo di espandere e rafforzare il proprio posizionamento competitivo nel mercato di riferimento; tale strategia prevede l'espansione delle attività sia mediante la crescita organica sia mediante lo sviluppo per linee esterne da realizzarsi tramite acquisizioni di aziende operanti nelle proprie aree di attività o in aree affini.

In particolare, per quanto riguarda la strategia di crescita per linee esterne, l'effettiva realizzazione delle operazioni di acquisizione dipenderà dalle opportunità che di volta in volta si presenteranno sul mercato, nonché dalla possibilità di realizzarle a condizioni soddisfacenti. Le difficoltà potenzialmente connesse a tali operazioni, quali ritardi nel perfezionamento delle stesse nonché eventuali difficoltà incontrate nei processi di integrazione, costi e passività inattesi o l'eventuale impossibilità di ottenere benefici operativi o sinergie delle operazioni eseguite, potrebbero avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.



Inoltre, NVP in virtù della politica di espansione per linee esterne, è genericamente esposta al rischio derivante dalle potenziali passività inattese insite nell'oggetto dell'investimento. Pur sottoscrivendo accordi di acquisizioni di partecipazioni o aziende in linea con la prassi per operazioni della specie ed effettuando attività di due diligence in linea con le migliori prassi di mercato, le eventuali dichiarazioni e garanzie rese dalla controparte contrattuale anche concernenti la posizione finanziaria, la redditività, l'assenza di sopravvenienze passive o insussistenze di attivo della società o azienda oggetto di acquisizione ovvero i relativi obblighi di indennizzo potrebbero non trovare soddisfazione in altrettante garanzie effettive o di natura reale ove tali dichiarazioni si rivelassero, successivamente all'investimento, non accurate o non veritiere con conseguente insorgere di potenziali passività che potrebbero incidere anche in misura significativa sui risultati economici, reddituali e finanziari della Società.

***Rischi connessi
all'attuazione
della strategia
aziendale***

NVP, anche in considerazione dei risultati positivi raggiunti negli anni, intende avviare una strategia di crescita e di sviluppo volta ad ampliare la propria attività al fine di accrescere e rafforzare il proprio posizionamento nel mercato nazionale ed internazionale.

Gli obiettivi della strategia aziendale sono stati individuati sulla base dello scenario macroeconomico e delle azioni strategiche che dovranno essere intraprese dalla Società. Conseguentemente, gli obiettivi strategici identificati, seppur ragionevoli, presentano profili di incertezza a causa dell'aleatorietà connessa alla realizzazione di eventi futuri, sia per quanto concerne il concretizzarsi degli accadimenti, sia per quanto riguarda la misura e la tempistica della loro manifestazione.

La capacità di NVP di compiere tali azioni strategiche e di rispettare gli obiettivi strategici prefissati dipende da numerose assunzioni e circostanze, alcune delle quali al di fuori del controllo della Società o comunque riferibili ad eventi non completamente controllabili dal Management. In particolare, in considerazione della soggettività delle assunzioni di carattere generale considerate dal Management, qualora una o più delle assunzioni non si verifichi, si verifichi solo in parte o si verifichi a condizioni diverse da quelle assunte, anche a seguito di eventi,

ad oggi non prevedibili né quantificabili, riguardanti lo scenario o l'attività della Società, i risultati attesi potrebbero discostarsi da quelli che si realizzeranno effettivamente.

L'effettiva ed integrale realizzazione della strategia e il conseguimento dei risultati e degli obiettivi programmati possono, tra l'altro, dipendere da congiunture economiche o da eventi imprevedibili e/o non controllabili dalla Società che, conseguentemente, potrebbe dover sostenere costi rilevanti a tali fini. Pertanto, il mancato raggiungimento degli obiettivi previsti potrebbe avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria e sull'attività della Società.

Inoltre, qualora si riuscisse nell'intento, l'elevata crescita, unitamente alle strategie di investimento che NVP intende adottare, comporteranno un necessario incremento degli investimenti anche in capitale umano rispetto all'attuale struttura organizzativa.

In tale contesto, NVP dovrà sfruttare il proprio modello organizzativo e le procedure interne, al fine di rispondere tempestivamente ed efficacemente alle esigenze ed istanze generate dagli elevati tassi di crescita e dall'espansione della società.

Ove NVP non fosse in grado di rispondere in maniera efficiente e tempestiva ai cambiamenti (il processo di crescita, il processo di adeguamento del modello organizzativo e l'inserimento nel proprio organico di ulteriori figure apicali) potrebbe non essere in grado di mantenere l'attuale posizionamento competitivo e di conseguenza la crescita potrebbe subire un rallentamento con effetti negativi sull'attività di sviluppo e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Rischi connessi alla qualifica di PMI Innovativa

NVP S.p.A. è iscritta nella sezione speciale del Registro delle Imprese di Messina con la qualifica di PMI Innovativa.

Il mantenimento della qualifica di PMI Innovativa è subordinato al soddisfacimento di alcune condizioni, incluso il possesso di almeno due dei seguenti requisiti: la titolarità o licenza di diritti di privativa industriale, spese di ricerca e sviluppo uguali o superiori al 3% del maggior valore fra totale del costo e valore della produzione e l'impiego per almeno 1/3 rispetto al totale di personale in possesso di dottorato di ricerca o laurea magistrale in determinate proporzioni previste dall'Investment Compact.

Sebbene NVP effettui spese in ricerca e sviluppo uguali o superiori al 3% del totale del valore della produzione (importo maggiore rispetto al totale del costo della produzione) e sia in corso la titolarità di diritti di privativa industriale, si segnala che l'eventuale emanazione di nuove disposizioni normative applicabili alla Società ovvero



di modifiche alla normativa attualmente vigente, nonché il verificarsi di circostanze imprevedibili o eccezionali, potrebbe imporre alla Società l'adozione di standard più severi o l'esborso di spese straordinarie in ricerca, sviluppo o innovazione, o condizionarne la libertà di azione nelle proprie aree di attività.

Infatti, sebbene NVP possieda due dei requisiti necessari per la qualifica di PMI Innovativa, il mantenimento di tali parametri potrebbe, tuttavia, comportare costi di adeguamento con un conseguente effetto negativo sulla attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società, nonché, nel caso in cui la NVP S.p.A. non fosse in grado di adeguarsi a tali nuovi standard, la perdita della certificazione di PMI Innovativa.

Non è possibile escludere che in futuro la Società, anche per cause ad esse indipendenti, possano perdere uno o più dei requisiti previsti dalla normativa il mantenimento della qualifica di PMI innovativa.

La perdita da parte della Società della qualifica di PMI Innovativa potrebbe comportare effetti negativi sulla attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria.

Rischi connessi all'innovazione tecnologica

Il settore nel quale opera NVP è caratterizzato da continui cambiamenti tecnologici, da un'elevata concorrenza nonché da processi di innovazione tecnologica in continua evoluzione.

Il successo in futuro dipenderà, quindi, anche dalla capacità di prevedere tali cambiamenti tecnologici e dalla capacità di adeguarsi tempestivamente attraverso lo sviluppo e l'aggiornamento di servizi idonei a soddisfare le esigenze della clientela e dalla capacità dello stesso di anticipare le evoluzioni tecnologiche attraverso un investimento in attività di ricerca e sviluppo, con conseguenti significativi sforzi finanziari.

L'eventuale incapacità di innovare i servizi offerti, di sviluppare nuove tecnologie e, quindi, di adeguarsi ai mutamenti delle esigenze della clientela potrebbe comportare effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

NVP si troverà, di conseguenza, a dover affrontare una più accentuata concorrenza in ragione delle tecnologie emergenti e dei servizi che potranno essere introdotti o implementati in futuro. Le nuove tecnologie, infatti, potrebbero limitare o ridurre

l'attività e/o favorire lo sviluppo e la crescita di nuovi operatori, con potenziale impatto negativo sulla capacità commerciale.

Al fine di conservare la competitività sul mercato, NVP è organizzata per mantenere, pertanto, una capacità di adeguamento per continuare a rispondere ai rapidi cambiamenti tecnologici e a sviluppare costantemente le caratteristiche dei propri servizi in modo da rispondere alle mutevoli esigenze del mercato.

Un ulteriore rischio nel settore in cui è attiva NVP è connesso alla capacità dei concorrenti di meglio interpretare le tendenze del mercato a costi inferiori rispetto a quelli sostenuti o sostenibili. L'eventuale incapacità o difficoltà di intraprendere tali tendenze, come anche nell'affrontare la concorrenza o nell'adeguarsi all'evoluzione tecnologica potrebbero comportare una diminuzione del posizionamento competitivo e avere ripercussioni negative sulla sua situazione economica, finanziaria e patrimoniale della Società.

Per quanto riguarda l'analisi dei **rischi finanziari** connessi all'operatività della NVP S.p.A. si ritiene di poter segnalare quanto segue:

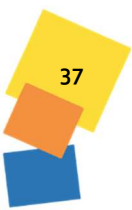
***Rischio di
credito e
concentrazione
della clientela***

La massima esposizione teorica al rischio di credito è rappresentata dal valore contabile dei crediti commerciali e degli altri crediti iscritti nell'attivo circolante.

L'ammontare prevalente di detti crediti riguarda crediti di natura commerciale e le svalutazioni appostate sono ritenute congrue per coprire tale tipologia di rischio.

I ricavi di NVP sono concentrati su un numero ristretto di clienti.

La perdita di un cliente rilevante, anche, a titolo esemplificativo, a causa dell'esclusione della squadra di calcio dal campionato ovvero della sua retrocessione, o di una parte di fatturato generato da un cliente rilevante, ovvero il mancato o ritardato pagamento dei corrispettivi dovuti dai primi clienti per i servizi prestati, potrebbe incidere negativamente sui risultati economici e sul suo equilibrio finanziario, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.



***Rischi di credito
connessi ai crediti
commerciali e ai
tempi di
pagamento dei
clienti***

NVP è esposta a potenziali perdite derivanti dal mancato adempimento delle obbligazioni assunte dalle controparti.

Nonostante la concentrazione dei rischi di credito di natura commerciale risulti mitigata in virtù della natura dei clienti, costituiti dai principali operatori del settore, di un portafoglio clienti scarsamente correlato, non è possibile escludere che, anche alla luce delle condizioni attuali di mercato, una quota maggiore dei clienti possa ritardare o non onorare i pagamenti nei termini e con le modalità convenute, con conseguenti effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Nonostante NVP abbia in essere adeguate coperture assicurative contro rischi derivanti dall'insolvenza dei crediti, laddove più clienti risultassero inadempienti per importi superiori a quelli stanziati nel fondo svalutazione dei crediti, ciò potrebbe avere effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Si segnala, altresì, che le condizioni di pagamento dei servizi offerti variano a seconda della tipologia dei clienti.

Un aumento sensibile dei termini di pagamento potrebbe in futuro avere un impatto negativo sulla capacità di generare flussi di cassa positivi con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

***Rischi connessi
all'indebitamento
finanziario***

NVP fa fronte ai propri fabbisogni finanziari tramite forme di autofinanziamento e ricorso all'indebitamento.

I rapporti di finanziamento a medio/lungo termine di cui beneficia NVP contengono alcune clausole e impegni, tipici per tale tipologia di contratti di finanziamento, in capo al debitore, la cui violazione potrebbe far sorgere l'obbligo per la Società di rimborsare anticipatamente le somme erogate, con conseguenti effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

La capacità di NVP di far fronte al proprio indebitamento finanziario dipende dai risultati operativi e dalla capacità di generare sufficienti liquidità, eventualità che

possono dipendere da circostanze anche non prevedibili.

Pertanto, l'incapacità di far fronte al proprio indebitamento finanziario, in particolare nel caso in cui si creassero situazioni di tensione finanziaria e/o di significativa contrazione dei ricavi, potrebbe avere un effetto negativo sulla capacità della Società di finanziare il fabbisogno finanziario e, conseguentemente, sull'attività e sulle prospettive di crescita, nonché sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Inoltre, qualora i relativi istituti eroganti decidessero di revocare le linee di finanziamento in essere, ciò potrebbe avere un potenziale effetto negativo sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Non vi è garanzia che, in futuro, NVP possa negoziare e ottenere i finanziamenti necessari per lo sviluppo della propria attività o per il rifinanziamento di quelli a scadenza, con le modalità, i termini e le condizioni offerte finora dagli attuali creditori. Pertanto, gli eventuali aggravii in termini di condizioni economiche dei nuovi finanziamenti rispetto a quelle attualmente applicabili e/o l'eventuale futura riduzione della capacità di credito nei confronti del sistema bancario potrebbero limitare la capacità di crescita di NVP e, in ultima analisi, avere effetti negativi sulla sua attività, risultati operativi e condizione finanziaria della Società.

***Rischi connessi alla
fluttuazione dei
tassi di interesse***

NVP è soggetto a rischi finanziari originati dalle fluttuazioni dei tassi d'interesse in quanto l'indebitamento bancario al 31 dicembre 2021 è anche costituito da debiti a tasso variabile.

Relativamente all'utilizzo di tali affidamenti a breve per l'attività gestionale corrente, essi sono regolati a condizioni e tassi di mercato contrattualmente definiti e non è ritenuto significativo il rischio derivante dalla variazione dei relativi tassi di interesse. Peraltro, NVP come richiamato ed esplicitato in nota integrativa al bilancio di esercizio, ha sottoscritto contratti derivati sotto forma di "Interest Rate Swap".

Non si esclude che in futuro si possano verificare significative variazioni dei tassi, le quali potrebbero comportare un incremento degli oneri finanziari relativi all'indebitamento a tasso variabile e quindi potrebbero avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

***Rischi connessi
all'oscillazione dei tassi
di cambio***

La valuta di redazione del bilancio di esercizio della NVP S.p.A. è l'Euro; inoltre, generalmente, l'Euro è utilizzato per commercializzare i propri prodotti e servizi anche all'estero.

Tuttavia, operando a livello internazionale, si potrebbero



concludere operazioni in valute diverse dall'Euro e, pertanto, si potrebbe presentare l'esposizione al rischio derivante dalle fluttuazioni dei tassi di cambio tra le diverse divise. Eventuali fluttuazioni delle valute diverse dall'Euro nei confronti dell'euro potrebbero quindi avere effetti negativi sui margini operativi e, conseguentemente, sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Rischi connessi alla fruizione dei crediti di imposta e agevolazioni nazionali e/o regionali

I risultati di NVP possono essere fortemente condizionati dall'accesso a forme di finanziamento agevolato, in particolare dai contributi ricevuti, previsti a sostegno di investimenti realizzati nel Mezzogiorno nonché a sostegno dell'attività di ricerca e sviluppo.

In particolare, ai sensi della normativa vigente, NVP beneficia dei crediti di imposta in quanto impresa residente nel territorio dello Stato italiano orientata ad effettuare nuovi investimenti, relativi all'acquisto di impianti, macchinari e attrezzature strumentali alla propria attività e destinati a strutture produttive situate in Sicilia o, in generale, nel Sud Italia, nonché azienda che investe costantemente nell'attività di ricerca, sviluppo ed innovazione. Nonostante NVP rispetti tali requisiti e pertanto beneficia di determinati crediti di imposta, qualora i bandi in essere non dovessero essere rinnovati o non ne dovessero essere emessi di nuovi, ovvero qualora si verificassero circostanze eccezionali che non rientrino nel controllo della Società (tra cui, inter alia, l'eventuale cambiamento delle norme che disciplinano i requisiti per accedere a tali agevolazioni), NVP potrebbe non essere più in grado di beneficiare in futuro di tali agevolazioni ovvero di poterne beneficiare alle medesime condizioni, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Inoltre, l'eventuale sospensione o revoca dei bandi nonché l'impossibilità di beneficiare delle agevolazioni potrebbe esporre NVP al rischio di rilasciare nuove e diverse garanzie e potrebbe avere un impatto negativo sulla possibilità di accesso a fonti di finanziamento per il raggiungimento degli obiettivi aziendali, nonché sui costi operativi e finanziari della Società.

Tali circostanze potrebbero altresì incidere negativamente sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Infine, sebbene NVP ritenga di aver diligentemente applicato le normative fiscali e tributarie con riferimento alla spettanza delle agevolazioni fiscali sotto forma di crediti d'imposta, la legislazione in materia, nonché la sua interpretazione, costituiscono elementi di particolare complessità. Tali elementi impediscono, quindi, di escludere che l'amministrazione finanziaria o la giurisprudenza possano in futuro addivenire ad interpretazioni o posizioni diverse rispetto a quelle fatte proprie dalla Società con possibili conseguenze negative sulla posizione economica, patrimoniale e finanziaria della Società, derivanti dal disconoscimento di crediti d'imposta già fruiti.

Per quanto riguarda l'analisi dei **rischi operativi** connessi all'operatività della Società NVP S.p.A., si ritiene di poter segnalare quanto segue:

Rischi connessi all'esposizione agli andamenti economici ed a scenari macroeconomici sfavorevoli

La domanda dei servizi è correlata in certa misura alla situazione economica generale dei Paesi in cui NVP opera e, in particolare, dall'andamento dell'economia in Italia. Pertanto, i risultati dipendono (e dipenderanno) dalle condizioni economiche italiane, le quali sono, a loro volta, connesse all'andamento macroeconomico europeo e globale, nonché alle condizioni economiche dei Paesi di destinazione.

Situazioni di incertezza in merito alle condizioni economiche italiane, europee e globali costituiscono elementi di rischio, in quanto consumatori e imprese preferiscono posticipare spese e investimenti a fronte di restrizioni all'accesso al credito, elevati livelli di disoccupazione, volatilità dei mercati finanziari, programmi di austerità dei governi, situazioni finanziarie negative, diminuzione dei redditi prodotti da attività e/o altri fattori.

Condizioni economiche negative a livello globale e locale possono avere un effetto negativo sulla richiesta dei servizi offerti. Infatti, un eventuale deterioramento della situazione economica complessiva potrebbe portare a una riduzione degli investimenti e della spesa nei settori in cui la Società opera.

Turbolenze di medio lungo termine nel sistema bancario e nei mercati finanziari potrebbero causare restrizioni all'accesso al credito, restrizioni a politiche di incentivazione fiscale e/o



contributiva, un basso livello di liquidità e una notevole volatilità dei mercati finanziari.

Tali fattori potrebbero produrre una serie di effetti negativi, ivi inclusa una situazione di crisi o insolvenza, l'instabilità finanziaria ovvero la riduzione della capacità di spesa di clienti, fornitori e partner, l'impossibilità di accedere al credito per finanziare investimenti e/o acquistare i servizi.

Tali circostanze potrebbero, pertanto, avere un impatto negativo sull'attività di NVP e generare effetti negativi rilevanti sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Rischi connessi al mancato rispetto dei tempi di consegna previsti dalle commesse

L'esecuzione dei progetti e/o la fornitura di servizi complessi come quelli che NVP offre avvengono sulla base di modalità e tempistiche concordate ex ante con i clienti e indicate, di norma, nel capitolato tecnico.

Nella maggior parte dei casi, infatti, le commesse acquisite con riferimento alla realizzazione di servizi di produzione video per network televisivi devono essere eseguite rispettando precise modalità e tempistiche. Il mancato rispetto delle scadenze e dei termini previsti dalla commessa potrebbero comportare costi aggiuntivi, penali, nonché l'obbligo di risarcire eventuali danni cagionati, con conseguenti effetti negativi sull'attività di NVP e sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Eventuali ritardi nella fase di realizzazione di un contenuto video potrebbero incidere sulla capacità di NVP di rispettare i termini previsti in altri contratti in corso con conseguenti effetti negativi sull'attività di NVP e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Nonostante NVP abbia stipulato polizze assicurative per cautelarsi rispetto a tali rischi, ritenendo che i massimali delle stesse siano appropriati, non vi può tuttavia essere certezza circa l'adeguatezza di tali coperture assicurative, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

***Rischi connessi
all'operatività
delle regie mobili al
funzionamento dei
sistemi informatici***

NVP svolge la propria attività tramite l'utilizzo di regie mobili ad alto contenuto tecnologico, le quali sono soggette ai tipici rischi, comprendenti, a titolo meramente esemplificativo, interruzioni nel servizio prestato dovute al cattivo o mancato funzionamento delle apparecchiature o sistemi di controllo, malfunzionamenti, guasti, calamità naturali, incidenti stradali, incendi, danneggiamenti, furti, revoca dei permessi, delle autorizzazioni e delle licenze o anche interventi normativi o ambientali, nonché interruzioni di lavoro o altre cause di forza maggiore non controllabili.

Qualora si verifici uno degli eventi sopra descritti o altri eventi, l'attività svolta potrebbe risultare rallentata o compromessa determinando, pertanto, effetti negativi sulla attività di NVP e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Sebbene NVP sia dotata di polizze assicurative per cautelarsi rispetto ad alcuni di tali rischi, non si può escludere che le conseguenze dannose di tali eventi possano non essere interamente coperte dalle polizze o eccederne i massimali di copertura. Pertanto, il verificarsi di tali circostanze in futuro potrebbe determinare effetti negativi sull'attività di NVP e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Inoltre, l'attività svolta attraverso l'utilizzo di regie mobili è strettamente correlata all'uso di sistemi informatici e virtuali che possono presentare diversi rischi operativi, connessi al funzionamento delle apparecchiature informatiche stesse. Alcune di queste disfunzioni, in particolare, possono riguardare direttamente i guasti alle apparecchiature informatiche e comportare l'interruzione di lavoro o di connettività, nonché alcune condotte illecite poste in essere da terzi, che verificandosi potrebbero interrompere la regolare attività operativa.

Inoltre, NVP è esposta a rischi di manutenzione e informatici che possono sostanziarsi in accessi virtuali non consentiti da parte di persone non autorizzate finalizzate alla manomissione dei sistemi, a perdite ovvero accessi non consentiti ai dati durante la trasmissione delle stesse, come



anche virus e altri eventi che possono impedire il normale svolgimento delle attività e dei sistemi informatici, con conseguente diminuzione del livello dei servizi o, nei casi più gravi, sospensione o interruzione dell'attività operativa.

Nel caso in cui i sistemi di sicurezza adottati non risultassero adeguati a prevenire e/o limitare gli effetti negativi dei suddetti eventi, potrebbero verificarsi rallentamenti o interruzioni nello svolgimento delle attività operative con un possibile deterioramento della qualità e del servizio e diminuzione del livello di soddisfazione in merito ai servizi da parte della clientela, con possibili effetti negativi sull'attività di NVP e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Rischi connessi alla saturazione della capacità produttiva

La capacità di incrementare i ricavi di NVP dipende, tra l'altro dalla capacità di sviluppare e realizzare in misura sempre più elevata i servizi richiesti dalla propria clientela.

Tuttavia, non è possibile escludere che le regie mobili utilizzate possano raggiungere un livello tale di saturazione da non consentire di accettare nuove commesse, con conseguenti effetti negativi sull'attività di NVP e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Inoltre, il potenziamento delle risorse tecniche impiegate per lo svolgimento dell'attività potrebbe richiedere fabbisogni finanziari elevati, con ripercussioni negative sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Rischi connessi alla dipendenza da figure chiave e personale qualificato

Il settore in cui opera NVP è caratterizzato da uno sviluppo costante, si pone come un contesto in cui l'impiego di risorse altamente specializzate rappresenta la chiave per raggiungere il successo e per mantenere un elevato grado di competitività.

Infatti, lo sviluppo e il successo di NVP dipendono in misura significativa da alcune figure chiave del proprio management, le quali, in considerazione di una consolidata esperienza nel settore in cui opera, nonché di competenze tecniche e professionali, hanno contribuito e contribuiscono in misura significativa allo sviluppo delle attività e delle proprie strategie commerciali. Tra queste si segnalano, in particolare, le figure dei soci fondatori.

In ragione di quanto precede il legame tra il Management e la NVP resta un fattore critico di successo.



Pertanto, non si può escludere che qualora taluno dei soggetti componenti il Management cessasse di ricoprire il ruolo fino ad ora svolto, ciò potrebbe avere un potenziale effetto negativo sulla struttura operativa e sulle prospettive di crescita di NVP, nonché sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

NVP si è dotata di una struttura operativa e dirigenziale finalizzata ad assicurare la continuità nella gestione del proprio business, tuttavia non è possibile escludere che l'interruzione del rapporto in essere con alcune di queste figure professionali senza una tempestiva e adeguata sostituzione possa condizionare, almeno temporaneamente, la capacità competitiva, l'attività e le prospettive di crescita di NVP con possibili effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Inoltre, il settore in cui opera NVP è caratterizzato da una disponibilità limitata di personale tecnico specializzato. L'evoluzione tecnologica e l'esigenza di soddisfare una domanda di servizi sempre più sofisticati richiedono alle imprese operanti in tale settore di dotarsi di risorse con elevata specializzazione.

Nel caso in cui un numero significativo di professionisti specializzati o interi gruppi di lavoro dedicati a specifiche tipologie di servizi dovessero abbandonare la collaborazione con NVP, e non vi fosse la possibilità di attrarre personale qualificato in sostituzione, la capacità di innovazione e le prospettive di crescita potrebbero risentirne, con possibili effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Rischi connessi alla violazione dei diritti di proprietà intellettuale e diritto all'immagine NVP nello svolgimento della propria attività potrebbe essere esposta al rischio di contestazioni riguardo alla trasmissione di contenuti che possano violare i diritti di proprietà intellettuale vantati da terzi o diritti di terzi alla tutela dell'immagine.

di terzi NVP provvede a vigilare sui contenuti trasmessi, valutandoli costantemente e accertandosi che nessun contenuto violi i diritti alla privacy o altri diritti di proprietà intellettuale di terzi né nuoccia in alcun modo alla reputazione di terzi; ciò nonostante, NVP potrebbe non essere in grado di garantire che le modalità e i contenuti trasmessi non possano violare i diritti di proprietà intellettuale vantati da terzi o diritti di terzi alla tutela dell'immagine.

Nel caso in cui NVP nello svolgimento della propria



attività trasmetta contenuti che violano norme di legge, tale situazione potrebbe indurre soggetti terzi a richiedere il risarcimento dei danni causati in connessione ai contenuti trasmessi, con possibili ripercussioni negative sull'attività di NVP nonché sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Rischi connessi alla partecipazione a gare

NVP nell'esercizio delle proprie attività, partecipano a gare di appalto, al fine di aggiudicarsi l'erogazione di servizi e forniture. Tali appalti possono avere una durata pluriennale, consentendo di pianificare la propria attività per gli esercizi futuri.

Tuttavia, non vi sono certezze in merito al numero di appalti banditi ed alla loro frequenza, all'esito favorevole di tali gare, nonché alla possibilità per NVP, di aggiudicarsi gare di appalto precedentemente vinte e nuovamente bandite a condizioni economiche almeno equivalenti.

La complessità dei bandi di gara e la durata delle procedure di aggiudicazione implicano la necessità di impiegare significative risorse (in termini di ore di lavoro) nella fase preliminare alla aggiudicazione delle forniture stesse.

Nonostante la cura, l'impegno e l'attenzione riposti dalle strutture aziendali coinvolte e dedicate nella preparazione delle formalità di partecipazione a tali gare non vi è garanzia che l'aggiudicazione possa essere ottenuta e che, anche se ottenuta, la stessa non possa essere oggetto di impugnazione da parte di soggetti non aggiudicatari.

L'eventuale insuccesso all'esito della procedura di aggiudicazione o l'esito sfavorevole di successive impugnazioni potrebbero incidere negativamente sull'attività di NVP e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria della Società.

Altre informazioni di interesse riferite a NVP SPA

Ai sensi e per gli effetti del primo comma dell'art. 2428 del Codice Civile si fornisce, di seguito, una descrizione delle ulteriori informazioni di particolare interesse riferite alle attività della Società NVP S.p.A.

Attività di ricerca, sviluppo ed innovazione

NVP ha proseguito anche per l'esercizio 2022 nell'attività di ricerca, sviluppo ed innovazione sostanzialmente nel progetto elencato di seguito:

STUDIO, SVILUPPO E IMPLEMENTAZIONE DI NUOVE SOLUZIONI TECNOLOGICHE DA IMPIEGARSI NEL SETTORE DEL BROADCASTING: la FULL REMOTE PRODUCTION

Infatti, per sostenere i propri investimenti, NVP svolge attività di ricerca, sviluppo ed innovazione indirizzando i propri sforzi in particolare su progetti che si ritengono particolarmente innovativi e che hanno richiesto un importante impegno finanziario, prevalentemente attraverso l'impegno del solo personale interno coinvolto, per prove e sperimentazioni.

Si confida che l'esito positivo di tali innovazioni possa generare anche nei prossimi esercizi buoni risultati in termini di ricavi e di miglioramento della qualità del servizio con ricadute favorevoli sul fatturato della Società.

Nello specifico è proseguita l'attività di ricerca e sviluppo ed innovazione iniziata negli esercizi precedenti quale naturale proseguimento ed evoluzione dello sviluppo delle piattaforme installate sulle regine mobili per la realizzazione, gestione e distribuzione di contenuti multimediali dal vivo ("live"), globale ed interconnessa a livello Broadcast. L'attività di ricerca e sviluppo svolta è rivolta ad un nuovo processo di gestione del processo produttivo in ambito di produzioni televisive e cinematografiche in modalità "Remota" che, da derivazione della lingua inglese chiameremo "Remote Production" e pertanto lo sviluppo di un progetto globale che guardi ad un nuovo processo tecnologico in grado di erogare un servizio altamente innovativo.

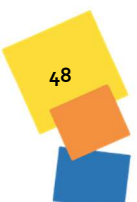


Il settore in cui opera NVP, del broadcasting televisivo, è caratterizzato da una clientela, rappresentata principalmente da emittenti televisive, piattaforme online di fruizione dei contenuti, case di produzione, società sportive, federazioni sportive, italiane ed internazionali, con esigenze che richiedono una marcata e specifica professionalità nonché capacità di integrazione di soluzioni tecnologicamente complesse.

Tra i fattori di successo della strategia imprenditoriale risulta indubbiamente l'innovazione tecnologica ed il relativo aggiornamento tecnologico continuo avendo a disposizione tecnologie all'avanguardia in termini di innovazione dei servizi e soluzioni innovative, supportati da continui investimenti in innovazione, ricerca e sviluppo. Il know-how tecnologico maturato con l'attività di ricerca e sviluppo consente a NVP di prevedere in anticipo l'affermarsi di nuovi paradigmi a livello tecnologico, anche monitorando l'avanzamento di progetti concorrenti.

Il supporto dello sviluppo e dell'applicazione della Remote Production si basa anche sulla possibilità di avere a disposizione una rete 5G ad altissime prestazioni verso la struttura dove sono posizionate le unità di processo, di elaborazione e di controllo. L'impatto atteso dall'utilizzo della tecnologia 5G sulle attività di produzione televisiva è quello di un miglioramento della qualità e della flessibilità delle riprese in molteplici contesti, dalle news agli eventi live, e di un'ottimizzazione delle attività coinvolte nell'attuale workflow produttivo e l'introduzione di elementi di "remote production".

L'attività svolta dal Team di R&S, in continuità con il lavoro degli anni precedenti, ha riguardato la "Remote Production", nuovo processo "innovativo" da introdurre nel workflow produttivo che pertanto si affianca per poi sostituire nella fase di maturazione il processo "tradizionale" di produzione (tramite utilizzo di regie mobili ubicate nella prossimità del luogo dell'evento) consentendo di erogare al mercato un nuovo servizio "innovativo" attraverso la realizzazione di una trasmissione/registrazione televisiva in un "Set di Produzione" (per esempio uno Stadio, Teatro di Posa, ecc.) mantenendo in un'altra sede, appunto remota, una parte sostanziale del personale e della tecnologia specifica necessaria alla realizzazione del servizio, ad esempio, si potrebbe realizzare la trasmissione di una partita di calcio portando nella sede dell'evento (stadio) soltanto le telecamere adibite con idonea tecnologia di collegamento, operatori di ripresa e microfoni, mentre, tutte le ulteriori tecnologie e tecnici



(si parla anche di decine di professionisti specializzati) possono dare il loro apporto lavorando in uno studio appositamente allestito ed attrezzato in altra sede quale la sede operativa aziendale di Patti, nella provincia di Messina.

L'attività oltre a riguardare lo sviluppo del sistema complesso e la successiva implementazione di un nuovo processo / servizio avrà come obiettivo l'identificazione e successiva acquisizione delle tecnologie necessarie per l'attivazione del servizio erogabile al mercato.

Tutto ciò comporta l'inevitabile adattamento della struttura produttiva realizzando nuove ergonomie operative nel centro di produzione localizzato nella sede aziendale di Patti.

Con riferimento a quanto descritto NVP in sintonia con la strategia aziendale ha effettuato nel corso del 2022 investimenti in attività di ricerca e sviluppo ed innovazione attraverso la capitalizzazione del costo del lavoro sostenuto nell'esercizio 2022 delle alte professionalità dedicate al progetto di R&S ed innovazione per complessivi euro 711 migliaia.

A beneficio dell'attività di ricerca e sviluppo ed innovazione ed a ristoro dei relativi costi interni sostenuti, NVP intende avvalersi del relativo credito d'imposta istituito ai sensi della Legge di Bilancio 2021 (art. 1, c. 1064, l. n. 178/2020) che potenzia il credito d'imposta per ricerca e sviluppo introdotto con la legge di Bilancio dello scorso anno (art. 1, commi 198 e ss., l. n. 160/2019), in sostituzione e continuità con l'analogo credito d'imposta previsto dall'art. 3 del D.L. n. 145/2013.

Rapporti con imprese del Gruppo La Società, come previsto dal piano di sviluppo per linee esterne, ha acquisito partecipazioni strategiche in imprese controllate e/o a controllo congiunto.

Nel dettaglio le partecipazioni acquisite ed i rapporti instaurati sono di seguito rappresentati:

Denominazione	Sede	Data acquisizione	% Partecipazione	Rapporto
E.G. Audiovisivi Srl	Roma	31/10/2022	100%	Controllata
Hiway Media Srl	Milano	27/04/2021	50%	Controllo congiunto
Soccerment Srl	Milano	01/07/2021	3,32%	Partecipazione di minoranza

In data 13/12/2022 si è concluso il processo di fusione per incorporazione della controllata NVP Roma Srl nella capogruppo NVP SpA. Gli effetti contabili della fusione sono retroattivi al 01/01/2022.

Con la Hiway Media Srl è stato sottoscritto un accordo per lo sviluppo di una piattaforma OTT a favore di un prestigioso club di serie A.

Prosegue l'intensa attività della startup innovativa partecipata al 50% HiWay Media nello sviluppo di piattaforme streaming. Infatti, dopo l'accordo con la FIV arriva quello siglato con la Federazione Italiana Tennis (FIT) per lo sviluppo di una nuova piattaforma streaming "Super Tennis X" che consentirà a tutti gli appassionati di fruire del grande Tennis in mobilità e su smart tv, con un'offerta in diretta senza eguali. La nuova piattaforma OTT offrirà centinaia di eventi live e on-demand ogni anno, fruibili attraverso tutte le tipologie di dispositivi.

Inoltre, Hiway Media ha contribuito alla realizzazione dell'esclusiva piattaforma digitale per la X League (Extreme Football League).

***Azioni proprie
possedute della
controllante NVP
S.p.A.***

Si precisa che la controllante NVP S.p.A, anche per il tramite di società fiduciarie o per interposta persona, alla data del 31 dicembre 2021, non possedeva azioni proprie.

***Azioni della
controllante NVP
S.p.A. possedute da
imprese controllate***

Si precisa che nessuna società controllata, anche per il tramite di società fiduciarie o per interposta persona, alla data del 31 dicembre 2021, possedeva azioni della società controllante NVP S.p.A.

***Fatti di rilievo
avvenuti dopo la
data di riferimento
del bilancio***

Successivamente alla data di riferimento del bilancio di esercizio non si segnalano fatti ed aspetti di rilievo da evidenziare nella presente Relazione sulla Gestione

La situazione economica complessiva derivante sia dal Covid-19 nonché dall'avvento della situazione di crisi nei paesi dell'Ucraina e della Federazione Russa, al momento, non si prevede possano comportare effetti negativi di rilievo sulla situazione patrimoniale e finanziaria e sul risultato economico di Gruppo.

***Utilizzo di strumenti
finanziari da parte
delle imprese incluse
nel consolidamento***

NVP S.p.A. al 31 dicembre 2022 presenta parte dell'indebitamento bancario costituito da debiti a tasso variabile. A fronte della suscettibilità di fluttuazione dei tassi variabili la Capogruppo NVP S.p.A. ha sottoscritto contratti derivati sotto forma di "Interest Rate Swap".

Al 31 dicembre 2022 l'impatto della variazione dei tassi di interesse e la conseguente applicazione degli impatti dei derivati sulla situazione patrimoniale e finanziaria e del risultato economico dell'esercizio 2022 sono da ritenersi non significativi. Non si esclude che in futuro si possano verificare significative variazioni dei tassi, le quali potrebbero comportare un incremento degli oneri finanziari relativi all'indebitamento a tasso variabile e quindi potrebbero avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Informazioni
attinenti al
personale***

La crescita e la valorizzazione professionale delle risorse umane, quale fattore determinante per l'evoluzione e lo sviluppo delle proprie attività rimangono gli obiettivi primari della società. L'elevato livello delle competenze e delle conoscenze acquisite, nonché l'impegno, la flessibilità, la dedizione e la ricerca dell'eccellenza nel proprio lavoro, sono patrimonio prezioso che la società intende preservare e valorizzare.

Nel corso dell'esercizio la società ha effettuato adeguati investimenti in sicurezza del personale.

Anche nel corso del 2022 la società ha dedicato particolare attenzione alla formazione del personale; sono stati tenuti corsi tecnici interni sul collegamento dei processi aziendali interni attraverso l'utilizzo del sistema gestionale ERP Navision di Microsoft oltre ai corsi finanziati da fondi interprofessionali su materie riferite alla sicurezza sul lavoro.

***Investimenti e
Contributi Pubblici***

A seguito della domanda presentata nel mese di ottobre 2021, nel mese di gennaio 2022 è pervenuta conferma di ottenimento dell'agevolazione previste dal Bando di Simest "Transizione Digitale ed Ecologica delle PMI con vocazione internazionale", finanziato dall'Unione Europea con fondi del PNRR, al fine di implementare delle migliorie sul Van Ob-3 così da elevarne lo standard qualitativo e uniformarlo agli altri Ob-Van della flotta UHD NVP. Il bando si pone l'obiettivo di rafforzare la competitività internazionale delle PMI italiane sostenendone la transizione digitale e la transizione ecologica, due direttrici di crescita imprescindibili per il sistema produttivo. Il finanziamento ammonta a euro 300 mila, di cui euro 120 mila a fondo perduto e euro 180 mila come finanziamento a tasso agevolato con una durata di 6 anni, di cui 2 di preammortamento e 4 di ammortamento.



Nel mese di luglio 2022 NVP vede assegnato l'ulteriore contributo previsto dal Bando di Simest "Transizione Digitale ed Ecologica delle PMI e MID CAP con vocazione internazionale", finanziato dall'Unione Europea nell'ambito del programma Next Generation EU a valere su risorse PNRR da destinare alla realizzazione di un polo di innovazione digitale, l'Innovation Hub con investimenti nell'arco dei successivi 24 mesi. Il progetto si pone l'obiettivo di rafforzare la competitività internazionale delle PMI e MID CAP italiane sostenendone la transizione digitale ed ecologica, due direttrici di crescita imprescindibili per il sistema produttivo. Il contributo ottenuto ammonta a euro 700 mila, di cui euro 280 mila a fondo perduto e euro 420 mila come finanziamento a tasso agevolato con una durata di 6 anni, di cui 2 di preammortamento e 4 di ammortamento.

Pertanto, i contributi complessivamente ottenuti da Simest ammontano a 1 milione di euro di cui 400 mila euro a fondo perduto e 600 mila euro come finanziamenti a tasso agevolato.

I contributi a fondo perduto sono erogati nel rispetto della sezione 3.1 del Temporary Framework nell'ambito di misure di aiuto ai sensi della Comunicazione della Commissione C (2020) 1863 final "Quadro temporaneo per le misure di aiuto di Stato a sostegno dell'economia nell'attuale emergenza del Covid-19" e successive modifiche ed integrazioni.

NI mese di dicembre 2022 NVP ottiene un contributo a fondo perduto di circa euro 400 mila per investimenti innovativi e sostenibili all'interno del programma di investimento complessivo di circa 1,6 milioni di euro per l'Innovation Hub di Cologno Monzese (MI). E

Il finanziamento rientra all'interno del programma di investimento di trasformazione tecnologica e digitale delle imprese mediante l'utilizzo di tecnologie abilitanti ad alto contenuto tecnologico afferenti al "Piano Transizione 4.0" riportate nell'allegato 1 al decreto ministeriale 10 febbraio 2022.

Il programma di investimento è finalizzato alla realizzazione di un Sistema di Produzione di Realtà Aumentata XR controllato e gestito in modalità Remote Production e che possa, ulteriormente, fornire i propri servizi e prodotti sempre in modalità Remote.

Con la realizzazione del Sistema di Produzione XR NVP sarà in grado di contestualizzare in un ambiente virtuale soggetti reali determinando in tal senso un'esperienza unica e psichicamente immersiva. Attraverso l'utilizzo di tecnologia innovativa, la prospettiva e le dimensioni delle immagini interagiranno, elaborate da server computazionali, con i sensori inseriti nei sistemi di movimentazione delle telecamere, e ciò che sarà ripreso è immediatamente fruibile come se i soggetti reali e virtuali fossero parte integrante della medesima ambientazione.



Normativa sul Golden Power

L'art. 13 del Decreto del Presidente del Consiglio dei Ministri 18 dicembre 2020, n. 179 (il "DPCM 179/2020") prevede che "rientrano tra i beni e i rapporti di cui all'articolo 1 le attività economiche a carattere nazionale e di rilevanza strategica svolte dai fornitori di servizi di media audiovisivi o radiofonici, dai fornitori di servizi interattivi associati o di servizi di accesso condizionato, dai soggetti esercenti l'attività di radiodiffusione, dalle agenzie di stampa, dagli editori di giornali quotidiani, periodici o riviste, dai soggetti esercenti l'editoria elettronica, per le quali il soggetto esercente è tenuto all'iscrizione al registro degli operatori di comunicazione di cui all'articolo 1, comma 6, lettera a), n. 5, della legge 31 luglio 1997. n. 249".

Ai sensi dell'art. 2 della Delibera n. 666/08/Cons del 26 novembre 2008 dell'Autorità per le garanzie nelle telecomunicazioni sono tenute a richiedere l'iscrizione nel già menzionato registro (il "Registro degli Operatori di Comunicazione") "le imprese di produzione o distribuzione di programmi radiotelevisivi: 1) i soggetti che producono o distribuiscono ai soggetti di cui alle lettere b) e d) programmi destinati alla radiodiffusione sonora o televisiva".

La NVP SPA, ai sensi di quanto previsto dall'art. 13 del DPCM 179/2020, in considerazione dell'attività svolta e in considerazione che dal 25/10/2021 la Società è iscritta nel Registro degli Operatori di Comunicazione ("ROC"), ai sensi dell'art. 2 della delibera 666/08/CONS, nella qualità di "impresa di produzione o distribuzione di programmi radiotelevisivi", rientra nei settori di rilevanza strategica interessati dalla normativa "Golden Power" e che conseguentemente tale normativa trova applicazione nei suoi confronti nei limiti temporali e nelle casistiche di applicazione della stessa.



*Prevedibile
evoluzione
della gestione*

Prosegue l'impegno di NVP alla crescita ed espansione delle attività finalizzate al consolidamento della leadership nel settore di riferimento nel mercato nazionale nonché il rafforzamento della propria presenza nelle produzioni internazionali anche grazie al beneficio in termini di reputazione che la Società ha beneficiato partecipando alle Olimpiadi di Tokyo.

Nelle competizioni sportive il calcio rappresenta il "core business" della Società. Grazie alla dotazione tecnologia in essere ed al potenziamento della stessa l'obiettivo è di incrementare gli attuali campi di calcio della Serie A, mantenere la presenza per l'intero campionato della Serie B anche per le successive dal 2023, oltre a mantenere ferma la presenza nei campi delle squadre italiane coinvolte nelle manifestazioni europee (Champions League ed Europa League).

Oltre al calcio NVP ritiene di consolidare ed incrementare la propria presenza in altri campionati di rilievo nel mercato nazionale con il Basket ed il Volley e proseguire con l'esperienza oramai pluriennale nei circuiti nazionali di motociclismo in modo da potersi presentare quale adeguato "competitor" per le competizioni internazionali.

L'elevata tecnologia innovativa presente delle dotazioni infrastrutturali di proprietà di NVP consente di attrarre sempre un maggior numero di TOP Client.

Non solo Calcio e Sport. Infatti, NVP consolida la propria presenza nel settore dell'Entertainment e dei programmi da studio. La consolidata partnership con importanti realtà del settore consente al Gruppo di continuare ad essere presente quale fornitore di servizi di produzione per prestigiosi programmi da studio oltre a proseguire l'esperienza con le sfilate di Moda con la Milano Fashion Week per i più rinomati brand a livello internazionale.

L'ormai comprovata esperienza nel settore dei programmi da studio nonché degli show televisivi fa presupporre una consistenza crescita del portafoglio clienti e dei ricavi del Gruppo.



Sedi secondarie e unità locali Alla chiusura dell'esercizio la società non dispone di secondarie ma soltanto di unità locali site In Napoli, Roma e Cologno Monzese (Milano).

Bilancio consolidato La società al 31 dicembre 2022 detiene l'unica partecipazione totalitaria nella E.G. Audiovisivi S.r.l. Tenuto conto che l'acquisizione è avvenuta il 31 ottobre 2022, considerata l'irrelevanza per il periodo temporale di possesso della partecipazione ai fini della corretta rappresentazione della situazione patrimoniale, economica e finanziaria del gruppo di imprese, la Società ha ritenuto di non predisporre il bilancio consolidato al 31 dicembre 2022, avvalendosi della facoltà concessa dall'articolo 27, comma 3bis, del D.Lgs. 127/1991 che prevede l'esonero dalla redazione del bilancio consolidato per le imprese che controllano solo imprese che, individualmente e nel loro insieme, sono irrilevanti ai fini indicati nel secondo comma dell'articolo 29, nonché le imprese che controllano solo imprese che possono essere escluse dal consolidamento ai sensi dell'articolo 28. Ai fini informativi si rappresentano i principali "highlight" economici e finanziari unitamente ai principali indicatori dell'andamento economico considerando anche la partecipazione nella E.G. Audiovisivi S.r.l.

Euro/ooo	31/12/ 2022	31/12/2021
Ricavi delle vendite e prestazioni	17.652	13.402
Valore della Produzione	20.259	16.554
EBITDA	5.652	4.897
EBITDA MARGIN (A/B)	32%	37%
EBIT	1.259	1.211
Risultato Netto	246	320
Posizione Finanziaria Netta	8.748	8.753



Inoltre, soltanto ai fini informativi di seguito viene rappresentata la situazione patrimoniale, finanziaria ed economica consolidata pro-forma al 31 dicembre 2022 delle società appartenenti al Gruppo NVP nel loro insieme, ovvero la NVP S.p.A. e la E.G. Audiovisivi S.r.l.

SITUAZIONE PATRIMONIALE E FINANZIARIA

Stato Patrimoniale riclassificato (Valori in euro)	31/12/2022 NVP SPA	31/12/2022 EGA SRL	31/12/2022
Immobilizzazioni nette immateriali	3.801.164	3.215	3.804.380
Immobilizzazioni nette materiali	19.392.852	58.323	19.451.175
Immobilizzazioni nette finanziarie	4.128.304	0	4.128.303
Attivo fisso netto	27.322.322	61.539	27.383.858
Crediti commerciali	5.039.088	363.045	5.402.134
Debiti commerciali	7.014.885	157.234	7.172.119
Capitale Circolante Commerciale	(1.975.797)	205.811	-1.769.986
Altre Attività correnti	4.554.173	6.579	4.560.751
Altre Passività correnti	1.020.635	129.417	1.150.051
Ratei e Risconti netti	-6.522.502	4.904	(6.517.598)
Capitale Circolante Netto	(4.964.761)	87.878	(4.876.883)
Altri Fondi	108.944	19.811	128.755
Fondo TFR	300.714	49.561	350.275
Altre passività non correnti	913.458	0	913.456
Capitale Investito Netto	21.034.445	80.044	21.114.489
Debiti Finanziari vs banche e altri finanziari a breve termine	2.998.019	0	2.998.019
Debiti Finanziari vs banche e altri finanziari a m/l termine	8.289.975	0	8.289.975
Disponibilità liquide	1.802.068	118.933	1.921.001
Crediti finanziari ed attività finanziarie	619.158	0	619.158
Posizione Finanziaria Netta	8.866.767	(118.933)	8.747.835
Capitale Sociale	810.488	10.000	820.488
Riserve	11.129.182	83.049	11.212.231
Utile (perdita) esercizio	228.006	105.928	333.934
Patrimonio Netto complessivo	12.167.677	198.977	12.366.654

SITUAZIONE ECONOMICA

CONTO ECONOMICO RICLASSIFICATO (Valori in euro)	31/12/2022	31/12/2022	31/12/2022
	NVP SPA	EGA SRL	
(+) Ricavi delle vendite	17.407.070	1.467.751	18.874.821
(+) Costi capitalizzati	711.411	0	711.411
(+) Altri ricavi	1.889.286	42.284	1.931.571
A) Valore della produzione	20.007.768	1.510.035	21.517.803
(-) Costi per materie prime	348.767	39.955	388.722
(-) Costi per servizi	6.123.025	472.896	6.595.921
(-) Costi per godimento beni di terzi	2.171.167	20.115	2.191.282
(-) Costo del personale	5.697.715	698.948	6.396.663
(-) Oneri diversi di gestione	57.393	27.149	84.541
C) Costo della produzione	14.398.066	1.259.063	15.657.129
MARGINE OPERATIVO LORDO (EBITDA)	5.609.702	250.972	5.860.674
(-) Canoni leasing / noleggi con riscatto	1.851.636	15.984	1.867.620
(-) Ammortamenti e accantonamenti	2.531.746	41.409	2.573.154
RISULTATO OPERATIVO NETTO (EBIT)	1.226.320	193.579	1.419.900
(+/-) Proventi (oneri) non ricorrenti	(350.040)	(31.454)	(381.493)
(+/-) utili (perdite) su cambi	3.738	(1)	3.737
(+/-) Proventi (oneri) finanziari	(447.964)	(361)	(448.325)
RISULTATO ANTE IMPOSTE	432.054	161.764	593.818
(+/-) Imposte sul reddito	(204.048)	(55.836)	(259.884)
RISULTATO NETTO COMPLESSIVO	228.006	105.928	333.934

- CONCLUSIONI** Signori Azionisti,
alla luce delle considerazioni svolte nei punti precedenti e di quanto esposto nella Nota Integrativa, Vi invitiamo:
- ✓ ad approvare il Bilancio dell'esercizio chiuso al 31/12/2022 unitamente alla Nota integrativa ed alla presente Relazione sulla Gestione che lo accompagnano;
 - ✓ a destinare il risultato d'esercizio in conformità con la proposta formulata nella nota integrativa.

San Piero Patti, 28 marzo 2023

**Per il Consiglio di Amministrazione
Natalino Pintabona**



Prospetti contabili 2022

NPV S.p.A.

Sede in San Piero Patti (ME) Via Gebbia Grande n. 1/b
Codice Fiscale, P.IVA e Iscrizione Registro Imprese di Messina n. 02916630839
Capitale sociale € 810.488,06, i.v.
R.E.A. 201584 – nvp@legalmail.it



NVP S.p.A.**Stato patrimoniale**

Attivo	2022	2021
A. Crediti verso soci per versamenti ancora dovuti	0	0
B. Immobilizzazioni	27.322.321	22.788.138
B.I Immobilizzazioni immateriali	3.801.165	2.568.545
1 Costi di impianto e di ampliamento	702.363	1.017.891
2 Costi di sviluppo	1.020.624	727.302
3 Diritti di brevetto industriale e di utilizzazione delle opere dell'ingegno	94.774	120.847
4 Concessioni, licenze, marchi e diritti simili	90.387	119.027
5 Avviamento	668.550	243.689
6 Immobilizzazioni in corso e acconti	1.042.027	126.435
7 Altre	182.440	213.354
B.II Immobilizzazioni materiali	19.392.852	13.902.565
1 Terreni e fabbricati	201.807	201.807
2 Impianti e macchinario	17.182.216	12.639.313
3 Attrezzature industriali e commerciali	159.906	84.609
4 Altri beni	87.261	89.290
5 Immobilizzazioni in corso e acconti	1.761.662	887.546
B.III Immobilizzazioni finanziarie	4.128.304	6.317.028
1 Partecipazioni in:	3.721.538	6.064.431
a) imprese controllate	640.903	2.989.989
b) imprese collegate	2.908.477	2.908.477
d-bis) altre imprese	172.158	165.965
2 Crediti	56.800	237.800
a) verso imprese controllate	0	181.000
d-bis) verso altri	56.800	56.800
4 Strumenti finanziari derivati attivi	349.966	14.797
C. Attivo circolante	12.014.487	13.305.949
C.I Rimanenze	0	0
C.II Crediti	9.593.261	12.262.644
1 Verso clienti	5.039.088	4.770.173
5-bis Crediti tributari	3.794.749	6.746.213
di cui oltre l'esercizio successivo	571.519	514.895
5-ter Imposte anticipate	567.808	571.179
5-quater Verso altri	191.616	175.079
C.III Attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni	619.158	589.158
6 Altri titoli	619.158	589.158
C.IV Disponibilità liquide	1.802.068	454.147
1 Depositi bancari e postali	1.798.175	453.404
3 Denaro e valori in cassa	3.893	743
D. Ratei e risconti	1.281.984	1.196.069
Totale attivo	40.618.792	37.290.156

NVP S.p.A.**Stato patrimoniale**

Passivo	2.022	2021
A. Patrimonio netto	12.167.677	11.564.714
I Capitale	810.488	810.488
II Riserva da soprapprezzo delle azioni	11.458.519	11.458.519
III Riserve di rivalutazione	0	0
IV Riserva legale	106.806	89.566
V Riserve statutarie	0	0
VI Altre riserve	312.891	312.891
VII Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari attesi	349.966	(24.991)
VIII Utili (perdite) portati a nuovo	(1.098.999)	(1.426.564)
IX Utile (perdita) dell'esercizio	228.006	344.805
X Riserva negativa per azioni proprie in portafoglio	0	0
B. Fondi per rischi ed oneri	108.944	39.788
2 Per imposte, anche differite	108.944	0
3 Strumenti finanziari derivati passivi	0	39.788
C. Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato	300.714	227.546
D. Debiti	20.236.971	17.130.518
4 Debiti verso banche	11.297.613	10.630.641
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	<i>8.275.199</i>	<i>6.592.806</i>
6 Acconti	0	90.780
7 Debiti verso fornitori	7.000.001	4.199.623
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	<i>17.100</i>	<i>894.162</i>
12 Debiti tributari	139.319	276.455
13 Debiti verso istituti di previdenza e di sicurezza sociale	168.520	139.918
14 Altri debiti	1.631.518	1.793.101
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	<i>913.475</i>	<i>903.636</i>
E. Ratei e risconti	7.804.486	8.327.590
Totale passivo	40.618.792	37.290.156

NVP S.p.A.

Conto economico		2.022	2021
A.	Valore della produzione	20.007.767	16.104.547
1	Ricavi delle vendite e delle prestazioni	17.407.070	12.952.318
4	Incrementi di immobilizzazioni per lavori interni	711.411	567.428
5	Altri ricavi e proventi	1.889.286	2.584.801
	<i>di cui contributi in conto esercizio</i>	<i>0</i>	<i>36.506</i>
B.	Costi della produzione	(19.131.488)	(15.337.675)
6	Per materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	(349.314)	(344.630)
7	Per servizi	(6.146.047)	(3.926.508)
8	Per godimento beni di terzi	(4.022.803)	(3.800.181)
9	Per il personale	(5.697.715)	(4.452.898)
	a) salari e stipendi	(3.836.065)	(3.045.846)
	b) oneri sociali	(944.466)	(673.210)
	c) trattamento di fine rapporto	(109.384)	(67.507)
	e) altri costi	(807.800)	(666.335)
10	Ammortamenti e svalutazioni	(2.531.746)	(2.509.554)
	a) ammortamento delle immobilizzazioni immateriali	(939.466)	(711.211)
	b) ammortamento delle immobilizzazioni materiali	(1.566.784)	(1.798.343)
14	Oneri diversi di gestione	(383.863)	(303.904)
	Differenza fra valore e costi della produzione	876.279	766.872
C.	Proventi e oneri finanziari	(444.225)	(395.064)
16	Altri proventi finanziari	640	2.234
	d) proventi diversi dai precedenti	640	2.234
17	Interessi e altri oneri finanziari	(448.603)	(397.298)
17-bis	Utili e perdite su cambi	3.738	0
D.	Rettifiche di valore di attività finanziarie	0	(13.162)
19	Svalutazioni	0	(13.162)
	a) di partecipazioni	0	(13.162)
	Risultato prima delle imposte	432.054	358.646
20	Imposte sul reddito dell'esercizio	(204.048)	(13.841)
	<i>di cui correnti</i>	<i>(191.720)</i>	<i>(5.116)</i>
	<i>di cui differite/anticipate</i>	<i>(12.328)</i>	<i>(8.725)</i>
	<i>di cui di anni precedenti</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
21	Utile (perdita) dell'esercizio	228.006	344.805

NVP S.p.A.

Rendiconto finanziario	2022	2021
Utile/(Perdita) dell'esercizio [a]	228.006	344.805
Imposte sul reddito	204.048	13.841
Interessi passivi/(interessi attivi)	444.225	395.064
Canoni di leasing	1.557.259	1.189.380
Utile/Perdita dell'esercizio prima di imposte sul reddito, interessi, dividendi e plus/minusvalenze da cessione [b]	2.433.538	1.943.090
Accantonamenti ai fondi	25.496	0
Accantonamenti TFR	109.384	67.507
Ammortamenti delle immobilizzazioni (Contributi in conto impianti)	2.506.250 (1.267.784)	2.509.554 (1.355.468)
Svalutazioni per perdite durevoli di valore	0	13.162
Altri rettifiche per elementi non monetari	(94.340)	0
Rettifiche per elementi non monetari [c]	1.279.006	1.234.755
Flusso finanziario prima della variazione del CCN [d] = [b] + [c]	3.712.543	3.177.845
Decremento/(incremento) dei crediti verso clienti	612.764	(253.296)
Incremento/(decremento) dei debiti verso fornitori	1.646.790	(115.960)
Decremento/(incremento) ratei e risconti attivi	(85.915)	(211.216)
Incremento/(decremento) ratei e riconti passivi	744.680	4.569.923
Altre variazioni del capitale circolante netto	2.440.808	324.362
Variazioni del CCN [e]	5.359.127	4.313.813
Flusso finanziario dopo le variazioni del CCN [f] = [d] + [e]	9.071.670	7.491.658
(Imposte sul reddito pagate)	0	(25.451)
(Utilizzo TFR)	(36.216)	(2.325)
Totale altri incassi/pagamenti [g]	(36.216)	(27.776)
Flusso finanziario dell'attività operativa [h] = [f] + [g]	9.035.454	7.463.882
(Investimenti) in immobilizzazioni immateriali	(1.669.933)	(998.114)
(Investimenti) in immobilizzazioni materiali	(4.152.001)	(3.671.360)
Disinvestimenti in immobilizzazioni materiali	0	155.260
(Investimenti) in immobilizzazioni finanziarie	(647.096)	(6.253.150)
Disinvestimenti in immobilizzazioni finanziarie	211.731	0
(Investimenti) in attività finanziarie non immobilizzate	(30.000)	(29.000)
Flusso finanziario dell'attività di investimento [i]	(6.287.300)	(10.796.364)
Aumento di capitale a pagamento	0	1.547.007
Flusso finanziario dei mezzi dei soci [l]	0	1.547.007
Accensione finanziamenti	4.100.000	1.300.000
(Rimborso) finanziamenti	(2.039.304)	(1.041.111)
Canoni di leasing	(1.557.259)	(1.189.380)
Proventi/(Oneri) finanziari da attività di finanziamento	(424.935)	(397.578)
Incremento/(Decremento) debiti a breve verso banche	(1.480.933)	2.204.582
Flusso finanziario dei mezzi di terzi [m]	(1.402.430)	876.513
Flusso finanziario dell'attività di finanziamento [n] = [l] + [m]	(1.402.430)	2.423.520
Saldo monetario di esercizio [o] = [h] + [i] + [n]	1.345.725	(908.962)
Disponibilità liquide all'inizio dell'esercizio	454.147	1.363.109
Disponibilità liquide apportate dalla fusione	2.196	0
Disponibilità liquide alla fine dell'esercizio	1.802.068	454.147
Giacenze di cassa	3.893	743
Disponibilità liquide a vista presso banche	1.798.175	453.404
Totale disponibilità liquide	1.802.068	454.147

Nota integrativa 2022

NPV S.p.A.

Sede in San Piero Patti (ME) Via Gebbia Grande n. 1/b

Codice Fiscale, P.IVA e Iscrizione Registro Imprese di Messina n. 02916630839

Capitale sociale € 810.488,06 i.v.

R.E.A. 201584 – nvp@legalmail.it



Sommario

A. Principi contabili e criteri di valutazione

A.1 – Parte generale

A.2 – Criteri di valutazione

B. Informazioni sullo stato patrimoniale

C. Informazioni sul conto economico

D. Analisi dell'andamento economico e finanziario della Società

E. Impegni, garanzie e passività potenziali non risultanti dallo stato patrimoniale

F. Operazioni con parti correlate

G. Accordi non risultanti dallo stato patrimoniale

H. Informazioni relative al *fair value* degli strumenti finanziari

I. Fatti di rilievo successivi alla chiusura dell'esercizio

L. Altre informazioni

M. Proposta di destinazione del risultato di esercizio

A. Principi contabili e criteri di valutazione

A.1 – Parte generale

A.1.1 - Premessa

NVP S.p.A. (di seguito la “**Società**”) è una società per azioni con sede legale in San Piero Patti (ME), Via Gebbia Grande n. 1/b. La Società è specializzata nel fornire attrezzature ad alto contenuto tecnologico e personale ultra-specializzato per la realizzazione di grandi eventi televisivi, sportivi, cinematografici, programmi TV, *fiction*, concerti e spettacoli, oltre ad aver acquisito grande esperienza nella realizzazione tecnica, artistica e di contenuti di nuove emittenti TV, Corporate TV, fibre e nuove tecnologie di trasmissione in genere.

Nel mese di novembre 2022 la Società in data 31 ottobre 2022 ha acquistato il 100% del capitale sociale di E.G. Audiovisivi S.r.l., con sede in Moncalieri (TO). La controllata è attiva nel settore dei servizi audiovisivi con specializzazione nello sport e nei servizi verso società calcistiche, in particolare, nella ideazione e produzione di contenuti sportivi attraverso le riprese audiovisive, il montaggio, l’editing, la gestione di studi televisivi e la distribuzione dei contenuti su piattaforme multimediali.

Si segnala, infine, che in data 19 dicembre 2022 ha avuto giuridica efficacia l’operazione di fusione per incorporazione della società interamente controllata NVP Roma S.r.l., esercente la medesima attività di NVP S.p.A.; gli effetti contabili e fiscali della fusione sono stati retrodatati all’inizio dell’esercizio.

Nell’esercizio 2022 la Società non ha redatto il bilancio consolidato in quanto si è avvalsa della facoltà concessa dal comma 3-bis dell’articolo 27 del D. Lgs. 127/1991 che prevede l’esonero dalla predisposizione del bilancio consolidato per le imprese che controllano solo imprese che, individualmente e nel loro insieme, sono irrilevanti ai fini della rappresentazione veritiera e corretta della situazione patrimoniale, finanziaria e del risultato economico del gruppo.

Il bilancio di esercizio della Società è sottoposto a revisione legale dei conti da parte della società BDO Italia S.p.A. ai sensi del d.lgs. 27 gennaio 2010 n. 39.

A.1.2 - Dichiarazione di conformità ai principi contabili nazionali

Il presente bilancio di esercizio al 31 dicembre 2022 è conforme al dettato degli articoli 2423 e seguenti del codice civile ed è stato redatto in conformità ai principi contabili statuiti dall’Organismo Italiano di Contabilità (OIC).

A.1.3 - Principi generali di redazione

Il bilancio di esercizio, redatto in forma ordinaria, è costituito dallo Stato Patrimoniale, dal Conto Economico, dal Rendiconto Finanziario (elaborato applicando il metodo “indiretto”) e dalla Nota Integrativa ed è corredato della Relazione degli Amministratori sull’andamento della gestione.

La valuta utilizzata dalla Società per la presentazione del Bilancio (la “**Moneta di Presentazione**”) è l’Euro; ove non diversamente indicato, le cifre contenute nello Stato Patrimoniale, nel Conto Economico, nel Rendiconto Finanziario e nella presente Nota Integrativa sono espresse in Euro.

Lo Stato Patrimoniale ed il Conto Economico sono stati redatti secondo gli schemi vincolanti previsti dagli articoli 2424 e 2425 del Codice Civile, osservando i principi di prudenza, di competenza temporale ed economica, in un’ottica di continuazione dell’attività e tenendo conto della funzione economica dell’operazione o del contratto. Come *infra* dettagliato (paragrafo 1.5), la Società nel corso dell’esercizio ha modificato la vita utile degli impianti e macchinari incrementandola da 7 a 12 anni. Si rinvia al paragrafo 1.5 per le informazioni di dettaglio.

Non sono state riportate le voci prive di importo – tanto nell’esercizio in esame quanto nel precedente e limitatamente alle voci precedute da numeri arabi e lettere minuscole - in relazione all’attività tipica dell’impresa e/o alle specifiche consistenze degli elementi patrimoniali ed al manifestarsi o meno di componenti reddituali.

Ove non diversamente indicato, i crediti immobilizzati si intendono con scadenza oltre i 12 mesi mentre tutti gli altri crediti e tutti i debiti si intendono, rispettivamente, esigibili o scadenti entro 12 mesi.

Nella redazione del bilancio non si è fatto ricorso alle deroghe di cui agli articoli 2423, quarto comma, e 2423-bis secondo comma, Codice Civile, per la mancata realizzazione di fatti, casi e accadimenti eccezionali.

Ai sensi del comma 5 dell’art. 2423-ter del Codice Civile, i valori dello Stato Patrimoniale e del Conto Economico relativi all’esercizio in esame sono comparati con quelli relativi al bilancio del precedente esercizio; ove necessario, e per motivi di comparabilità, sono state effettuate coerenti riclassifiche dei valori relativi all’esercizio precedente; le variazioni intervenute, quando giudicato necessario per una migliore comprensione dei contenuti, trovano dettaglio e commento nei prospetti che seguono.

Nello stato patrimoniale e nel conto economico non sono stati effettuati compensi di partite, tranne il caso in cui la compensazione è ammessa, nei limiti delle disposizioni legali o contrattuali e dei principi contabili.

Nella seguente tabella sono riportati per ciascuna voce di stato patrimoniale e di conto economico gli importi oggetto di compensazione, con evidenza degli importi lordi e di quelli netti come esposti in bilancio, ove la compensazione è ammessa dalla legge e dai principi contabili:

Compensi di partite	2022
Debiti verso fornitori	7.100.272
Crediti verso fornitori	(100.271)
Debiti verso fornitori netti	7.000.001
Crediti verso clienti	5.045.209
Debiti verso clienti	(6.121)
Crediti verso clienti netti	5.039.088
Crediti IRAP per acconti	160.324
Debiti IRAP	191.720
Debiti IRAP netti	31.396

Si informa che nel corso dell'esercizio non sono stati imputati oneri finanziari ai valori iscritti nell'attivo dello stato patrimoniale.

A.1.4 - Operazioni straordinarie

Come segnalato, con atto del 13 dicembre 2022, iscritto al Registro Imprese di Messina il 19 dicembre 2022, la Società ha incorporato la società interamente controllata NVP Roma S.r.l. Gli effetti contabili e fiscali della fusione sono stati retrodatati al 1° gennaio 2022 mentre gli effetti giuridici della fusione decorrono dalla data di iscrizione dell'atto di fusione nel Registro delle Imprese.

In base a quanto previsto dal documento contabile OIC n. 4 "Fusione e Scissione", nel primo bilancio d'esercizio successivo alla fusione: (i) per ogni voce dell'attivo e del passivo i singoli conti delle società partecipanti alla fusione sono aggregati in un'unica voce di identico

contenuto; (ii) per le voci di conto economico, essendo stata prevista la retrodatazione degli effetti contabili, si applica il medesimo criterio.

Per quanto riguarda i dati comparativi, sono indicati i dati dell'esercizio precedente della società incorporante. Tuttavia, per consentire al lettore del bilancio d'esercizio la comprensione degli effetti contabili derivanti dall'operazione di fusione, è stata predisposta una tabella sia per lo stato patrimoniale che per il conto economico, ove sono riportati in colonne affiancate: (i) gli importi risultanti dal bilancio del precedente esercizio (dell'incorporante); (ii) gli importi iscritti per l'incorporata nel bilancio d'apertura.

Stato patrimoniale	19-dic-22 Incorporata	31-dic-21 Incorporante
B. Immobilizzazioni	3.213.119	22.788.138
C. Attivo Circolante	254.618	13.305.949
D. Ratei e Risconti	0	1.196.069
Totale attivo	3.467.737	37.290.156
A. Patrimonio Netto	2.152.413	11.564.714
B. Fondi per rischi e oneri	108.944	39.788
C. Trattamento di fine rapporto	0	227.546
D. Debiti	1.206.380	17.130.518
E. Ratei e Risconti	0	8.327.590
Totale passivo	3.467.737	37.290.156

Conto Economico	19-dic-22 Incorporata	31-dic-21 Incorporante
A. Valore della produzione	606.459	16.104.547
B. Costi della produzione	891.286	15.337.675
C. Proventi/(oneri) finanziari	(19.864)	(395.064)
D. Rettifiche di valore di attività finanziarie	0	(13.162)
E. Imposte sul reddito	0	(13.841)
Risultato economico	(304.691)	344.805

Tale tabella rende conoscibile ai soci ed agli altri portatori di interessi la composizione del patrimonio della società incorporata, preso in carico dall'incorporante.

A.1.5 – Cambiamenti di stime contabili

La Società nel corso dell'esercizio 2022 ha modificato la vita utile degli impianti e macchinari incrementandola da 7 a 12 anni.

Come previsto dall'OIC 29 "*Cambiamenti di principi contabili, cambiamenti di stime contabili, correzione di errori, fatti intervenuti dopo la chiusura dell'esercizio*" e dall'articolo 2427 del codice civile si forniscono le motivazione e gli effetti del cambiamento di stima.

In particolare, le ragioni del cambiamento sono da attribuire all'effettivo maggiore utilizzo dei beni aziendali rispetto alla vita stimata in 7 anni; tale maggiore utilizzo è riscontrato dalla Società ma anche dai *competitor* che operano sul mercato di riferimento. Pertanto, sulla base di un'analisi di settore e di una apposita perizia redatta da un tecnico, la vita utile degli impianti e macchinari (OB Van, impianti e macchinari di regia) sono stati rideterminati in 12 anni in luogo della precedente vita utile di 7 anni. Il cambiamento di stima ha effetto solo sull'esercizio in corso, poiché costituisce un graduale affinamento della stima originaria, e l'effetto di tale cambiamento di stima ha determinato un effetto positivo sul risultato d'esercizio e sul patrimonio netto pari ad 901.460 al lordo dell'effetto fiscale e di euro 649.953 al netto dell'effetto fiscale.

A.2 – Criteri di valutazione

A.2.1 – Immobilizzazioni immateriali

Le immobilizzazioni immateriali sono relative a beni privi di consistenza fisica o a costi che non esauriscono la loro utilità in un solo esercizio e dai quali è probabile che affluiranno benefici economici futuri; le stesse sono iscritte in bilancio al costo d'acquisto, comprensivo degli oneri accessori, al netto degli ammortamenti accumulati e delle perdite di valore.

Le immobilizzazioni immateriali, iscritte in bilancio con il consenso del Collegio Sindacale, ove richiesto, sono sistematicamente ammortizzate a quote costanti in base alla stima della loro vita utile.

In particolare:

- i costi di impianto e ampliamento, relativi ai costi sostenuti per la quotazione delle azioni della Società sul mercato *Euronext Growth Milan* (già "AIM Italia" di Borsa Italiana), sono stati capitalizzati e sono ammortizzati, a decorrere dall'esercizio 2020, tenuto conto che la quotazione è avvenuta nel mese di dicembre 2019, entro un periodo non superiore a cinque anni;
- i costi di sviluppo, prevalentemente relativi a costi di sviluppo ed innovazione delle attrezzature video, ivi compresi i costi del personale interno, sono capitalizzati e

ammortizzati entro un periodo non superiore a cinque 5 anni, considerato che i benefici sono identificati, il costo attendibilmente determinato e l'attività genera benefici economici futuri;

- le licenze di utilizzazione delle telecamere ad alta tecnologia sono ammortizzate secondo la vita utile del cespite cui fanno riferimento;
- i diritti disponibili per molteplici mezzi di sfruttamento (*format* televisivi e licenze giochi) sono ammortizzati, in quote costanti, in relazione alla durata prevista di utilizzazione, a partire dal momento di attivazione della licenza;
- l'avviamento è ammortizzato in dieci anni;
- le migliorie su beni in leasing sono ammortizzate nel periodo minore tra quello di utilità futura delle spese sostenute e quello residuo della locazione finanziaria.

A.2.2 – Immobilizzazioni materiali

Sono iscritti tra le immobilizzazioni materiali i beni destinati ad essere utilizzati durevolmente nell'esercizio dell'impresa.

Le immobilizzazioni materiali sono inizialmente iscritte al costo, comprensivo di tutti gli oneri direttamente imputabili alla messa in funzione del bene (costi di transazione, onorari professionali, costi diretti di trasporto del bene nella località assegnata, costi di installazione).

Le spese sostenute successivamente per apportare migliorie, modifiche, ristrutturazioni o rinnovamenti di cespiti esistenti sono aggiunte al valore contabile del bene ove le stesse si concretizzano in un incremento significativo di capacità o di produttività o di sicurezza ovvero prolunghino la vita utile del bene; tutte le altre spese sostenute successivamente (ad esempio gli interventi di manutenzione ordinaria) sono rilevate nel conto economico nell'esercizio nel quale sono sostenute.

Qualora parti significative di immobili, impianti e macchinari abbiano vita utile differente, tali componenti sono contabilizzati separatamente, applicando il metodo del costo sopra indicato.

Successivamente alla rilevazione iniziale, le immobilizzazioni materiali sono iscritte al costo al netto degli ammortamenti accumulati e delle perdite di valore rilevate secondo le modalità indicate nel seguito.

Le immobilizzazioni materiali vengono sistematicamente ammortizzate a quote costanti durante la loro vita utile. L'ammortamento ha inizio quando il bene è disponibile all'uso e cessa quando esso è ceduto o non si prevede produca più benefici futuri.

Le vite utili normalmente stimate sono le seguenti:

- terreni non ammortizzati;
- impianti e macchinari non superiore a 12 anni;
- attrezzature non superiore a 7 anni;
- mobili e arredi non superiore a 9 anni;
- automezzi e macchine elettroniche non superiore a 5 anni.

Ai costi relativi ai cespiti acquistati nel corso dell'esercizio sono state applicate aliquote ridotte al 50% onde tener conto della più limitata utilizzazione media, considerato che la quota di ammortamento così ottenuta non si discosta significativamente dalla quota di ammortamento calcolata dal momento in cui il cespite è disponibile e pronto per l'uso.

Le aliquote economico tecniche adottate sono risultate contenute entro i limiti previsti dalla normativa fiscale vigente.

La vita utile delle immobilizzazioni materiali viene rivista ad ogni chiusura di periodo e, se le attese sono difformi dalle stime precedenti, la quota di ammortamento per l'esercizio corrente e per quelli successivi viene rettificata.

Le immobilizzazioni materiali sono eliminate dallo stato patrimoniale all'atto della dismissione o quando per le stesse non sono previsti benefici economici futuri dal loro utilizzo o dalla loro dismissione e l'eventuale differenza tra il valore di cessione ed il valore contabile viene rilevata a conto economico.

Non sono invece state operate rivalutazioni/svalutazioni tanto nell'esercizio in esame quanto nei precedenti.

A.2.3 - Perdite durevoli di valore

A ciascuna data di chiusura dell'esercizio, le immobilizzazioni materiali e immateriali sono analizzate al fine di identificare indicatori di eventuali riduzioni di valore. Nel caso in cui esista un'indicazione di riduzioni di valore, viene determinato il valore recuperabile di tale immobilizzazione.

Il valore recuperabile è rappresentato dal maggiore tra il *fair value*, al netto dei costi di vendita, e il valore d'uso.

In assenza di un accordo di vendita vincolante, il *fair value* è stimato sulla base dei valori espressi da un mercato attivo, da transazioni recenti ovvero sulla base delle migliori informazioni disponibili per riflettere l'ammontare che l'impresa potrebbe ottenere dalla vendita del bene.

Il valore d'uso è definito sulla base dell'attualizzazione dei flussi di cassa futuri attesi dall'utilizzo del bene, al netto delle imposte, applicando un tasso di sconto netto imposte che riflette le variazioni correnti di mercato del valore temporale del denaro e dei rischi dell'attività.

Per un'attività che non genera flussi finanziari ampiamente indipendenti, il valore recuperabile è determinato in relazione alla "*cash generating unit*" cui tale attività appartiene.

Una riduzione di valore è riconosciuta nel conto economico qualora il valore di iscrizione dell'attività, o della relativa "*cash generating unit*" a cui essa è allocata, sia superiore al valore recuperabile. Le perdite di valore di "*cash generating unit*" sono imputate in primo luogo a riduzione del valore contabile dell'eventuale avviamento attribuito e, quindi, a riduzione delle altre attività, in proporzione al relativo valore contabile.

Ad eccezione dell'avviamento, dei costi d'impianto e di ampliamento e dei costi di sviluppo, il valore precedentemente ridotto per perdite è ripristinato, nei limiti del valore contabile che si sarebbe determinato qualora la perdita di valore non fosse stata mai registrata, nel caso in cui la perdita di valore non esista più o quando vi sia stato un cambiamento nelle stime utilizzate per determinare il valore recuperabile.

A.2.4 - Partecipazioni

Le partecipazioni – sia quelle immobilizzate sia quelle del circolante – sono inizialmente iscritte al costo di acquisto, comprensivo dei costi accessori, utilizzando il criterio del costo specifico.

Successivamente alla rilevazione iniziale: (i) le partecipazioni iscritte nelle immobilizzazioni sono valutate al costo di acquisto ridotto per perdite durevoli di valore, determinate confrontando il valore di iscrizione in bilancio della partecipazione con il suo valore recuperabile in base ai benefici futuri che si prevede affluiranno all'economia della partecipante; (ii) le partecipazioni del circolante sono valutate in base al minor valore fra il costo d'acquisto e il valore di realizzazione desumibile dall'andamento del mercato.

La riduzione di valore delle partecipazioni rispetto al costo è iscritta nel conto economico nella voce D.19 “*svalutazioni*”; nel caso in cui in esercizi successivi vengano meno i motivi delle svalutazioni, il valore è ripristinato nei limiti delle svalutazioni effettuate e la rettifica è imputata a conto economico come rivalutazione nella voce D.18 “*rivalutazioni*”.

Relativamente alle partecipazioni, nel caso in cui la perdita di pertinenza della Società ecceda il valore contabile della partecipazione e la partecipante sia impegnata a adempiere a obbligazioni legali o implicite dell’impresa partecipata o comunque a coprirne le perdite, l’eventuale eccedenza rispetto al valore contabile è rilevata in un apposito fondo.

A.2.5 - Titoli di debito

I titoli di debito – sia quelli immobilizzati sia quelli non immobilizzati – sono iscritti in bilancio al costo di acquisto (o costo di sottoscrizione) e rilevati con il criterio del costo ammortizzato.

Il costo di acquisto (o costo di sottoscrizione) è costituito dal prezzo pagato comprensivo degli oneri accessori di diretta imputazione costituiti da costi di intermediazione, commissioni, spese e imposte di bollo. Non si comprende nel costo di acquisto il rateo relativo alla cedola di interessi maturata alla data di acquisto, che viene contabilizzato tra i ratei attivi.

La classificazione dei titoli di debito nell’attivo immobilizzato o nell’attivo circolante dipende dalla destinazione del titolo. I titoli destinati a permanere durevolmente nel patrimonio aziendale sono iscritti tra le immobilizzazioni, gli altri vengono iscritti nel circolante. Ai fini di determinare l’esistenza della destinazione a permanere durevolmente nel patrimonio della società si considerano, oltre alle caratteristiche dello strumento, la volontà della direzione aziendale e l’effettiva capacità della società di detenere i titoli per un periodo prolungato di tempo.

Successivamente alla rilevazione iniziale: (i) i titoli di debito iscritti nelle immobilizzazioni sono valutati al costo di acquisto ridotto per perdite durevoli di valore, determinate dalla differenza tra il valore di iscrizione in bilancio del titolo ed il minor valore determinato in base alla presenza di eventuali indicatori di deterioramento duraturo della solvibilità dell’emittente; (ii) i titoli del circolante sono valutati in base al minor valore fra il costo d’acquisto, determinato in base al metodo del costo medio ponderato, e il valore di realizzazione desumibile dall’andamento del mercato.

La riduzione di valore dei titoli di debito rispetto al costo è iscritta nel conto economico nella voce D.19 b) “*svalutazioni di immobilizzazioni finanziarie che non costituiscono*

partecipazioni”, per i titoli immobilizzati, e nella voce D.19 c) “*svalutazioni di titoli iscritti nell’attivo circolante che non costituiscono immobilizzazioni finanziarie*”, per i titoli non immobilizzati; nel caso in cui in esercizi successivi vengano meno i motivi delle svalutazioni, il valore è ripristinato nei limiti delle svalutazioni effettuate e la rettifica è imputata a conto economico come rivalutazione nella voce D.18 b) “*rivalutazioni di immobilizzazioni finanziarie che non costituiscono partecipazioni*”, per i titoli immobilizzati, e nella voce D.18 c) “*rivalutazioni di titoli iscritti all’attivo circolante che non costituiscono partecipazioni*”, per i titoli non immobilizzati.

A.2.6 – Strumenti finanziari derivati

Gli strumenti finanziari derivati sono rilevati alla data di sottoscrizione del contratto e sono valutati al *fair value* sia alla data di rilevazione iniziale sia ad ogni data di chiusura del bilancio.

La variazione di *fair value* rispetto all’esercizio precedente è rilevata:

- a) nel caso di strumenti finanziari derivati non di copertura, nel conto economico nelle voci D.18.d) (rivalutazione di strumenti finanziari derivati) e D.19.d) (svalutazione di strumenti finanziari derivati);
- b) nel caso di strumenti finanziari derivati di copertura: (i) qualora la copertura si riferisca al *fair value* di elementi presenti nel bilancio (c.d. *fair value hedge*), nel conto economico nelle voci D.18.d) (rivalutazione di strumenti finanziari derivati) e D.19.d) (svalutazione di strumenti finanziari derivati); (ii) qualora la copertura si riferisca a flussi finanziari o ad operazioni di futura manifestazione (c.d. *cash flow hedge*), in una riserva, positiva o negativa, di patrimonio netto. Tale riserva è imputata al Conto Economico nella misura e nei tempi corrispondenti al verificarsi o al modificarsi dei flussi di cassa dello strumento coperto o al verificarsi dell’operazione oggetto di copertura.

Ai fini della classificazione tra attivo immobilizzato ed attivo circolante degli strumenti finanziari derivati con *fair value* positivo alla data di valutazione: (i) gli strumenti finanziari derivati di copertura dei flussi finanziari o del *fair value* di un’attività seguono la classificazione, nell’attivo circolante o immobilizzato, dell’attività coperta; (ii) gli strumenti finanziari derivati di copertura dei flussi finanziari e del *fair value* di una passività, un impegno irrevocabile o un’operazione programmata altamente probabile sono classificati nell’attivo circolante; (iii) gli strumenti finanziari derivati non di copertura sono classificati nell’attivo circolante entro l’esercizio successivo.

Gli strumenti finanziari derivati con *fair value* negativo alla data di valutazione sono iscritti nella voce B.3 del passivo (strumenti finanziari derivati passivi).

Gli strumenti finanziari derivati di copertura riferiti a flussi finanziari di futura manifestazione (*cash flow hedge*) sono iscritti in una apposita riserva, positiva o negativa, di patrimonio netto.

A.2.7 - Crediti

I crediti sono iscritti nell'attivo circolante o nell'attivo immobilizzato avuto riguardo alla "destinazione" degli stessi rispetto all'attività ordinaria.

I crediti sono iscritti in bilancio secondo il criterio del costo ammortizzato, tenendo conto del fattore temporale, ed al valore presumibile di realizzazione.

Il criterio del costo ammortizzato e/o l'attualizzazione dei crediti non è applicato nel caso in cui ricorrano una o più delle seguenti circostanze: (i) i crediti hanno scadenza inferiore ai 12 mesi; (ii) il tasso di interesse effettivo non è significativamente diverso dal tasso di interesse di mercato; (iii) i costi di transazione, le commissioni e ogni altra differenza tra valore iniziale e valore a scadenza sono di scarso rilievo.

Ai sensi dell'art. 12, comma 2, del d.lgs. 139/2015, la Società si è avvalsa della facoltà di non applicare il suddetto criterio del costo ammortizzato e l'attualizzazione dei crediti con riferimento ai crediti già iscritti in bilancio al 31 dicembre 2015; pertanto, i crediti derivanti da operazioni sorte in precedenti esercizi e che non hanno esaurito i loro effetti sono rilevati al valore presumibile di realizzazione.

A.2.8 - Disponibilità liquide

Le disponibilità liquide e i mezzi equivalenti comprendono i saldi in contanti e i depositi a vista. Tali disponibilità sono iscritte al valore nominale e comprendono i valori numerari, ossia quei valori che possiedono i requisiti della disponibilità a vista.

A.2.9 - Ratei e risconti

Sono stati determinati secondo il criterio dell'effettiva competenza temporale ed economica dell'esercizio e sono relativi esclusivamente a quote di ricavi e di costi, comuni a due o più esercizi, l'entità dei quali varia in ragione del tempo.

A.2.10 - Fondi per rischi ed oneri

I fondi per rischi ed oneri accolgono gli accantonamenti destinati a coprire perdite o debiti di natura determinata, di esistenza certa o probabile, dei quali tuttavia alla chiusura dell'esercizio non erano determinabili l'ammontare o la data di sopravvenienza.

I fondi per rischi ed oneri sono costituiti da passività rilevate quando, congiuntamente: (i) l'impresa ha un'obbligazione attuale (legale o implicita) quale risultato di un evento passato; (ii) è probabile che sarà necessario l'esborso di risorse finanziarie per adempiere all'obbligazione; (iii) può essere effettuata una stima attendibile dell'ammontare dell'obbligazione.

Se queste condizioni non sono soddisfatte, non viene rilevata alcuna passività.

Gli importi accantonati sono determinati in modo che rappresentino la migliore stima della spesa richiesta per adempiere alle obbligazioni. Nel determinare tale stima si considerano i rischi e le incertezze che attengono ai fatti e alle circostanze in esame.

I fondi accantonati sono periodicamente riesaminati ed eventualmente rettificati per riflettere la migliore stima corrente. Quando, a seguito del riesame, il sostenimento dell'onere diviene improbabile, l'accantonamento viene stornato.

A.2.11 - Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato

È costituito con le quote di "TFR" maturate in ciascun periodo amministrativo calcolate in base al disposto dell'art. 2120 del codice civile al Contratto Nazionale Collettivo di Lavoro.

A.2.12 - Debiti

I debiti sono iscritti in bilancio secondo il criterio del costo ammortizzato, tenendo conto del fattore temporale, ed includono, ove applicabili, gli interessi maturati ed esigibili alla data di chiusura dell'esercizio.

Il criterio del costo ammortizzato e/o l'attualizzazione dei debiti non è applicato nel caso in cui ricorrano una o più delle seguenti circostanze: (i) i debiti hanno scadenza inferiore ai 12 mesi; (ii) il tasso di interesse effettivo non è significativamente diverso dal tasso di interesse di mercato; (iii) i costi di transazione, le commissioni e ogni altra differenza tra valore iniziale e valore a scadenza sono di scarso rilievo.

Ai sensi dell'art. 12, comma 2, del d.lgs. 139/2015, la Società si è avvalsa della facoltà di non applicare il suddetto criterio del costo ammortizzato e l'attualizzazione dei debiti con riferimento ai debiti già iscritti in bilancio al 31 dicembre 2015; pertanto, i debiti derivanti da

operazioni sorte in precedenti esercizi e che non hanno esaurito i loro effetti sono rilevati al valore presumibile di estinzione.

A.2.13 - Beni in leasing

I beni oggetto di contratti di locazione finanziaria sono riflessi in bilancio utilizzando il metodo patrimoniale che prevede la contabilizzazione dei canoni di leasing quali costi di esercizio secondo il principio di competenza economica.

Nel prosieguo della presente nota integrativa vengono fornite, ai sensi di quanto previsto dal punto 22 dell'art. 2427 del codice civile, le informazioni circa gli effetti che si sarebbero prodotti sul patrimonio netto e sul conto economico rilevando le operazioni di locazione finanziaria con il metodo finanziario rispetto al metodo patrimoniale. Il metodo finanziario, in sintesi, consiste nella contabilizzazione del costo del cespite nell'attivo patrimoniale, tra le immobilizzazioni materiali, accompagnata dalla rilevazione di un debito verso il concedente nonché l'imputazione a conto economico delle relative quote di ammortamento (secondo la stimata durata utile dei cespiti) e degli oneri finanziari rilevati per competenza.

A.2.14 - Contributi pubblici in conto capitale e in conto esercizio

Eventuali contributi pubblici in conto capitale sono rilevati come ricavi differiti nel periodo contabile in cui è acquisita la documentazione probatoria dell'erogazione dei contributi stessi, oppure in quello di sostenimento dei relativi costi qualora la certezza dell'erogazione sia basata su procedure consolidate.

In particolare, l'iscrizione dei contributi in conto impianti è rinviata per competenza agli esercizi successivi attraverso la loro rilevazione tra i risconti passivi e la graduale imputazione a conto economico in ragione del processo di ammortamento dei cespiti cui si riferiscono; in presenza di variazioni nel processo di ammortamento dei cespiti di riferimento, l'ammontare del risconto passivo è omogeneamente riallineato.

I contributi pubblici in conto esercizio vengono rilevati a conto economico per competenza.

A.2.15 - Ricavi e costi

I ricavi ed i costi sono indicati al netto di resi, sconti, abbuoni e premi di natura commerciale, e sono esposti secondo il principio della prudenza e della competenza economica e temporale.

A.2.16 - Proventi e oneri finanziari

I proventi e gli oneri finanziari sono rilevati, come ricavo o costo, nell'esercizio di competenza.

A.2.17 - Imposte sul reddito

Le imposte sul reddito, calcolate nel rispetto della legislazione fiscale nazionale, sono contabilizzate come costo ed hanno la stessa competenza economica dei profitti che le hanno originate.

Per tutte le differenze temporanee deducibili è rilevata un'attività fiscale anticipata se si ritiene probabile che in futuro si realizzerà un reddito imponibile a fronte del quale potrà essere utilizzata tale attività.

Per tutte le differenze temporanee imponibili, è rilevata una passività fiscale differita.

Le attività e le passività fiscali differite sono determinate utilizzando le aliquote fiscali che si prevede saranno applicabili nell'esercizio nel quale sarà realizzata l'attività fiscale o sarà estinta la passività fiscale, sulla base della normativa fiscale in vigore o comunque di fatto in vigore al momento della loro rilevazione.

Le imposte differite attive e passive sono compensate quando dovute alla stessa autorità fiscale ed è riconosciuto dalla legge il diritto alla compensazione.

Le attività per imposte anticipate sono rilevate per perdite fiscali non utilizzate portate a nuovo, nonché per le differenze temporanee deducibili, nella misura in cui è probabile che sia disponibile un reddito imponibile futuro a fronte del quale possano essere utilizzate tali attività. Il valore delle attività per imposte anticipate viene rivisto ad ogni data di chiusura dell'esercizio e viene ridotto nella misura in cui non è più probabile che il relativo beneficio fiscale sia realizzabile.

Le imposte correnti e differite sono rilevate a conto economico alla voce "Imposte", ad eccezione di quelle imposte che si riferiscono a partite che sono accreditate o addebitate, nell'esercizio stesso o in un altro, direttamente a patrimonio netto.

Le altre imposte non correlate al reddito sono incluse negli oneri diversi di gestione.

B. Informazioni sullo stato patrimoniale

Attivo

[1] – Immobilizzazioni immateriali

La consistenza e la movimentazione per singola categoria sono evidenziate nel prospetto seguente.

	Costi di impianto e ampliamento	Costi di sviluppo	Diritti ed opere dell'ingegno	Licenze	Avviamento	In corso	Altre	Totale
Costo lordo all'inizio dell'esercizio	1.700.997	1.209.777	238.977	239.372	270.766	126.435	338.223	4.124.547
Ammortamenti cumulati	(683.106)	(482.475)	(118.129)	(120.345)	(27.077)	0	(124.869)	(1.556.001)
Costo netto all'inizio dell'esercizio	1.017.891	727.302	120.848	119.027	243.689	126.435	213.354	2.568.545
Investimenti	27.825	644.204	7.000	7.612	502.153	915.592	67.700	2.172.086
Ammortamenti	(343.353)	(350.882)	(33.074)	(36.252)	(77.292)	0	(98.614)	(939.467)
Svalutazioni	0	0	0	0	0	0	0	0
Costo lordo alla fine dell'esercizio	1.728.822	1.853.981	245.977	246.984	772.919	1.042.027	405.923	6.296.633
Ammortamenti cumulati	(1.026.459)	(833.357)	(151.203)	(156.597)	(104.369)	0	(223.483)	(2.495.468)
Costo netto alla fine dell'esercizio	702.363	1.020.624	94.774	90.387	668.550	1.042.027	182.440	3.801.165

Sono rappresentate da:

- “Costi di impianto e ampliamento”. La Società ha sostenuto costi di impianto ed ampliamento prevalentemente per la quotazione delle proprie azioni sul mercato *Euronext Growth Milan* (già “AIM Italia”) avvenuta in data 5 dicembre 2019, che si ritiene abbiano un’utilità pluriennale. Detti costi sono stati iscritti nell’attivo tra i costi di impianto ed ampliamento, con il consenso del Collegio Sindacale, e sono ammortizzati a decorrere dall’esercizio 2020 in relazione alla loro vita utile in quote costanti in un periodo di cinque anni. Gli incrementi dell’anno sono attribuibili ai costi sostenuti per le operazioni di fusione di NVP Napoli S.r.l. e NVP Roma S.r.l. nella NVP S.p.A.;
- “Costi di sviluppo”. La voce è relativa ai costi, interni e delle implementazioni tecnologiche degli OBVAN, oltre che per progetti di realtà aumentata e gestione dei contenuti *live*, ammortizzati in cinque anni. Si precisa che trattasi dell’investimento in ricerca, sviluppo e innovazione sostenuto dalla Società ed il cui ammontare è interamente qualificante per lo status di PMI innovativa, come peraltro rappresentato nell’apposita sezione L. della presente Nota Integrativa;
- “Diritti ed opere dell’ingegno”. Sono relativi al costo sostenuto per l’acquisto delle licenze di utilizzo di alcuni *format* televisivi e giochi *on line* ed ai costi sostenuti per il software di contabilità generale e analitica NAVISION, ammortizzati in relazione alla durata della licenza di utilizzazione;
- “Licenze”. La voce è relativa al costo delle licenze di utilizzo delle telecamere e delle attrezzature delle regie mobili;

- “Avviamento”. La voce è relativa al disavanzo di fusione derivante dalla fusione per incorporazione di NVP Napoli S.r.l. e della NVP Roma S.r.l. La voce è stata iscritta con il consenso del Collegio Sindacale ed è stata ammortizzata in dieci anni, in linea con la prassi di settore;
- “Immobilizzazioni in corso”. La voce è relativa agli acconti corrisposti per la realizzazione del software gestionale di contabilità generale ed analitica “Navision”;
- “Altre immobilizzazioni immateriali”. La voce è relativa alle migliorie apportate agli uffici di Milano e Roma in locazione e ai beni in leasing ammortizzati nel minore periodo tra quello di utilità futura delle spese sostenute e quello residuo della locazione (operativa e finanziaria).

Gli investimenti dell’esercizio sono pari ad euro 2.172.086 ed attengono prevalentemente ai costi di sviluppo sostenuti nell’esercizio, all’avviamento derivante dalla incorporazione di NVP Roma S.r.l. e ai costi di realizzazione della nuova sede di Milano.

Si precisa che in base a quanto statuito dall’articolo 2426, comma 1, n. 5, del codice civile, possono essere distribuiti dividendi solo se residuano riserve disponibili sufficienti a coprire l'ammontare dei costi di impianto e ampliamento e di sviluppo non ammortizzati (euro 1.722.987).

Si evidenzia infine che non è stato necessario operare svalutazioni ex art. 2426 comma 1 n. 3 del codice civile in quanto, come previsto dal principio contabile OIC 9, non sono stati riscontrati indicatori di potenziali perdite di valore delle immobilizzazioni immateriali.

[2] – Immobilizzazioni materiali

La consistenza e la movimentazione per singola categoria sono evidenziate nel prospetto seguente:

	Terreni e fabbricati	Impianti e macchinari	Attrezzature	Altri beni	Acconti	Totale
Costo lordo iniziale	201.807	17.934.249	128.385	355.356	887.546	19.507.344
Fondo ammortamento iniziale	0	(5.294.936)	(43.776)	(266.066)	0	(5.604.778)
Valore contabile iniziale	201.807	12.639.313	84.609	89.290	887.546	13.902.565
Investimenti	0	2.844.846	101.421	23.569	874.116	3.843.952
Apporto fusione - costo	0	3.226.226	0	0	0	3.226.226
Apporto fusione - fondo	0	(13.108)	0	0	0	(13.108)
Riclassifiche	0	(4.198)	0	4.198	0	0
Disinvestimenti	0	0	0	0	0	0
Ammortamenti	0	(1.510.863)	(26.125)	(29.796)	0	(1.566.784)
Utilizzo fondi	0	0	0	0	0	0
Costo lordo finale	201.807	24.001.124	229.806	383.123	1.761.662	26.577.522
Fondo ammortamento finale	0	(6.818.907)	(69.901)	(295.862)	0	(7.184.670)
Valore contabile finale	201.807	17.182.216	159.906	87.260	1.761.662	19.392.852

I cespiti materiali segnano un incremento netto di euro 5.490.287 rispetto al precedente esercizio, determinato quale saldo algebrico fra le nuove acquisizioni pari ad euro 3.843.952, l'apporto derivante dall'incorporazione di NVP Roma S.r.l. per euro 3.213.119 e gli ammortamenti operati di euro 1.566.784.

In particolare, sono relative a:

- "Terreni e Fabbricati" che attengono all'acquisto del terreno ove è in corso di costruzione la nuova sede della Società sita a Patti. Al riguardo si precisa che (i) l'investimento complessivo per la nuova sede e le relative attrezzature ammonta ad Euro 3.860.000 e (ii) la Società risulta beneficiaria di un contributo in conto impianti riconosciuto dalla Regione Sicilia (Programma Operativo FESR Sicilia Asse 3 azione 3.1.1_2a) di euro 1.737.000, pari al 45% dell'investimento complessivo;
- "Impianti e macchinari"; la voce comprende gli impianti, le regie mobili, le telecamere e tutti gli impianti ad alta tecnologia con cui la Società realizza le riprese televisive. Si precisa che l'investimento in innovazione tecnologica infrastrutturale sostenuto nell'esercizio e relativo allo sviluppo completo dell'ultima regia mobile OBVAN6 e OBVAN7 con tecnologia 4KHDR-VCG. Tali spese in innovazione sostenute dalla Società sono qualificanti per lo status di PMI innovativa, come peraltro rappresentato nel paragrafo L. della presente Nota Integrativa;
- "Attrezzature industriali e commerciali"; la voce comprende prevalentemente attrezzature audio/video;

- “Altri beni”; la voce comprende principalmente le autovetture/automezzi aziendali;
- “Immobilizzazioni in corso”; la voce è relativa agli acconti versati per la realizzazione della nuova sede di Patti e dei nuovi impianti di regia mobile.

Si evidenzia infine che non è stato necessario operare svalutazioni ex art. 2426 comma 1 n. 3 del codice civile in quanto, come previsto dal principio contabile OIC 9, non sono stati riscontrati indicatori di potenziali perdite di valore delle immobilizzazioni materiali.

[3] – Immobilizzazioni finanziarie

Nella tabella seguente è riportata la composizione delle immobilizzazioni finanziarie iscritte nel bilancio della Società:

Immobilizzazioni finanziarie	2022	2021	Δ
Partecipazioni in imprese controllate	640.903	2.989.989	(2.349.086)
- NVP Roma S.r.l.	0	2.989.989	(2.989.989)
- EGA S.r.l.	640.903	0	640.903
Partecipazioni in imprese collegate	2.908.477	2.908.477	0
- Hiway Media S.r.l.	2.908.477	2.908.477	0
Partecipazioni in altre imprese	172.158	165.965	6.193
- Soccerment	158.320	158.320	0
- altre imprese minori	33.250	27.057	6.193
(-) Fondo svalutazione partecipazioni	(19.412)	(19.412)	0
Crediti verso imprese controllate	0	181.000	(181.000)
- NVP Roma S.r.l.	0	181.000	(181.000)
Crediti verso altri	56.800	56.800	0
Strumenti finanziari derivati attivi	349.966	14.797	335.169
Totale	4.128.304	6.317.028	(2.188.723)

Nel prospetto che segue si riportano le informazioni richieste dall’art. 2427, comma 1 n. 5, del codice civile relativamente alle partecipazioni in società controllate e collegate:

Partecipazioni	Controllate	Collegate
Denominazione	E.G. Audiovisivi S.r.l.	Hyway Media S.r.l.
Sede	Moncalieri (TO)	Milano
Capitale sociale	10.000	84.479
Patrimonio netto	198.981	1.558.058
Risultato di esercizio	105.925	(446.571)
Quota detenuta	100,00%	50,00%
Quota di patrimonio netto	198.981	779.029
Valore di bilancio	640.903	2.908.477

I dati della E.G. Audiovisivi S.r.l., società acquisita nel 2022 sono relativi al bilancio al 31 dicembre 2022 in corso di approvazione.

Si segnala, inoltre, che nel corso del 2021 le start-up innovative Tangram Technologies S.r.l. e Hiway Media S.r.l. hanno realizzato una fusione per incorporazione ed i dati indicati sono quelli relativi al bilancio 2021. Il risultato negativo della collegata non è considerata perdita durevole di valore e pertanto non si è proceduto a rettificare il valore di iscrizione.

In base a quanto previsto dal punto 4 dell'art. 2426 del codice civile, si segnala che il maggior valore iscritto in bilancio rispetto al valore corrispondente alla frazione di patrimonio netto risultante dall'ultimo bilancio dell'impresa partecipata trova fondamento e giustificazione nell'effettivo valore di mercato della società controllata (*net selling price*).

[4] – Crediti

I crediti sono esposti al presumibile valore di realizzo e sono così suddivisi:

Crediti	2022	2021	Δ
Verso clienti	5.039.088	4.770.173	268.915
Crediti tributari	3.794.749	6.746.213	(2.951.464)
Imposte anticipate	567.808	571.179	(3.371)
Verso altri	191.616	175.079	16.537
Totale	9.593.261	12.262.644	(2.669.383)

In base al disposto del punto n. 6 dell'art. 2427, relativamente alla ripartizione dei crediti per area geografica, si segnala che i crediti iscritti nei confronti di soggetti non residenti

ammontano ad euro 319.498, mentre la restante parte dei crediti sono interamente verso soggetti residenti nel territorio dello Stato.

In base al disposto dei punti n. 6, 6-bis e 6-ter dell'art. 2427 si segnala, altresì, che i crediti iscritti in bilancio sono tutti espressi in moneta di conto, e quindi non soggetti a rischi di cambio, e sono relativi ad operazioni che non prevedono l'obbligo per l'acquirente di retrocessione a termine.

Nel prospetto che segue i crediti sono suddivisi in base alla loro scadenza:

Crediti	Entro 12 mesi	Oltre 12 mesi	Oltre 5 anni	Totale
Verso clienti	5.039.088	0	0	5.039.088
Crediti tributari	3.223.230	571.519	0	3.794.749
Imposte anticipate	567.808	0	0	567.808
Verso altri	191.616	0	0	191.616
Totale	9.021.742	571.519	0	9.593.261

[5] – Crediti verso clienti

I crediti verso clienti comprendono sia le fatture verso i clienti contabilizzate e non incassate al 31/12/2022 sia le fatture da emettere per ricavi di competenza dell'esercizio, al netto delle note credito da emettere e del fondo rischi su crediti per euro 25.496.

Crediti verso clienti	2022	2021	Δ
Crediti verso clienti	5.064.584	4.770.173	294.411
Fondo svalutazione crediti ex art. 106 TUIR	(25.496)	0	(25.496)
Fondo svalutazione crediti tassato	0	0	0
Totale	5.039.088	4.770.173	268.915

[6] – Crediti tributari

I crediti tributari sono i seguenti:

Crediti tributari	2022	2021	Δ
IRES da conguagliare	0	295	(295)
IVA	45.514	188.476	(142.962)
IVA a rimborso anno 2019 e 2020	0	900.000	(900.000)
Crediti d'imposta	3.749.235	5.657.442	(1.908.208)
Totale	3.794.749	6.746.213	(2.951.465)

Nella seguente tabella è esposto il dettaglio dei crediti d'imposta:

Crediti d'imposta	2022	2021	Δ
Credito d'imposta legge 208/2015	321.512	2.570.256	(2.248.744)
Credito d'imposta legge 160/2019	120.000	120.000	0
Credito d'imposta legge 178/2020	2.926.819	2.579.273	347.545
Credito d'imposta R&S	335.361	339.399	(4.038)
Credito di imposta Formazione 4.0	36.506	36.506	0
Altri crediti d'imposta	9.037	12.008	(2.971)
Totale	3.749.235	5.657.442	(1.908.208)

[7] – Imposte anticipate

La voce "Imposte anticipate" origina da differenze temporanee deducibili tra il valore civilistico di attività e passività ed il corrispondente valore riconosciuto ai fini fiscali. Le imposte anticipate sono determinate utilizzando le aliquote fiscali (IRES 24,0% ed IRAP 3,9%) che si prevede saranno applicabili nell'esercizio nel quale sarà realizzata l'attività fiscale o sarà estinta la passività fiscale. In ordine al recupero delle imposte anticipate calcolate sulle perdite fiscali si fa presente che la Società ha predisposto un piano di sviluppo nel quale si prevede di avere redditi imponibili sufficienti per utilizzare le perdite fiscali.

Imposte anticipate	2022	2021	Δ
ACE	152.602	31.782	120.820
Perdite fiscali	415.206	539.397	(124.191)
Totale	567.808	571.179	(3.371)

Ai sensi dell'art. 2427, comma 1, punto 14), del codice civile, si riporta di seguito il dettaglio delle "Imposte anticipate" con indicazione delle voci che generano le differenze temporanee:

Prospetto ex art. 2427, punto 14, del codice civile

Imposte anticipate (differite)	2021		2022		Variazioni	
	IRES	IRAP	IRES	IRAP	IRES	IRAP
ACE	347.347	0	635.844	0	288.497	0
Perdite fiscali	2.032.566	0	1.730.024	0	(302.542)	0
TOTALE	2.379.913	0	2.365.868	0	(14.045)	0
Aliquote applicate	24,0%	4,82%	24,0%	3,90%		
IRES/IRAP ANTICIPATA (DIFFERITA)	571.179	0	567.808	0	(3.371)	0
Altre informazioni					IRES	IRAP
Importo accreditato (addebitato) a conto economico					(3.371)	0
. Di cui imposte anticipate (differite) dell'esercizio					(3.371)	0
. Di cui imposte anticipate (differite) rettifica esercizi precedenti					0	0
Importo accreditato (addebitato) a patrimonio netto					0	0
Imposte anticipate contabilizzate su perdite di esercizio					415.206	0

[8] – Crediti verso altri

I crediti verso altri sono dettagliati nel prospetto che segue:

Altri crediti	2022	2021	Δ
Fornitori conto anticipi	14.700	14.700	0
Altri crediti	176.916	160.379	16.537
Totale	191.616	175.079	16.537

La voce altri crediti comprende alcune anticipazioni erogate ai dipendenti in corso di recupero.

[9] – Attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni

Attività finanziarie non immobilizzate	2022	2021	Δ
Piani di accumulo UniCredit	135.000	111.000	24.000
Deposito Credito Agricole	450.000	450.000	0
Piani di accumulo Banco BPM	34.158	28.158	6.000
Totale	619.158	589.158	30.000

[10] – Disponibilità liquide

Disponibilità liquide	2022	2021	Δ
Depositi bancari e postali	1.798.175	453.404	1.344.771
Denaro e valori in cassa	3.893	743	3.150
Totale	1.802.068	454.147	1.347.921

Le disponibilità liquide al 31 dicembre 2022 si riferiscono al numerario ed agli assegni esistenti in cassa presso la sede nonché alle disponibilità a vista presso banche.

[11] – Risconti attivi

Ratei e risconti attivi	2022	2021	Δ
Risconti attivi leasing	768.749	728.060	40.689
Risconti attivi oneri finanziari	43.406	112.429	(69.022)
Altri risconti attivi	469.829	355.581	114.248
Totale	1.281.984	1.196.069	85.915

I risconti attivi misurano quote di oneri la cui competenza è posticipata rispetto alla manifestazione numeraria e/o documentale; sono relativi a costi di transazione per ottenere finanziamenti di competenza degli esercizi successivi, alla quota di canoni di leasing di competenza degli esercizi successivi e ad altri costi di competenza degli esercizi futuri.

Passivo

[12] – Patrimonio netto

Il patrimonio netto è formato come di seguito indicato:

Patrimonio netto	2022	2021	Δ
Capitale sociale	810.488	810.488	0
Riserva soprapprezzo azioni	11.458.519	11.458.519	0
Riserva legale	106.806	89.566	17.240
Riserva straordinaria	222.891	222.891	0
Riserva versamenti in conto capitale	90.000	90.000	0
Riserva fair value strumenti finanziari	349.966	(24.991)	374.957
Utili (perdite) a nuovo	(1.098.999)	(1.426.564)	327.564
Utile (perdita) dell'esercizio	228.006	344.805	(116.798)
Totale	12.167.677	11.564.714	602.963

Nella seguente tabella è riportata la movimentazione delle voci del patrimonio netto nell'ultimo triennio.

	Capitale sociale	Riserva da soprapprezzo azioni	Riserva legale	Riserva versamenti conto capitale	Riserva straordinaria	Utili/Perdite a nuovo	Riserva strumenti derivati	Risultato di esercizio	Totale
All'inizio dell'esercizio precedente	769.000	9.953.000	89.566	90.000	222.891	(14.222)	(90.995)	(1.412.341)	9.606.899
Destinazione risultato 2020	0	0	0	0	0	(1.412.341)	0	1.412.341	0
Dividendi	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Altri movimenti	41.488	1.505.519	0	0	0	0	66.004	0	1.613.011
Risultato esercizio 2021	0	0	0	0	0	0	0	344.805	344.805
Alla chiusura dell'esercizio precedente	810.488	11.458.519	89.566	90.000	222.891	(1.426.563)	(24.991)	344.805	11.564.714
Destinazione risultato 2021	0	0	17.240	0	0	327.564	0	(344.805)	(0)
Altri movimenti	0	0	0	0	0	0	374.957	0	374.957
Risultato esercizio 2022	0	0	0	0	0	0	0	228.006	228.006
Alla chiusura dell'esercizio	810.488	11.458.519	106.806	90.000	222.891	(1.099.000)	349.966	228.006	12.167.677

Capitale sociale

Il capitale sociale è composto da n. 7.597.107 azioni ordinarie prive di valore nominale ed il capitale sociale, interamente sottoscritto e versato, ammonta ad euro 810.488,06.

Riserva soprapprezzo azioni

La riserva soprapprezzo azioni, pari ad euro 11.458.519, ha natura di riserva di capitale e non si è movimentata rispetto al precedente esercizio.

Riserva legale

La riserva legale è una riserva di utili indisponibile e può essere utilizzata per copertura perdite e non si è movimentata rispetto all'esercizio precedente.

Riserva versamenti conto capitale

La riserva versamenti conto capitale è una riserva di capitale interamente disponibile e non si è movimentata rispetto all'esercizio precedente.

Riserva straordinaria

La riserva straordinaria è una riserva di utili interamente disponibile e non si è movimentata rispetto all'esercizio precedente.

Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari attesi

La riserva accoglie gli effetti della variazione nel *fair value* dei contratti su strumenti finanziari derivati su tassi (*cash flow hedge*) collegati ai mutui concessi da Intesa Sanpaolo, ICCREA e UniCredit. I dettagli sul *fair value* degli strumenti finanziari derivati sono evidenziati nel paragrafo H. della presente Nota Integrativa.

Utili/(perdite) portate a nuovo

La voce "perdite portate a nuovo" si è decrementata per effetto della destinazione del risultato d'esercizio dell'anno 2021.

In ossequio a quanto disposto dall'art. 2427 n. 7-bis c.c. si riporta di seguito il prospetto con la classificazione delle riserve al 31 dicembre 2022 secondo la loro disponibilità.

	Importo	Possibilità di utilizzo	Quota disponibile
Capitale	810.488		
Riserve di capitale	11.548.519		
- Riserva versamento conto capitale	90.000	A, B, C	90.000
- Riserva sopraprezzo azioni	11.458.519	A, B	11.296.421
Riserve di utili	329.697		
- Riserva legale	106.806	B	0
- Riserva straordinaria	222.891	A, B, C	222.891
Totale	12.688.704		

Quota non distribuibile	11.565.325
--------------------------------	------------

Residuo quota distribuibile	312.891
------------------------------------	---------

Legenda: A: per aumento di capitale - B: per copertura perdite - C: per distribuzione ai soci

La quota non distribuibile delle riserve, di utili e di capitale, è pari alla somma della riserva sopraprezzo azioni e della riserva legale.

[13] – Fondi per rischi ed oneri

Fondi per rischi e oneri	2022	2021	Δ
Fondo imposte differite	108.944	0	108.944
Strumenti finanziari derivati	0	39.788	(39.788)
Saldo alla fine dell'esercizio	108.944	39.788	69.156

Il fondo in esame origina da differenze temporanee deducibili tra il valore civilistico di attività e passività ed il corrispondente valore riconosciuto ai fini fiscali; le imposte differite sono determinate utilizzando le aliquote fiscali che si prevede saranno applicabili nell'esercizio nel quale sarà realizzata l'attività fiscale o sarà estinta la passività fiscale. Attengono esclusivamente alla rilevazione della fiscalità differita relativa all'esercizio da parte della incorporata NVP Roma S.r.l. della facoltà prevista dall'art. 60 comma 7-bis del D.L. n. 104/2021 di sospendere gli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali e materiali.

[14] – Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato

Il fondo accantonato rappresenta l'effettivo debito della società al 31 dicembre 2022 verso i dipendenti in forza a tale data.

Nella tabella che segue si riportano i movimenti subiti dalla voce "trattamento di fine rapporto".

TFR	2022	2021	Δ
Saldo all'inizio dell'esercizio	227.546	162.364	65.182
Accantonamenti	109.384	67.507	41.877
Utilizzi/anticipazioni	(36.216)	(2.325)	(33.891)
Saldo alla fine dell'esercizio	300.714	227.546	73.168

[15] – Debiti

I debiti, tutti espressi in moneta di conto, sono esposti al loro valore nominale e sono così suddivisi:

Debiti	2022	2021	Δ
Debiti verso banche	11.297.613	10.630.641	666.972
Acconti	0	90.780	(90.780)
Debiti verso fornitori	7.000.001	4.199.623	2.800.378
Debiti tributari	139.319	276.455	(137.136)
Debiti verso istituti di previdenza	168.520	139.918	28.602
Altri debiti	1.631.518	1.793.101	(161.583)
Totale	20.236.971	17.130.518	3.106.453

Nel prospetto che segue i debiti sono suddivisi in base alla loro scadenza:

Debiti	Entro 12 mesi	Oltre 12 mesi	Oltre 5 anni	Totale
Debiti verso banche	3.022.414	7.016.078	1.259.121	11.297.613
Debiti verso fornitori	6.982.901	17.100	0	7.000.001
Debiti tributari	139.319	0	0	139.319
Debiti verso istituti di previdenza	168.520	0	0	168.520
Altri debiti	718.043	913.475	0	1.631.518
Totale	11.031.197	7.946.653	1.259.121	20.236.971

In base al disposto del punto n. 6 dell'art. 2427, relativamente alla ripartizione dei debiti per area geografica, si segnala che i debiti iscritti nei confronti di soggetti non residenti ammontano ad Euro 97.489, mentre la restante parte dei debiti è interamente verso soggetti residenti nel territorio dello Stato.

In base al disposto dei punti n. 6-bis e 6-ter dell'art. 2427 si segnala, altresì, che i debiti iscritti in bilancio sono tutti espressi in moneta di conto, e quindi non soggetti a rischi di cambio, e sono relativi ad operazioni che non prevedono l'obbligo per l'acquirente di retrocessione a termine.

[16] – Debiti verso banche

I “debiti verso banche” sono dettagliati nel seguente prospetto:

Debiti verso banche	2022	2021	Δ
Scoperture di conto corrente	0	2.437	(2.437)
Banche conto anticipi	700.517	1.408.052	(707.535)
Factoring conto anticipi	92.193	764.088	(671.895)
Carte di credito	77.040	108.187	(31.147)
Mutui passivi	10.427.863	8.347.877	2.079.986
Totale	11.297.613	10.630.641	666.972

Il dettaglio dei mutui e dei finanziamenti passivi distinto per scadenze è il seguente:

	Anno stipula	Scadenza	Garanzie	Debito residuo 2022	Entro 1 anno	Entro 5 anni	Oltre 5 anni
Mediocredito Italiano S.p.A.	2018	2028	FEI	868.412	157.886	631.579	78.947
Banca del Mezzogiorno S.p.A.	2019	2023	MCC e fideiussione soci	32.549	32.549	0	0
ICRREA	2020	2025	MCC	1.135.484	446.720	688.763	0
Credito Valtellinese	2020	2026	InnovFin	1.003.638	273.463	730.175	0
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2020	2026	MCC	1.181.423	312.480	868.943	0
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2021	2027	MCC	665.000	148.342	516.658	0
Banca Agricola Popolare di Ragusa	2021	2025		216.789	74.075	142.714	0
BPER Banca	2021	2023		22.509	22.509	0	0
ICCREA	2021	2031	MCC	301.000	14.778	126.241	159.982
Unicredit S.p.A.	2021	2027	MCC	665.000	140.000	525.000	0
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2022	2026		388.889	111.112	277.777	0
ICCREA	2022	2029		1.000.000	134.446	565.426	300.128
Banca del Fucino S.p.A.	2022	2030		1.375.095	171.266	742.515	461.314
ICCREA	2022	2027		1.300.000	65.000	1.040.000	195.000
SIMEST	2022	2028		300.000	0	236.250	63.750
Costo ammortizzato				(87.511)	(11.548)	(75.963)	0
Rate in scadenza 12-2022				59.587	59.587	0	0
Totale				10.427.864	2.152.664	7.016.078	1.259.121

[17] – Debiti verso fornitori

Debiti verso fornitori	2022	2021	Δ
Debiti verso fornitori	7.100.272	4.224.572	2.875.701
Note credito da ricevere	(100.271)	(24.948)	(75.322)
Totale	7.000.001	4.199.623	2.800.378

I “debiti verso fornitori” sono relativi ad acquisti di beni e servizi ed il saldo, al netto delle note credito da ricevere, comprende sia le fatture dei fornitori contabilizzate e non liquidate al 31/12/2022 sia le fatture da ricevere per costi di competenza dell'esercizio 2022.

[18] – Debiti tributari

I “Debiti tributari” sono dettagliati nel seguente prospetto:

Debiti tributari	2022	2021	Δ
IRAP	31.396	143.664	(112.268)
Ritenute fiscali	107.923	132.791	(24.868)
Altri debiti	0	0	0
Totale	139.319	276.455	(137.136)

[19] – Debiti verso istituti di previdenza e sicurezza sociale

I “Debiti verso istituti di previdenza e sicurezza sociale” sono dettagliati nel seguente prospetto:

Debiti verso istituti previdenziali	2022	2021	Δ
INPS	114.184	101.556	12.628
INAIL	31.090	0	31.090
Debiti previdenziali rateizzati	23.246	33.661	(10.415)
Altri debiti previdenziali	0	4.700	(4.700)
Totale	168.520	139.918	28.602

[21] – Altri debiti

I debiti verso altri sono relativi a:

Altri debiti	2022	2021	Δ
Debiti verso dipendenti	160.986	114.313	46.673
Debiti verso Freelance	152.540	187.329	(34.788)
Debito verso Consiglio Amministrazione	15.123	0	15.123
Debito verso Collegio Sindacale	47.602	27.000	20.602
Debito verso Società di revisione	17.378	32.045	(14.667)
Debiti per acquisto partecipazione	1.218.651	1.391.099	(172.448)
Altri debiti	19.237	41.315	(22.078)
Totale	1.631.518	1.793.101	(161.583)

La voce comprende il debito per saldo prezzo relativo all'acquisizione della partecipazione in NVP Roma S.r.l.

[22] – Risconti passivi

Ratei e risconti passivi	2022	2021	Δ
Risconti passivi contribuiti quotazione	200.000	300.000	(100.000)
Risconti passivi Regione Sicilia PO FESR 3.1.1_2a	1.425.840	1.498.500	(72.660)
Risconti passivi contribuiti R&S	267.682	241.551	26.131
Risconti passivi contribuiti su investimenti	5.710.964	6.287.539	(576.575)
Risconti passivi altri contribuiti	200.000	0	200.000
Totale	7.804.486	8.327.590	(523.104)

C. Informazioni sul conto economico

[1] – Valore della produzione

Il valore della produzione risulta formato come dalla seguente tabella.

Valore della produzione	2022	2021	Δ
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	17.407.070	12.952.318	4.454.752
Incrementi immobilizzazioni per lavori interni	711.411	567.428	143.983
Altri ricavi e proventi	1.889.286	2.584.801	(695.515)
Totale	20.007.767	16.104.547	3.903.220

In base al disposto dell'art. 2427, comma 1 punto 10, relativamente alla ripartizione dei ricavi per area geografica, si segnala che i ricavi sono ripartiti come segue:

Ricavi delle vendite e delle prestazioni	Italia	UE	Extra UE	Totale
Ricavi da riprese televisive e noleggi	16.707.610	176.730	522.730	17.407.070
Totale	16.707.610	176.730	522.730	17.407.070

Ricavi delle vendite e delle prestazioni

I ricavi delle vendite e delle prestazioni segnano un incremento pari al 34% circa rispetto all'esercizio precedente, attribuibile all'incremento dei ricavi da riprese televisive.

Incrementi di immobilizzazioni per lavori interni

Sono relativi a costi del personale nonché alle quote di ammortamento dei beni impiegati per l'attività di ricerca, sviluppo e innovazione riferiti al progetto di gestione intermodale dei protocolli *broadcast* data-video-audio a supporto del sistema globale di produzione, gestione e distribuzione del contenuto. Per ulteriori dettagli si rinvia all'apposito paragrafo della relazione sulla gestione.

Altri ricavi e proventi

La voce "altri ricavi e proventi" è dettagliata nella tabella sotto riportata:

Altri ricavi e proventi	2022	2021	Δ
Contributi c/impianti legge 208/2015	776.965	933.034	(156.069)
Contributi c/impianti legge 160/2019	35.018	9.000	26.018
Contributi c/impianti legge 178/2020	383.141	348.634	34.507
Contributi c/impianti Regione Siciliana	72.660	64.800	7.860
Credito d'imposta R&S	112.442	49.326	63.116
Credito d'imposta quotazione	100.000	100.000	0
Credito di imposta formazione 4.0	0	36.506	(36.506)
Plusvalenze	14.914	930.500	(915.586)
Sopravvenienze attive	390.920	76.478	314.441
Diversi	3.227	36.522	(33.295)
Totale	1.889.286	2.584.801	(695.515)

Si segnala inoltre che, in base al disposto dell'art. 2427, comma 1, punto 13, non vi sono ricavi di entità o incidenza eccezionali; fra gli altri ricavi e proventi sono tuttavia iscritti ricavi non ricorrenti per euro 405.834 per plusvalenze e sopravvenienze attive.

[2] – Costi della produzione

I costi della produzione fanno segnare un incremento del 25% circa rispetto all'esercizio precedente ed in dettaglio sono quelli che risultano dalla seguente tabella.

Costi della produzione	2022	2021	Δ
Acquisti	349.314	344.630	4.684
Servizi	6.146.047	3.926.508	2.219.539
Godimento beni di terzi	4.022.803	3.800.181	222.622
Salari e stipendi	3.836.065	3.045.846	790.219
Oneri sociali	944.466	673.210	271.256
Trattamento di fine rapporto	109.384	67.507	41.877
Altri costi del personale	807.800	666.335	141.465
Ammortamento delle immobilizzazioni immateriali	939.466	711.211	228.255
Ammortamento delle immobilizzazioni materiali	1.566.784	1.798.343	(231.559)
Svalutazione crediti	25.496	0	25.496
Altri accantonamenti	0	0	0
Oneri diversi di gestione	383.863	303.904	79.959
Totale	19.131.488	15.337.675	3.793.813

In base al disposto dell'art. 2427, comma 1 punto 13, si segnala che non vi sono costi di entità o incidenza eccezionali; fra gli oneri diversi di gestione sono tuttavia iscritti costi non ricorrenti per Euro 330.810 a titolo prevalentemente di sopravvenienze passive.

Costi per acquisto merci

I costi per acquisto materie prime sono dettagliati nella tabella che segue:

Acquisti	2022	2021	Δ
Carburanti	292.930	236.066	56.864
Materiale di consumo	55.024	100.571	(45.547)
Presidi COVID	547	7.646	(7.099)
Altri acquisti	812	347	465
Totale	349.314	344.630	4.684

Costi per servizi

I costi per servizi sono dettagliati nella tabella che segue:

Costi per servizi	2022	2021	Δ
Servizi di produzione	3.094.546	1.390.358	1.704.189
Viaggi e trasferte	1.404.264	1.116.959	287.305
Costi di trasporto	42.439	29.026	13.413
Manutenzioni	119.729	69.121	50.608
Assicurazioni	78.855	59.691	19.164
Utenze	22.700	27.680	(4.980)
Consulenze	606.916	576.000	30.916
Compensi Amministratori	243.096	216.000	27.096
Compensi Collegio Sindacale	47.603	35.000	12.603
Compensi Società di Revisione	25.000	17.000	8.000
Altri costi per servizi	460.898	389.673	71.226
Totale	6.146.047	3.926.508	2.219.540

In base al disposto del punto n. 16 dell'art. 2427 si dà notizia che l'ammontare dei compensi spettanti nell'esercizio agli organi sociali è stato di euro 243.096 (euro 216.000 al 31/12/2021) per il Consiglio di Amministrazione e di euro 47.603 (euro 35.000 al 31/12/2021) per il Collegio Sindacale.

In base al disposto del punto n. 16-bis dell'art. 2427 si informa, inoltre, che l'incarico di revisione legale dei conti è attribuito alla società di revisione BDO S.p.A.; l'incarico di revisione legale, attribuito dall'assemblea degli azionisti del 9 ottobre 2019, ha comportato un onere complessivo pari ad euro 25.000 (euro 17.000 al 31/12/2021); nel corso dell'esercizio non sono stati corrisposti a BDO Italia S.p.A. e alle altre entità del *network* compensi per altri servizi di verifica diversi dalla revisione legale.

Costi per godimento beni di terzi

I costi per godimento beni di terzi sono dettagliati nella tabella che segue:

Costi per godimento beni di terzi	2022	2021	Δ
Fitti passivi	162.264	123.450	38.814
Noleggi	2.238.765	2.449.214	(210.448)
Canoni leasing e oneri accessori	1.591.472	1.189.380	402.091
Altri costi	30.302	38.137	(7.835)
Totale	4.022.803	3.800.181	222.622

Nel seguente prospetto, in base a quanto richiesto dall'art. 2427 c.c. n. 22, vengono fornite le informazioni circa gli effetti che si sarebbero prodotti sul patrimonio netto e sul conto economico rilevando le operazioni di locazione finanziaria con il metodo finanziario rispetto al metodo patrimoniale.

Beni in leasing - Effetti sul Patrimonio Netto

Attività	2022
A. Contratti in corso	
Beni in leasing alla fine dell'esercizio precedente al lordo degli ammortamenti	7.174.934
Ammortamenti complessivi stanziati alla fine dell'esercizio precedente	1.281.327
Beni in leasing alla fine dell'esercizio precedente al netto degli ammortamenti	5.893.607
Beni acquisiti in leasing nel corso dell'esercizio	534.450
Beni in leasing riscattati nel corso dell'esercizio	13.294
Beni in leasing riscattati e venduti nel corso dell'esercizio	0
Quote di ammortamento di competenza dell'esercizio	702.320
Utilizzo fondo ammortamento su beni in leasing riscattati e venduti	0
Rettifiche/riprese di valore su beni in leasing	0
Beni in leasing al termine dell'esercizio al lordo degli ammortamenti	6.739.414
Ammortamenti complessivi stanziati alla fine dell'esercizio corrente	1.449.957
Beni in leasing al termine dell'esercizio al netto degli ammortamenti	5.289.457
Storno risconto attivo su canoni di leasing	(682.990)
B. Beni riscattati	
Maggior valore complessivo dei beni riscattati rispetto al valore netto contabile	470.553
Totale attività	5.077.020

PASSIVITA'	2022
Debiti impliciti per operazioni di leasing alla fine dell'esercizio precedente	3.457.715
. di cui scadenti entro 12 mesi	993.504
. di cui scadenti oltre 12 mesi ed entro 5 anni	2.464.210
. di cui scadenti oltre 5 anni	0
Debiti impliciti sorti nell'esercizio	534.450
Riduzioni per rimborso delle quote capitale nell'esercizio	1.224.233
Riduzioni per riscatti nell'esercizio	0
Debiti impliciti per operazioni di leasing alla fine dell'esercizio corrente	2.767.932
. di cui scadenti entro 12 mesi	953.860
. di cui scadenti oltre 12 mesi ed entro 5 anni	1.814.072
. di cui scadenti oltre 5 anni	0
C. Totale passività	2.767.932
D. Effetto complessivo lordo alla fine dell'esercizio (a+b-c)	2.309.088
E. Effetto netto fiscale	644.236
F. Effetto sul Patrimonio Netto alla fine dell'esercizio corrente (d-e)	1.664.852

Beni in leasing - Effetti sul Conto Economico		2022
Storno dei canoni su operazioni di leasing		1.387.330
Rilevazione degli oneri finanziari su operazioni di leasing		72.305
Quote di ammortamento sui contratti in essere		702.320
Quote di ammortamento sui beni riscattati		2.735
Rettifiche/riprese di valore su beni in leasing		0
Effetto sul risultato ante imposte		615.441
Rilevazione dell'effetto fiscale		171.708
Effetto sul risultato netto di esercizio delle operazioni di leasing		443.733

Costi per il personale

Il costo del personale è dettagliato nella seguente tabella:

Costo del personale	2022	2021	Δ
Salari e stipendi	3.836.065	3.045.846	790.219
Oneri sociali	944.466	673.210	271.256
TFR	109.384	67.507	41.876
Altri costi	807.800	666.334	141.466
Totale	5.697.715	4.452.898	1.244.817

Rilevano nella voce in esame, i costi per salari e stipendi, oneri sociali ed accantonamenti di legge. Si precisa che la voce altri costi è attribuibile alle indennità di trasferta riconosciute al personale dipendente.

Nelle seguenti tabelle sono riportate le informazioni di cui all'art. 2427, comma 1, n. 15:

Organico medio	2022	2021	Δ
Dirigenti	0	0	0
Quadri	0	0	0
Impiegati	29	24	5
Operai	25	20	5
Totale	54	44	10

Ammortamenti e svalutazioni

La voce rileva gli stanziamenti dell'esercizio calcolati in base alle aliquote di ammortamento rappresentative della vita utile dei beni materiali e delle attività immateriali della Società.

Il dettaglio della voce e gli scostamenti intervenuti nell'esercizio sono evidenziati nella tabella che segue:

Ammortamenti e svalutazioni	2022	2021	Δ
Ammortamento delle attività immateriali	939.466	711.211	228.255
Ammortamento delle attività materiali	1.566.784	1.798.343	(231.559)
Svalutazioni crediti	25.496	0	25.496
Totale	2.531.746	2.509.554	22.192

Oneri diversi di gestione

Attengono ad imposte diverse da quelle sul reddito e ad oneri vari per la gestione della Società, come di seguito rappresentato:

Oneri diversi	2022	2021	Δ
Imposte e tasse non sul reddito	26.329	21.185	5.144
Altri costi	26.724	5.625	21.100
Perdite su crediti	0	4.226	(4.226)
Costi non ricorrenti	330.810	272.868	57.941
Totale	383.863	303.904	79.958

[3] – Proventi e oneri finanziari

Il dettaglio della voce è di seguito indicato:

Proventi e oneri finanziari	2022	2021	Δ
Proventi finanziari da terzi	640	2.234	(1.595)
- <i>Interessi attivi su conti correnti bancari</i>	640	273	366
- <i>Contributi in conto interessi</i>	0	1.961	(1.961)
Totale proventi finanziari	640	2.234	(1.595)
Oneri finanziari verso terzi	448.602	397.298	51.304
- <i>Interessi passivi c/c</i>	28.998	14.671	14.327
- <i>Interessi passivi e commissioni factoring</i>	25.152	7.764	17.388
- <i>Interessi passivi mutui</i>	325.224	318.922	6.302
- <i>Differenziali strumenti derivati</i>	432	19.167	(18.735)
- <i>Altri oneri finanziari</i>	68.796	36.773	32.023
Totale oneri finanziari	448.602	397.298	51.304
Perdite su cambi	0	0	0
Utili su cambi	3.738	0	3.738
Totale proventi e oneri finanziari	(444.225)	(395.064)	49.161

[4] – Imposte dell'esercizio

Calcolate sulla base delle aliquote fiscali vigenti in relazione alle disposizioni del d.lgs. 446/97 e del DPR 917/86, misurano il carico fiscale di competenza dell'esercizio per IRES ed IRAP.

Imposte	2022	2021	Δ
IRES corrente	0	(155.208)	155.208
IRAP corrente	191.720	160.324	31.396
Totale imposte correnti	191.720	5.116	186.604
IRES differita/(anticipata)	12.328	8.725	3.603
IRAP differita/(anticipata)	0	0	0
Totale imposte differite/(anticipate)	12.328	8.725	3.603
Imposte esercizi precedenti	0	0	0
Totale imposte di competenza	204.048	13.841	190.207

Nel prospetto che segue viene fornita la riconciliazione fra l'onere fiscale IRES da bilancio e l'onere fiscale IRES teorico:

IRES	Importo	Imposte
Risultato prima delle imposte (A)	432.054	
Onere fiscale teorico (%)	24,0%	103.693
B) Differenze temporanee tassabili in esercizi successivi	0	0
C) Differenze temporanee deducibili in esercizi successivi	0	-
D) Rigiro delle differenze temporanee da esercizi precedenti	(339.938)	(81.585)
E) Differenze che non si riverseranno negli esercizi successivi	(92.116)	(22.108)
Imponibile fiscale (A+B+C+D+E)	0	
Onere fiscale effettivo		-

Nel prospetto che segue viene fornita la riconciliazione fra l'onere fiscale IRAP da bilancio e l'onere fiscale IRAP teorico:

IRAP	Importo	Imposte
Differenza tra Valore della produzione e Costi della produzione (A)	6.599.490	
Onere fiscale teorico (%)	3,90%	257.380
B) Differenze temporanee tassabili in esercizi successivi	0	0
C) Differenze temporanee deducibili in esercizi successivi	0	0
D) Rigiro delle differenze temporanee da esercizi precedenti	0	0
E) Differenze che non si riverseranno negli esercizi successivi	(1.683.603)	(65.660)
Imponibile fiscale (A+B+C+D+E)	4.915.887	
Onere fiscale effettivo		191.720

D. Informazioni sul rendiconto finanziario

Il rendiconto finanziario della Società al 31 dicembre 2022 e 2021 (elaborato applicando il metodo "indiretto") è riportato sinteticamente nel seguente prospetto.

Rendiconto finanziario	2022	2021
Flusso finanziario ante variazione del CCN	3.712.543	3.177.845
Variazione del CCN	5.359.127	4.313.813
Altri incassi/pagamenti	(36.216)	(27.776)
Flusso finanziario dell'attività operativa	9.035.454	7.463.882
Flusso finanziario dell'attività di investimento	(6.287.300)	(10.796.364)
Flusso finanziario dell'attività di finanziamento	(1.402.430)	2.423.520
Saldo monetario di esercizio	1.345.725	(908.962)
Disponibilità liquide all'inizio dell'esercizio	454.147	1.363.109
Disponibilità liquide apportate dalla fusione	2.196	0
Disponibilità liquide alla fine dell'esercizio	1.802.068	454.147

La gestione corrente nell'esercizio 2022 ha generato liquidità per euro 9,0 milioni (euro 7,5 milioni nel 2021).

L'attività di investimento ha assorbito risorse finanziarie nette per euro 6,3 milioni (euro 10,8 milioni nel 2021).

Il cash-flow da attività di finanziamento è negativo per euro 1,4 milioni quale saldo tra: (i) le erogazioni di nuovi mutui e finanziamenti per euro 4,1 milioni; (ii) il rimborso di finanziamenti bancari per euro 2,0 milioni; (iii) il pagamento di canoni di leasing per euro 1,6 milioni; (iv) gli oneri finanziari netti dell'esercizio per euro 0,4 milioni; (v) il decremento delle esposizioni a breve termine per euro 1,5 milioni.

Pertanto, le risorse finanziaria generate nell'esercizio 2022 per complessivi euro 1,3 milioni hanno incrementato le disponibilità liquide a breve termine che, al 31 dicembre 2022, sono pari ad euro 1.802.068.

E. Impegni, garanzie e passività potenziali non risultanti dallo stato patrimoniale

In base a quanto previsto dall'art. 2427, comma 1, n. 9, del codice civile, si informa che non vi sono impegni, garanzie e passività potenziali non riflessi nello stato patrimoniale.

F. Operazioni realizzate con parti correlate

In relazione a quanto previsto dall'art. 2427, comma 1, n. 22-bis del codice civile, si fa presente che la Società non ha posto in essere operazioni con parti correlate che abbiano il requisito della conclusione delle stesse a "non normali condizioni di mercato".

G. Accordi non risultanti dallo stato patrimoniale

In base a quanto previsto dall'art. 2427, comma 1, n. 22-ter, del codice civile, in ordine agli accordi non risultanti dallo Stato Patrimoniale (c.d. fuori bilancio) si precisa che la Società non ha sottoscritto alcun accordo assimilabile a quanto previsto dalla relativa norma.

H. Informazioni relative al fair value degli strumenti finanziari

In base a quanto disposto dall'art. 2427-bis in merito alle informazioni relative al valore equo ("fair value") degli strumenti finanziari, si segnala che la Società ha in essere otto strumenti finanziari derivati (*Interest Rate Swap*) per la copertura del rischio di variabilità dei flussi finanziari associati al tasso di interesse variabile dei mutui sottoscritti con gli istituti "Intesa Sanpaolo", "ICCREA" e UniCredit.

Di seguito si forniscono le ulteriori informazioni afferenti i contratti derivati in essere.

#	Tipologia contratto	Istituto	Data di stipula	Data di scadenza	Capitale di riferimento	Mark to Market
1	Interest Rate Swap (IRS)	ISP	24-set-18	30-giu-28	1.500.000	59.080
2	Interest Rate Swap (IRS)	ISP	4-nov-18	31-ago-26	1.284.010	73.054
3	Interest Rate Swap (IRS)	ISP	19-gen-21	19-gen-27	665.000	45.933
4	Interest Rate Swap (IRS)	ICCREA	30-set-20	30-giu-25	2.000.000	45.770
5	Interest Rate Swap (IRS)	ICCREA	27-ago-21	1-lug-26	686.000	36.318
6	Interest Rate Swap (IRS)	ICCREA	1-ott-21	1-ott-25	460.000	21.449
7	Interest Rate Swap (IRS)	ICCREA	1-nov-21	1-ott-25	596.000	15.519
8	Interest Rate Swap (IRS)	UniCredit	30-nov-21	30-set-27	700.000	52.843

Il *fair value* negativo degli strumenti derivati di copertura è contabilizzato in una riserva negativa di patrimonio netto denominata "Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari attesi", con contropartita la voce B.III.4 dell'attivo (Strumenti finanziari derivati attivi).

I. Fatti di rilievo successivi alla chiusura dell'esercizio

Dopo la data di chiusura dell'esercizio non si sono verificati eventi che inducano a rettificare le risultanze esposte nel bilancio di esercizio al 31 dicembre 2022.

Si rinvia alla Relazione sulla gestione per una descrizione dei fatti di rilievo più significativi avvenuti dopo la chiusura dell'esercizio e sulla prevedibile evoluzione della gestione.

L. Altre informazioni

Sovvenzioni e contributi

Ai sensi dell'art. 1, commi 125-129, della legge n. 124/2017, si informa che la Società, nell'esercizio 2022, ha ricevuto da pubbliche amministrazioni e dagli altri soggetti indicati nella predetta norma, le seguenti somme a titolo di sovvenzioni, contributi, incarichi retribuiti e comunque vantaggi economici di qualunque genere:

Ente concedente	Tipo contributo	Norma rif.to	Contributo concesso		Contributo erogato/fruito		
			Anno	Importo	2022	Es. prec.	Residuo
Stato	Credito d'imposta investimenti nel mezzogiorno	L. 208/2015	2018	771.725	0	714.320	57.405
Stato	Credito d'imposta investimenti nel mezzogiorno	L. 208/2015	2019	1.272.792	625.177	385.034	262.581
Stato	Credito d'imposta investimenti nel mezzogiorno	L. 208/2015	2020	2.116.308	520.863	1.595.445	0
Stato	Credito d'imposta investimenti nel mezzogiorno	L. 208/2015	2021	863.973	863.973	0	0
Stato	Credito d'imposta investimenti nel mezzogiorno	L. 208/2015	2020		0	0	0
Stato	Credito d'imposta investimenti 4.0	L. 178/2020	2021	2.579.273	509.734	0	2.069.539
Stato	Credito d'imposta investimenti 4.0	L. 178/2020	2022	857.279	0	0	857.279
Stato	Credito d'imposta investimenti	L. 160/2019	2020	120.000	0	0	120.000
MiSe	Credito di imposta Sabatini	D.M. 25/1/2016	2018	19.243	5.796	13.447	0
Stato	Credito d'imposta R&S	L. 190/2014	2018	84.694	20.991	62.069	1.634
Stato	Credito d'imposta R&S	L. 190/2014	2019	71.519	0	63.398	8.121
Stato	Credito d'imposta R&S	L. 160/2019	2020	90.415	30.138	0	60.277
Stato	Credito d'imposta R&S	L. 178/2020	2021	177.160	50.404	0	126.756
Stato	Credito d'imposta R&S	L. 178/2020	2022	138.572	0	0	138.572
Stato	Credito d'imposta Formazione 4.0	L. 205/2017	2021	36.506	0	0	36.506
Stato	Credito d'imposta sanificazione	D.L. 34/2020	2020	6.212	0	0	6.212

In ogni caso, per gli aiuti di Stato e gli aiuti *de minimis* riconosciuti alla Società si rinvia ai dati contenuti nel Registro nazionale degli aiuti di Stato di cui all'articolo 52 della legge 24 dicembre 2012, n. 234.

PMI Innovative

La Società è stata iscritta in data 5 novembre 2019 nella sezione speciale del Registro delle Imprese di Messina con la qualifica di PMI Innovativa ai sensi dell'articolo 4 del D.L. 24 gennaio 2015, n. 3, convertito con Legge 24 marzo 2015, n. 33. Il mantenimento della qualifica di PMI Innovativa è subordinato al soddisfacimento di alcune condizioni, incluso il possesso di almeno due dei seguenti requisiti: (i) la titolarità o licenza di diritti di privativa industriale; (ii) il volume di spese di ricerca, sviluppo e innovazione uguali o superiori al 3% del maggior valore fra totale del costo e valore della produzione; (iii) l'impiego per almeno

1/3 rispetto al totale di personale in possesso di dottorato di ricerca o laurea magistrale in determinate proporzioni. In ordine al volume di spesa in ricerca, sviluppo e innovazione il parametro del 3% del maggior valore fra totale del costo e valore della produzione è ampiamente rispettato e si rimanda al commento inserito nella voce costi di sviluppo e impianti e macchinari.

Dichiarazione di non conformità alla tassonomia italiana XBRL

Lo stato patrimoniale, il conto economico, il rendiconto finanziario e la nota integrativa sono redatti in modalità non conforme alla tassonomia italiana XBRL, in quanto la stessa non è sufficiente a rappresentare la particolare situazione aziendale, nel rispetto dei principi di chiarezza, correttezza e veridicità di cui all'art. 2423 del codice civile.

M. Proposta di destinazione del risultato di esercizio

Vi invitiamo, dunque, ad approvare il bilancio così come a Voi illustrato, proponendoVi di destinare l'utile di esercizio di euro 228.006,47 quanto ad euro 11.400,32 alla riserva legale e quanto ad euro 216.606,15 a riduzione delle perdite riportate a nuovo.

Il presente bilancio, composto da Stato patrimoniale, Conto economico, Rendiconto finanziario e Nota integrativa, rappresenta in modo veritiero e corretto la situazione patrimoniale e finanziaria nonché il risultato economico ed i flussi di cassa dell'esercizio e corrisponde alle risultanze delle scritture contabili.

Il Presidente

Natalino Pintabona

